

10.12. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МОТИВЫ ПОЛИТИЧЕСКИХ РАСКЛАДОВ

Тренёв Н.Н., д.э.н., ЦЭМИ РАН¹

Статья посвящена изучению проблемы формирования и смены политических раскладов. Исследование проводится с точки зрения экономического фундаментального анализа. Экономика на разных стадиях и периодах своего развития обладает разными характеристиками. Разные характеристики экономики стимулируют материально-финансовые перетоки между социально-экономическими кластерами общества.

Введение

Российская экономика находится в процессе своего формирования и развития. Такие процессы характеризуются фазовыми переходами [7], когда при малых изменениях параметра меняются качественные характеристики. Фазовые переходы могут приводить к смене порядков, в том числе социальных и экономических. Смены порядков приводят к столкновению интересов, которые необходимо урегулировать.

МЕНЯЮЩИЕСЯ ПАРАМЕТРЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Процентная ставка

К числу существенных параметров развития экономики относится процентная ставка. Ее уровень определяют качественные характеристики (см. рис. 1). Большая процентная ставка сводит чистую приведенную стоимость денежного потока к его первым членам [6]. Отдаленные денежные поступления играют пренебрежимо малую роль. Экономически рациональное поведение ориентировано на ближайшие по времени составляющие денежного потока.

Маленькая процентная ставка оставляет существенными отдаленные во времени составляющие денежного потока. Экономически рациональное поведение ориентировано на весь денежный поток и сохранение всех его составляющих, в том числе и весьма отдаленных во времени.

Благодаря экономической стабилизации, процентная ставка в РФ постоянно снижается. Отдаленные во времени финансовые поступления становятся существенными. Возрастает роль капитальных вложений и длительных отношений. Экономические акценты смещаются с краткосрочных операций на формирование длительных финансовых потоков. Соответственно, богатство и власть перетекают к более капиталоемким производствам.

Перетекание богатства оборачивается изменением социальной иерархии. Процесс смены социальных иерархий всегда конфликтен.

Организация длительных финансовых потоков требует:

- знаний и умений;
- капитальных вложений;
- гарантий реализации договоренностей, в том числе договоренностей, распределенных во времени.

Краткосрочные операции требуют:

- оперативности;
- силы и власти для обеспечения сделки.

Большая и маленькая процентная ставка способствуют формированию обществ с разными экономическими элитами. Резкое и длительное возрастание про-

центной ставки, как и резкое и длительное снижение процентной ставки стимулирует формирование новой экономической элиты и переход к ней материально-финансовых ценностей (см. рис. 1).

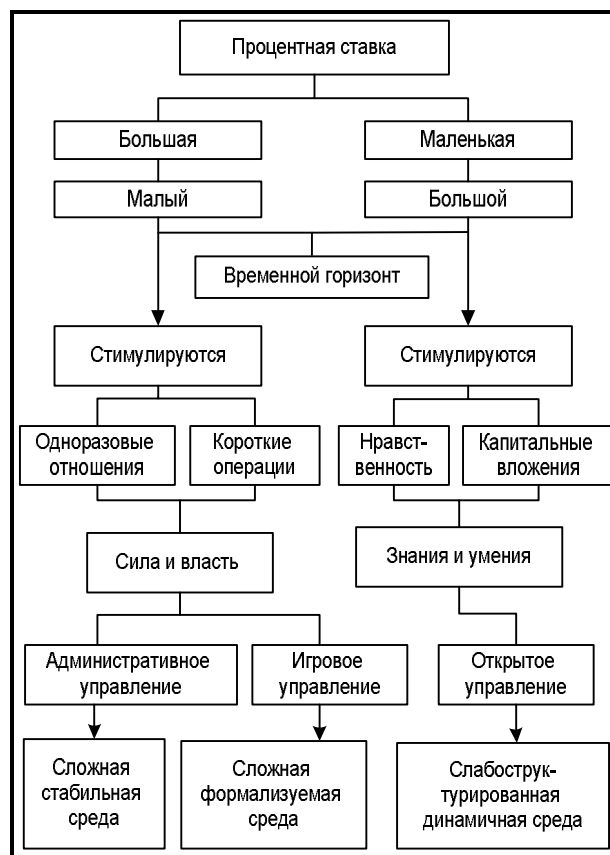


Рис. 1. Процентная ставка

Снижающаяся процентная ставка приводит к перераспределению ценностей от власти к лицам, обладающим:

- капитальными вложениями;
- знаниями и умениями.

Знания и умения – нематериальный капитал и существенный фактор производства, позволяющий генерировать финансовые потоки с отдаленными по времени членами. Чем меньше процентная ставка, тем выше стоимость отдаленных членов финансового потока. При очень большой процентной ставке стоимость отдаленных членов финансового потока не существенна. В этих условиях капиталоемкие проекты, соблюдение обязательств и договоренностей перестает быть экономически целесообразным.

Власть не заинтересована в перераспределении ценностей. Формирующаяся же элита не заинтересована в отказе от перераспределения.

Во время приватизации доступ к ценностям был облегчен лицам, обладающим властью и силой. Стоимость приватизированных ценностей при снижающейся процентной ставке существенно зависит от эффективности управления ею. Т.е. от таких факторов производства, как знания и умения – нематериального капитала. При наличии нематериального капитала эффективными становятся и капитальные вложения, без которых приватизированные ценности порой не в состоянии обес-

¹ Работа выполнена при поддержке гранта РГНФ 08-02-00257.

печить длительных финансовых потоков, а следовательно, и уровня капитализации [6].

Одновременно можно отметить, что низкая доходность приватизированных и захваченных активов не является большой проблемой для их новых собственников. Это объясняется шокирующе неадекватной по сравнению с внутренней стоимостью ценой приобретения. В этом случае активы по сравнению с ценой приобретения все равно обеспечивают хорошую доходность, и это является большой проблемой для экономики и общества.

Стабильность и динамичность

Стабильность характеристик способствует формированию устоявшихся правил игры, устоявшихся иерархий. Возникают традиции, а общество называется традиционным.

Традиции в стабильном обществе экономически целесообразны, так как традиции формируются на основе подражания достижению хороших результатов. Поскольку характеристики неизменны, такое подражание со временем становится успешным, так как оно, как case-study, аккумулирует успешный опыт.

Динамичные и слабоструктурированные характеристики способствуют постоянному возникновению и отмиранию правил игры. Единственным критерием успеха становится результат. Традиции становятся существенными только в той мере, в какой они способствуют достижению результата.

Ускорение развития и возникновение слабоструктурированных сфер общества приводят к отходу от традиционных ценностей в сторону получения результата. Как говорится в американской поговорке: «В стабильные времена нужны нравственные люди. В трудные времена больше пользы от практичных».

Смена приоритетов приводит к смене социальных порядков и экономических элит.

Стабильные системы умеют минимизировать издержки, а динамичные системы – упущенную выгоду. Минимизация издержек работает при производстве стандартизированной продукции на стабильных рынках, например, рынках ресурсов. Рынки наукоемкой и высокотехнологичной продукции динамичны. Таким образом, разным элитам выгодна разная ориентация РФ. И наоборот, разная ориентация РФ стимулирует разные элиты.

Рента за (место) власть или часть добавленной стоимости

В стабильном обществе может быть экономически целесообразно, когда личный доход складывается из ренты за место в иерархии. Связано это со стабильностью решаемых задач и правил игры. Система может успешно функционировать механическим образом.

В условиях нестабильности и слабой структурированности возрастает ценность умения принимать решения на местах. Механически функционирующая система оказывается уже неадекватной. Лица, умеющие принимать решения в слабоструктурированных условиях, вряд ли согласятся с отчуждением привнесенной ими добавленной стоимости в пользу лиц, занявших место в иерархии.

Лица, умеющие принимать экономически целесообразные решения, способны обеспечить больше отдачи на вложенный капитал, чем лица, ориентирующиеся на вхождение в иерархии. В результате даже при су-

щественно неравных стартовых условиях будет возникать и развиваться новая экономическая элита.

Знания и умения – нематериальный капитал. Снижение процентной ставки также способствует развитию интеллектуальной экономической элиты.

Возраст экономической элиты

Возраст экономической элиты также есть существенная характеристика общества. Молодая элита в силу здоровья организма полна сил и склонна к преобразованиям. Ее больше интересуют возможности приобретения, чем сохранность имеющегося.

Стареющая элита склонна уже к другим приоритетам. Уходящие с возрастом силы заставляют более заботиться о сохранности уже имеющегося, чем к приобретению нового. Также, потратив молодость и зрелость на приобретение ценностей, для элиты становится все более актуальным выделение времени на их использование.

Возникающие противоречия между стареющей и возникающей экономической элитами требуют своих механизмов их разрешения. Дефицит или слабость таких механизмов могут привести к насильственной ломке социально-экономических порядков.

Решение этого противоречия скорее всего пойдет путем:

- усиления государства как гаранта правопорядка;
- развития и совершенства законодательства и законодательной власти;
- усилением и развитием исполнительных институтов.

Распределение по богатству

Учитываются только те интересы, владельцы которых способны обеспечить их реализацию. Проблема не в том, хорошо это или плохо. Проблема в том, что это один из базовых законов устройства общества. Как говорят: «В неравном браке неравная сторона существенно несчастлива».

Реализация интересов требует средств, в том числе материально-финансовых. Слои общества, оказавшиеся отрезанными от материально-финансовых потоков, теряют способность оказывать влияние на выбор обществом его пути развития.

Высокие цены на нефть, относительная стабильность, политика Президента РФ В.В. Путина привели к росту доходов всех слоев населения. В том числе слоев, до этого практически полностью отрезанных от материально-финансовых потоков.

Аккумуляция средств у всех слоев населения приводит к возможности всех слоев общества отстаивать свои интересы. Появляется возможность формирования институтов социального давления на власть и бизнес. На сцене появляется место для третьего игрока – организованного населения.

Процесс появления на сцене нового игрока и признания его интересов конфликтен по своей сути. Игроки, ранее не считавшиеся с ним, оказываются в условиях новых реалий.

Усиливающая роль общества, прежде всего, скажется на требовании реально соблюдать стандарты, что порой обременительно для предприятий по капиталовложениям.

Надо отметить, что это процесс далеко не простой. В период развала СССР и гонений на спецслужбы часть их представителей была вынуждена пойти на службу в

бизнес, принося с собой технологии неформальной работы.

Расследование ЮКОСа – вроде бы образцовой организации – выявило ряд специфических проблем. У лиц, имеющих конфликты со службой безопасности ЮКОСа – точнее с ее руководителями, – возникали проблемы со здоровьем. Или у членов их семей.

Факты развития и применения таких технологий в годы холодной войны периодически просачивались в печать. Последний случай с Литвиненко: важно не кто его убрал и в чьих интересах, а еще одно подтверждение факта распространения неформальных технологий воздействия.

Бизнес в ряде случаев построен на формировании и обслуживании материально-финансовых потоков. Соображения нравственности, порядочности порой отсутствуют как понятие. Человеческая жизнь и счастье, волей или неволей оказавшиеся на пути финансовых потоков, мало что значат.

Расщепление элит

Элита в РФ в настоящее время расщеплена на составляющие:

- административную;
- материальную;
- финансовую;
- нравственно-духовную.

У каждой элиты свои составляющие власти и свои интересы. Каждая элита имеет инструменты, приносящие ей материально-финансовую ренту. В идеальном обществе элиты интегрированы между собой. В процессе интеграции в различных ситуациях власть может переходить, пусть кратковременно, от одной элиты к другой, что связано с противоречиями и конфликтами.

Вместе с тем, эти противоречия – движущая сила развития общества, так как они заставляют элиты контролировать друг друга и вводить механизмы, гарантирующие права меньшинств и слабым.

Добавленная стоимость как критерий конструктивного развития

Социально-экономические системы существуют и развиваются за счет потребления экономических ценностей. Экономические ценности можно потреблять (см. рис. 2) за счет:

- создания;
- перераспределения;
- отнятия.

Первый путь – путь создания ценностей – допускает гармоничное развитие общества. Второй и третий путь – путь ущемления интересов.

Нас интересует создание добавленной стоимости как источник гармоничного развития общества. Перераспределение и отнятие добавленной стоимости уже есть отход общества от пути гармоничного развития. Возникает проблема диагностики состояния и поиска пути к гармоничному развитию.

В условиях западной экономики высокая отдача вложенного капитала есть хорошая защита от рейдерских захватов. Вопреки расхожему мнению², захваченные на Западе предприятия большей частью не распродаются по частям. Вместо этого проводятся мероприятия по улучшению эффективности их деятельности [1].

В РФ экономика еще не стала равновесной. Ценовые пропорции еще не сравнялись с мировыми. Предприятие может давать заниженную отдачу на капитал не вследствие плохого управления, а вследствие нестационарных ценовых пропорций. При выкупе по сильно заниженной цене становится выгодным ликвидация предприятия путем распродажи активов. Разрушение стратегически перспективных бизнесов, оказавшихся в трудном положении из-за невыровненных ценовых пропорций, приводит к противоречию между обществом и рейдерами.

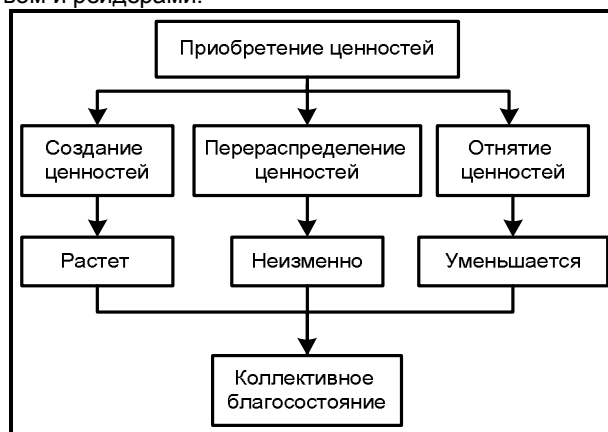


Рис. 2. Приобретение ценностей

Сложность бизнес-процессов

Бизнес-процессы могут быть как простыми, так и сложными, распределенными по времени, месторасположению, отрасли. Простые бизнес-процессы прозрачны, и распределение добавленной стоимости производится в соответствии с цепочкой добавления ценностей.

Сложные бизнес-процессы допускают возможность концентрировать ценности при распределении добавленной стоимости, на отдельных участках. При этом цепочка привнесения ценностей сознательно или случайно не принимается во внимание.

В экономическом пространстве РФ, как и других постсоветских государств, такое намеренное концентрирование распределенной ценности называется «бизнесом». Ценности, созданные на других составляющих бизнес-процессов, изымаются.

От реального бизнеса такой «бизнес» отличается тем, что потенциал тех составляющих бизнес-процесса, с которых изымается добавленная стоимость, часто подрывается. Возможность развития пресекается.

Без развития эти составляющие обречены на отмирание. Бизнес-процесс обречен искать новые пути приложения своих сил, оставляя на своем пути мертвые – лишённые потенциала развития – экономические элементы.

Такие бизнес-процессы ориентированы на одноразовые отношения с элементами, являющимися «расходным материалом» построения «бизнеса». Противоречия здесь возникают вследствие:

- снижающейся процентной ставки;
- формирования места для третьего игрока – организованного населения, не заинтересованного жить в окружении «омертвленных» экономических элементов;
- старения правящей экономической элиты, опасющейся «омертвления» ценностей под ее контролем.

² Фильмы «Варвары у ворот», «Чужие деньги».

Попытки сконцентрировать усилия группы компаний на достижении конечной цели – росте капитализации – порой упираются в непреодолимое препятствие – нежелание высшего руководства распределять добавленную стоимость по всей цепочке формирования добавленной стоимости.

Если добавленной стоимости можно придать характер личного блага – private good, то ее можно сделать неотчуждаемой от производящего звена цепи. Если не удастся, то в результате отчуждения звено остается без добавленной стоимости. Знания и умения, технологии и научно-технический прогресс уходят из бизнеса.

Вначале они могут удерживаться за счет работы в кредит под морально-нравственные ценности собственников и высшего руководства. По мере перерастания задолженности сверх всяких кредит-лимитов бизнесу становится все сложнее привлекать и удерживать высококвалифицированные кадры. Сверхнизкая цена приобретения активов позволяет собственникам смотреть спокойно на потерю интеллектуального капитала и той рентабельности, которую он мог бы принести.

Заканчивающаяся приватизация

Приватизация в России происходила по ценам существенно ниже мировых. В США такие сделки были бы вне закона по статье «Шокирующе неадекватное возмещение»³ [8]. В этих условиях экономически целесообразный акцент смещался на приобретение дополнительных активов, а не на повышение эффективности их работы.

По мере истощения возможностей такой приватизации становится целесообразным тратить средства на повышение эффективности работы уже приобретенных активов. Эффективность определяет как финансовый поток, получаемый собственником, так и стоимость активов.

Повышение эффективности требует уже другой управленческой культуры и душевной организации по сравнению с качествами, требуемыми для отъема активов. Создаются условия для изменения направления финансовых потоков и, следовательно, для смены экономических элит.

Ресурсная обеспеченность РФ

РФ хорошо обеспечена природными ресурсами. Это позволяет иметь стабильный источник дохода при решении хорошо структурированных задач, связанных с продажей ресурсов. Стабильные, хорошо структурированные задачи позволяют существовать иерархическим системам. Оплата сотрудников определяется их местом в иерархии.

Одновременно РФ сохранила существенный интеллектуальный потенциал, который реализуется через горизонтальные связи. Оплата сотрудников происходит на основе привнесенной ими добавленной стоимости.

Противоречие между двумя элитами существенно. Решается оно через демократические процессы. Компьютерная и телекоммуникационная революция позволяют обеспечить гибкость вертикальных структур.

Целевое устройство

В идеальном обществе оплата производится на основе добавленной стоимости (см. рис. 3). Иерархические системы, в том числе государственные, обеспе-

чивают минимизацию издержек и оплату общественного продукта [3, 4]:

- инфраструктуру;
- гарантии;
- формирование и работу механизмов общественного выбора.

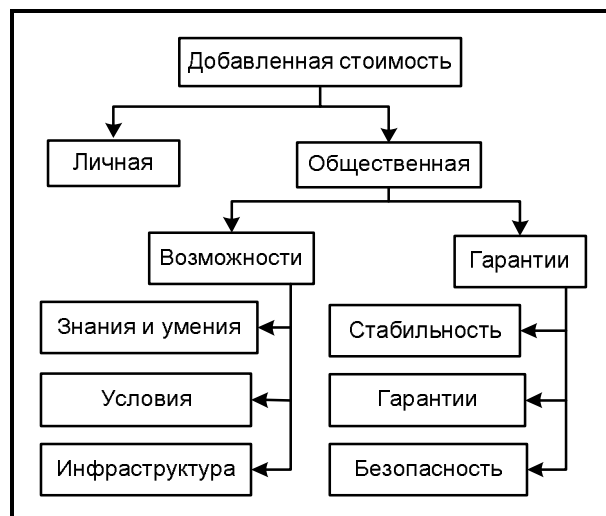


Рис. 3. Добавленная стоимость

Горизонтальные связи обеспечивают минимизацию упущенной выгоды. При помощи горизонтальных связей образуются связи между разными институтами, находятся новые рыночные ниши, создаются новые продукты и технологии. Дисбаланс между иерархическими системами и горизонтальными связями оборачивается недопроизводством добавленной стоимости, т.е. порождением противоречий.



Рис. 4. Ценности и общественное устройство

Стабильность экономической системы обеспечивается либо равновесием по НЭШу, либо специальными мерами (штрафами и премиями), формирующими такое равновесие. Равновесие по НЭШу необязательно является оптимальным для общества в смысле производства добавленной стоимости. В этом случае задачей властных структур становится формирование ус-

³ Shockingly inadequate consideration.

ловий, обеспечивающих устойчивость состояния с максимальным производством добавленной стоимости. Условия устойчивости формируются на основе законодательной и исполнительной власти. Интеллектуальная элита обеспечивает поиск таких состояний. Морально-нравственная элита оправдывает меры по стабилизации таких состояний. Невыполнение элитами своих функций приводит к напряженности и противоречиям в обществе.

Добавленная стоимость может носить как личный, так и общественный характер (см. рис. 4). Для личной добавленной (private) стоимости достаточно рынка и стабильности – спрос определяет предложение. Общественная (public) же добавленная стоимость требует механизмов общественного выбора. Их формирование и функционирование должна обеспечить власть.

Власть также должна обеспечить перераспределение богатств от богатых к бедным. В противном случае перераспределение будет порождать социальную напряженность. Стимулироваться будут такие правила игры (см. рис. 5), в которых друг другу мешают добиться благополучия [2].

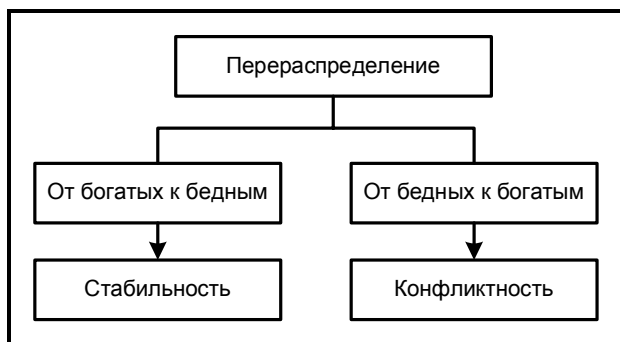


Рис. 5. Перераспределение ценностей

Высокие цены на ресурсы обеспечивают приток валюты в РФ и развитие среднего класса. Этот фактор также стимулирует поворот власти в сторону общества и его бедных членов. Снижающаяся процентная ставка будет стимулировать элиты, имеющие понятие о морально-нравственных ценностях и обязательствах. Сложный динамичный рынок позволяет надеяться на развитие интеллектуальных элит.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Противоречия в обществе неизбежны. Решая их, общество развивается. В идеале каждая элита вносит свой вклад в производство добавленной стоимости. Отклонение от этого правила порождает конфликты [5].

Понимание экономических основ общественных противоречий позволяет заблаговременно понять готовящиеся перемены и приспособиться к ним – первым начать производить новый вид добавленной стоимости, увеличивая собственное благосостояние как часть благосостояния общества.

Литература

1. Дадаморян А. Инвестиционные байки: разоблачение мифов о бесприорышных биржевых стратегиях. М.: ПИТЕР, 2007 – 480 с.
2. Маслоу Г.А. Мотивация и личность. – СПб.: Евразия, 1999. – 478 с.
3. Тренев Н.Н. Предприятие и его структура. Анализ. Диагностика. Реформирование. М.: ПРИОР, 2000.
4. Тренев Н.Н. Стратегическое управление. М.: ПРИОР, 2000.
5. Тренев Н.Н. Управление конфликтами. М.: ПРИОР, 2000.
6. Тренев Н.Н. Управление финансами. М.: Финансы и статистика, 1999, 2000. – 420 с.
7. Тренев Н.Н., Тренева Е.А. Краткий обзор экономико-математических проблем стран бывшего СССР. Причины, анализ, подходы к решению. Сборник МФТИ Матем. модел. Процессов упр. и обр. инф. 1993. – С. 46-55
8. Cheeseman H.R. Business Law. Prentice Hall, Englewoods Cliffs, New Jersey 07632, 1992. – 1288 pp.

Тренёв Николай Николаевич

РЕЦЕНЗИЯ

Формирование и смена политических элит – важная, актуальная проблема. Исследованию экономических фундаментальных основ формирования и развития элит общества и посвящена статья автора.

Власть в своей длительной перспективе основана на экономическом благосостоянии, формировании и перераспределении добавленной стоимости. При разных экономических условиях добавленная стоимость возникает в разных социально-экономических кластерах общества.

Экономика РФ трансформируется, и цель ее развития – формирование и усиления характеристик развитых экономик. Это приводит к регулярной смене существенных характеристик экономики – процентной ставки, имущественному расслоению. Смена характеристик экономики приводит к формированию новых элит и ослаблению старых элит. Возникающие противоречия между элитами имеют фундаментальные экономические основы.

Понимание этих противоречий – противоречий как двигателя развития общества и экономики позволяет участвовать в их решении. Лица, участвующие в решении таких противоречий, формируют добавленную стоимость, т.е. стимулируются обществом и экономикой.

В статье присутствуют элементы научной новизны. Она практически значима и может быть рекомендована к публикации в журнале «Аудит и финансовый анализ».

Хрусталёв Е.Ю., проф., д.э.н., в.н.с. ЦЭМИ РАН

**10.12. ECONOMIC MOTIVES
POLITICAL RASKLADOV**

N.N. Trenyov, Doctor of Science (Economic),
Central Economic-Mathematical Institute of the
Russian Academy of Sciences

The article is devoted learning of a problem of shaping and change political raskladov. Examination is spent from the point of view of the economic fundamental analysis. The economy at different stages and phases of the evolution has different performances. Different performances of economy boost is material-financial overflows between social and economic clusters of company.