

10.4. ЦЕЛЕВЫЕ ОРИЕНТИРЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ

Ишина И.В., д.э.н., профессор, зав. кафедрой «Финансы и кредит»;
Афанасьева Е.Ю., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит»

Всероссийская государственная налоговая академия Министерства финансов РФ

В статье рассмотрены основные направления развития финансовой системы Российской Федерации, обозначены отдельные цели и задачи, которые предстоит достигнуть и решить в ближайшем будущем для того, чтобы страна стала равноправным партнером для всех участников международных экономических отношений.

Состояние финансовой системы страны во многом определяет темпы и устойчивость социально-экономического развития. С учетом высокой зависимости финансовой сферы от регулятивных действий государства, целевые ориентиры, определяемые высшими органами управления страны и определяют ее дальнейшее развитие и формирование оптимальной структуры.

В мире наблюдается все большее ослабление государственных мер протекционизма, обострение конкуренции на внутренних рынках, возрастает зависимость национальных экономик от внешнего воздействия. Тенденция к открытости усиливается развитием экономической интеграции. В рамках региональных интеграционных объединений процессы сближения, взаимозависимости на основе отмены барьеров на пути перемещения товаров, услуг и факторов производства, расширения научно-технического и производственного сотрудничества происходят ускоренными темпами.

Специфическая черта современной экономики – растущее взаимопроникновение национальных экономических структур – подтверждается увеличением внешнеторговых квот, ростом доли импорта в потреблении, увеличением доли иностранного капитала во внутренних инвестициях; возрастанием роли зарубежных технологий в научно-техническом прогрессе [15].

Быстрая глобализация торговли сопровождается соответствующей по масштабам глобализацией финансов. При этом эффективной можно считать только такую глобальную финансовую систему, которая направляет глобальные сбережения на финансирование самых эффективных производств товаров и услуг, пользующихся наибольшим спросом [5].

Один из признаков глобализации – обеспечение свободного движения финансового капитала. Поскольку финансовый капитал является необъемлемым компонентом производства, отдельные страны конкурируют между собой за привлечением финансов – с тем, чтобы управлять последними и взимать с них налоги. Под влиянием глобализации происходит радикальная трансформация экономического и социального окружения. Возможность свободного движения финансового капитала подрывает способность национального государства контролировать экономику.

Во многих отношениях глобализация является положительным явлением. Государства выказывают тенденцию к злоупотреблению своей властью, глобализация же предполагает такую степень индивидуальной

свободы, какую не способно предоставить ни одно государство в мире. Свободная конкуренция в глобальном масштабе стимулирует также технологические инновации.

Глобализация финансов влияет на всю национальную экономику, особенно затрагивая банковский сектор и фондовый рынок; под ее воздействием формируются правовое поле и корректируются механизмы государственного регулирования [18].

Это связано с тем, что государство в условиях постоянного установления единых норм и правил использования экономических ресурсов в мире сталкивается с относительно новой ситуацией.

Национальное государство вынуждено приспособиться к изменяющимся условиям своего функционирования. Оно, с одной стороны, должно поддерживать национальных производителей и, значит, ограничивать свободное движение факторов и результатов процесса производства, с другой – действовать в соответствии с объективным процессом формирования единого мирового хозяйственного процесса. В этом заключается противоречивое положение современного национального государства:

- с одной стороны, оно стремится к реализации национально-государственного экономического интереса, что с неизбежностью ведет к столкновению интересов различных государств, созданию национальных механизмов по их защите;
- с другой стороны – оно при определении своих экономических интересов должно обязательно учитывать и единый экономический интерес мирового сообщества.

Глобализация имеет и свои недостатки.

- Во-первых, в силу того, что процессы глобализации в большей степени отвечают интересам развитых стран, в числе пострадавших оказались многие развивающиеся страны, а их граждане оказались лишены минимального социального обеспечения.
- Во-вторых, глобализация привела к перераспределению ресурсов между частным и государственным секторами экономики. Рынки преуспевают в создании богатства, но они не предназначены для реализации социальных программ.
- В-третьих, глобальные финансовые рынки подвержены кризисам, которые больше всего бьют по развивающимся странам [13].

По мнению экспертов Международного валютного фонда (МВФ), глобализация определяется как возрастающая степень интеграции стран во всем мире, обусловленная прежде всего торговыми и финансовыми потоками, а также движением рабочей силы и технологий через международные границы.

В странах с более развитой финансовой системой, в которой финансовые рынки и институты наиболее эффективно используют в своей деятельности общественные сбережения, наблюдается более быстрое экономическое развитие.

Вместе с тем построение эффективной финансовой системы – это такой проект, который сочетает в себе принятие адекватных политических мер, осуществление процессов реформирования в стране, а также формирования системы финансовых институтов в краткосрочном, среднесрочном и долгосрочном периодах [17].

Низкий и стабильный уровень инфляции стимулирует развитие финансовых форм сбережений. Кроме того, он способствует увеличению заключаемых контрактов на долгосрочной основе и осуществлению долгосрочных инвестиций.

Этот аспект долгосрочности очень важен для сегодняшней Российской Федерации, поскольку необходимость длинных денег вытекает из потребностей экономики. Именно отсутствие долгосрочных финансовых ресурсов в последние годы останавливало процессы модернизации инфраструктуры и производственных фондов.

Наиболее вероятными источниками пополнения долгосрочных финансовых ресурсов в ближайшее время могут стать иностранные инвестиции, для чего требуется в первую очередь улучшить инвестиционный климат РФ.

Вклад федерального центра в создание благоприятного инвестиционного климата должен концентрироваться на следующих направлениях:

- поддержка макроэкономической стабильности;
- гарантирование прав собственности и соблюдения договорных обязательств;
- создание разумных правил осуществления предпринимательской деятельности;
- антимонопольное регулирование;
- поддержание сильной и независимой судебной системы;
- борьба с преступностью;
- создание благоприятного налогообложения;
- развитие инфраструктуры, рынка труда и рабочей силы.

Прямые иностранные инвестиции оказывают стабилизирующее влияние на экономику: они поднимают рейтинг государства, способствуют притоку ноу-хау и технологий, что особенно актуально для развивающихся стран и стран с переходной экономикой. В связи с ускорением глобализационных процессов в последние два десятилетия в мире наблюдалось заметное увеличение как числа потоков прямых иностранных инвестиций, так и их объемов, что видно из данных табл. 1.

Таблица 1

ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ [6]

Млн. долл.

Страна	2005	2006	2007	2008	2009
Англия	117 405	154 120	202 071	93 506	24 779
Германия	46 473	56 644	77 301	26 804	39 153
Франция	84 997	71 831	98 313	64 577	59 989
Испания	24 573	31 172	66 682	74 226	6 451
Люксембург	114 066	129 879	192 865	99 688	194 844
США	112 638	243 151	271 211	328 334	134 710
Канада	25 901	60 294	117 654	55 933	19 898
Япония	3 214	-6 784	22 180	24 552	11 834
Россия	12 900	29 700	55 073	75 002	36 751
Китай	79 127	78 095	138 413	147 791	78 193
Китай, Гонконг	33 618	45 054	54 365	59 614	48 449
Индия	7 606	20 336	25 127	41 315	34 577
Бразилия	15 066	18 782	34 585	45 058	25 949

Безусловно, недавний финансовый кризис внес свои коррективы, что видно в снижении инвестирования у большинства представленных в табл. 1 стран.

В РФ в настоящее время уровень капиталовооруженности на порядок ниже, чем в экономически развитых государствах.

Приток иностранного капитала позволит более успешно решать проблему формирования современной институциональной среды функционирования капитала, отвечающей требованиям глобальной экономики.

В то же время, привлекая иностранные инвестиции в экономику РФ, следует учитывать следующие факторы [16].

1. Они в незначительной степени способствуют улучшению структуры экономики и, в частности, промышленности. Основная их доля сосредоточена на сырьевых отраслях, в

топливно-энергетическом комплексе, торговле, транспорте и связи, а также в производстве продовольственных товаров и табачной продукции. Развивать современные высокотехнологичные отрасли производства с такого рода инвестициями невозможно.

2. Значительная доля иностранных инвестиций направляется в уже существующие производства. В этом случае происходит устранение потенциальных российских конкурентов, как на внутреннем, так и на внешнем рынках.
3. Иностранные инвестиции почти не создают мультиплицирующего эффекта в промышленном секторе РФ, поскольку основная доля оборудования для предприятий с иностранным капиталом ввозится из-за рубежа.
4. Вывоз прибыли иностранным капиталом осуществляется в свободно конвертируемой валюте, что предполагает ее наличие в стране. Таким образом, чем больше иностранного капитала приходит в РФ, тем больше необходимо для него валюты, а это означает, что закрепляется сырьевая направленность развития экономики РФ, что противоречит объявленному курсу на модернизацию страны и развитие высокотехнологичных отраслей экономики.
5. Приток иностранных инвестиций и образование филиалов транснациональных корпораций приводит к существенному ограничению научных исследований внутри страны-реципиента и переносу основных научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР) преимущественно в государства, в которых расположены штаб-квартиры транснациональных корпораций. Это подрывает научный потенциал страны.
6. Функционирование иностранного капитала создает в значительной степени независимый сектор в национальной экономике, ориентирующийся на внешнеэкономические взаимосвязи. При этом нарушается целостность всего производственного процесса в стране, формируется несовпадение интересов разных регионов страны, социальных слоев общества, ведущее к обострению противоречий.
7. Значительный объем иностранных инвестиций в экономику страны приводит к ее контролю со стороны иностранного капитала.

Одним из видов прямых иностранных инвестиций являются трансграничные слияния и поглощения, значительно уменьшившиеся в объемах под влиянием кризиса, о чем и свидетельствуют данные за 2008-2009 гг., представленные в табл. 2.

Таблица 2

ТРАНСГРАНИЧНЫЕ
СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ В 2008-2009 гг. [8]

Млн. долл.

Регион / страна	Продажа		Покупка	
	2008	2009	2008	2009
В мире	52 622	34 748	72 298	40 467
Развитые страны, в т.ч.	26 689	11 320	46 094	19 966
Европейский союз	9 962	1 031	26 857	2 875
США	8 122	3 985	8 662	1 014
Япония	8 941	5 473	-1 355	350
Развивающиеся страны в т.ч.	24 884	23 195	26 179	18 796
Африка	284	102	6 134	105
Латинская Америка и Карибы	164	374	987	1 018
Южная Америка	-	0	-116	981
Центральная Америка	-298	248	171	-
Азия	24 762	22 497	19 042	17 649
Западная Азия	8 420	5 005	2 700	158
Южная, Восточная и Юго-Восточная Азия	16 342	17 491	16 342	17 491
Китай	5 375	4 518	37 941	9 333
Индия	10 427	219	13 482	89
Юго-Восточная Европа и Содружество Независимых Государств	360	13	25	1 706
РФ	329	13	0	347

Транснациональные корпорации во многом определили развитие процессов трансграничных слияний и поглощений в последние годы, поскольку именно трансграничные сделки стали результатом глобализации и реструктуризации стратегий крупнейших мировых компаний.

Несмотря на то, что в РФ положено начало развития трансграничных слияний и поглощений, по отношению к развитым странам — лидерам мирового рынка корпоративного контроля — наша страна, как правило, выступает только в качестве принимающей стороны.

Важными индикаторами глобализации являются развитие научно-технического прогресса и информационная революция. Научно-технические и высокотехнологичные отрасли промышленности стали самыми быстрорастущими секторами глобальной экономики, и для успешного экономического развития потребуется обретение странами способности вступать в эти секторы и конкурировать в них. Это означает, что они должны будут направлять больше инвестиций в образование, в профессиональное обучение и распространение знаний.

В условиях интеграции национальных финансовых систем в единую глобальную финансовую систему происходит унификация требований, предъявляемых к обращающимся на рынке финансовым ресурсам, посредством которых осуществляется распределение и перераспределение капитала финансовыми институтами, чьи принципы деятельности также основываются на единых глобальных стандартах регулирования, учета и отчетности.

Условием обеспечения интеграции РФ в глобальную финансовую систему является признание и принятие Россией единых норм, стандартов и процедур обеспечения прозрачности финансовых транзакций, принятых во всех финансовых системах на основе международных стандартов.

Установление и признание международных стандартов само по себе не может гарантировать финансовой стабильности и является не конечным результатом решения проблемы, а средством, укрепляющим финансовые системы, создающим дополнительный потенциал экономического роста. Стандарты разрабатывались и принимались по инициативе развитых стран для обоснования основных принципов регулирования в конкретном сегменте финансовой системы, для обеспечения функциональной адекватности ее аспектов (прозрачности, правил ведения бухгалтерского учета, налогообложения). При принятии стандартов необходимо учитывать специфику национальных интересов, особенности исторического развития, геополитическую обстановку в стране и т.д.

Мировые институты, и в большей степени Всемирный банк, активно поддерживают финансовую прозрачность, борьбу с коррупцией в Европе и Центральной Азии посредством оказания помощи в создании условий прозрачности формирования бюджета, казначейства, систем бухгалтерского учета и аудита, а также в совершенствовании других участков управления государственными финансами.

Разработанный МВФ Кодекс надлежащей практики по обеспечению прозрачности денежно-кредитной и финансовой политики (далее — Кодекс), существующий параллельно с Кодексом надлежащей практики по обеспечению прозрачности в бюджетно-налоговой сфере, рекомендует целесообразную практику обеспечения прозрачности, которой следует придерживаться центральным банкам и

другим финансовым агентствам в проведении денежно-кредитной и финансовой политики [4].

При этом прозрачность трактуется как среда, в которой цели политики, ее правовые, институциональные и экономические рамки, решения в сфере политики и их обоснование, данные и информация, связанные с денежно-кредитной и финансовой политикой, а также условия подотчетности агентств предоставляются общественности на основе принципов понятности, доступности и своевременности.

Основные положения Кодекса сводятся к следующему.

1. Четкость ролей, обязанностей и целей центральных банков в проведении денежно-кредитной политики. Это положение подразумевает, что конечные цели и организационно-правовые основы денежно-кредитной политики четко определяются в законодательстве страны, также как и агентские функции центрального банка, выполняемые им от имени правительства.
2. Открытость процесса выработки решений денежно-кредитной политики и предоставление информации об этих решениях. Предполагается, что основы, инструменты и любые целевые ориентиры, используемые для достижения целей денежно-кредитной политики следует раскрывать и объяснять общественности. Кроме того, при рассмотрении предложений о внесении существенных технических изменений в структуру регулирования денежно-кредитной сферы МВФ рекомендует исходить из предпочтительности проведения консультаций с общественностью.
3. Доступность для общественности информации о денежно-кредитной политике. Форма представления и выпуска информации центральным банком должна отвечать стандартам по охвату, периодичности, своевременности данных и доступа к ним общественности, не противоречащим стандартам на распространение данных МВФ. Кроме того, центральным банкам рекомендуется создать службу общественной информации и обеспечивать ее функционирование.
4. Подотчетность и гарантии добросовестности центрального банка. Должностные лица центрального банка должны быть готовы предстать перед уполномоченным государственным органом для отчета о проведении денежно-кредитной политики, разъяснения цели (целей) политики своей организации, описания своей работы по достижению этой цели (целей) и, если целесообразно, обмена мнениями о положении в экономике и состоянии финансовой системы. Центральному банку также следует раскрывать общественности проверенную аудиторскими финансовую отчетность о своей деятельности.
5. Четкость ролей, обязанностей и целей финансовых агентств, отвечающих за проведение финансовой политики. Термин «финансовые агентства» в Кодексе введен в силу того, что в государствах — членах МВФ используется широкий диапазон организационно-правовых механизмов, определяющих, на какой именно государственный орган возложена исключительная ответственность за регулирование финансовых и платежных систем, а также надзор и контроль за ними. Выражение «финансовые агентства» используется для обозначения организационно-правовых механизмов такого регулирования, надзора и контроля за финансовыми и платежными системами, включая рынки и организации, в целях содействия финансовой стабильности, эффективности рынков и защиты активов клиентов и интересов потребителей.
6. Открытость процесса выработки финансовой политики и предоставления соответствующей информации. Это положение регулирует проведение финансовыми агентствами своей политики с соблюдением требования прозрачности и с учетом соображений конфиденциальности, а также необходимости сохранения действенности мер органов регулирования и надзора.
7. Доступ общественности к информации о финансовой политике. Предполагает, что финансовым агентствам сле-

дует регулярно отчитываться перед общественностью о важнейших событиях в секторах финансовой системы, за которые они несут ответственность.

8. Подотчетность и гарантии добросовестности финансовых агентств. Также, как и в центральных банках, должностные лица финансовые агентства должны быть готовы предстать перед уполномоченным государственным органом для отчета о проведении финансовой политики, описания своей работы и т.д.

Чем менее прозрачна страна, тем в больших масштабах наблюдается отток капиталов из нее во время кризисов.

Запрещение инсайдерских сделок, повышение прозрачности и контроля над монополиями повышают финансовую стабильность государств в условиях глобализации и предотвращают отток капитала [9].

К факторам, вызывающим отток капитала, можно отнести:

- макроэкономическую нестабильность, являющуюся в большей степени следствием политической нестабильности;
- произвольный и конфискальный характер системы налогообложения, способствующий уклонению от уплаты налогов;
- переход банков от сокращения чистых иностранных активов к их наращиванию;
- недоверие к банковской системе, слабость институциональных механизмов защиты прав собственности;
- коррупция и бюрократия.

Многие экономисты небезосновательно полагают, что коррупционные элементы влияют на всю национальную финансовую систему, тормозят инновационное и техническое развитие страны.

Международная организация Transparency International публикует ежегодный отчет о ситуации с коррупцией в мире.

В 2010 г. 1-ю строчку в рейтинге возглавили Дания, Новая Зеландия, Сингапур, в то время как РФ смогла набрать 2,1 балла, заняв, таким образом, 154-е место из 178 возможных, разделив его с такими странами, как Камбоджа, Лаос, Кения. Ниже, в табл. 3, представлен рейтинг отдельных стран по индексу восприятия коррупции. Чем выше балл, присвоенный стране, тем ниже уровень коррумпированности.

Таблица 3

**ИНДЕКС ВОСПРИЯТИЯ КОРРУПЦИИ (ИВК)
ОТДЕЛЬНЫХ СТРАН, 2010 г. [11]**

Ранг	Страна	Значение ИВК	Доверительный интервал		Число исследований
			Нижняя граница	Верхняя граница	
1	Дания	9,3	9,1	9,4	6
1	Новая Зеландия	9,3	9,2	9,5	6
1	Сингапур	9,3	9,2	9,4	9
6	Канада	8,9	8,7	9,0	6
15	Германия	7,9	7,5	8,3	6
17	Япония	7,8	7,5	8,2	8
20	Великобритания	7,6	7,3	7,9	6
22	США	7,1	6,5	7,7	8
25	Франция	6,8	6,4	7,2	6
78	Китай	3,5	3,0	4,0	9
87	Индия	3,3	3,0	3,5	10
154	Россия	2,1	1,9	2,3	8

Из года в год РФ перемещается в рейтинге в пределах 3-5 строк, демонстрируя завидное постоянство. Именно это постоянство, по мнению специалистов из Transparency International, не позволяет РФ совершить

ни экономический, ни научный, ни технологический, ни социальный прорыв. Российские власти говорят о борьбе с коррупцией, однако явного прогресса пока не наблюдается, указывают эксперты [12].

Существует негативная связь между процентом коррупции и уровнями экономического развития, измеряемыми как в объемах валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения, так и показателями роста ВВП на душу населения.

Коррупция также влияет на общий объем инвестиций, состав прямых иностранных инвестиций, размер общественных инвестиций, количество инвестиционных решений и инвестиционных проектов.

Присутствие более высокого уровня коррупции в развивающихся странах частично может объяснить преобладающую долю косвенных налогов в общих налоговых поступлениях в бюджет [19].

В последние годы тема коррупции фокусировалась на проблемах малых и средних компаний. Большие компании, как известно, легче защищают себя от коррупционных элементов: в их состав входят специализированные департаменты, сами размеры компаний защищают бизнес от мелких бюрократов.

В то же время малые предприятия зачастую связаны платежами, не имеющими отношение к повышению производительности труда или доходности компании, поскольку они производятся для целей выживания в агрессивной коррумпированной среде.

Многие развитые страны увидели в свое время стратегическое назначение развития и государственной поддержки малого бизнеса.

Так, например, в Японии стимулирование предприятий малого бизнеса с середины прошлого века до настоящего времени ведется на всех уровнях, начиная от властей центрального правительства и заканчивая самостоятельными союзами и объединениями малых предприятий. Центральные власти и местные органы самоуправления субсидируют предприятия малого бизнеса, непосредственно участвующие в создании наукоемкого и высокотехнологического производства, на всех этапах жизненного цикла. Для таких предприятий государство выделяет займы, обеспечивает кредитование малого бизнеса через предоставление поручительства и других видов кредитных гарантий. Также при централизованной поддержке государства в специальных центрах, некоммерческих организациях производится обучение кадров, осуществляется консультационно-информационная поддержка.

Технико-экономический прорыв в послевоенные годы вывел Японию в тройку самых развитых стран мира. Это было достигнуто благодаря развитию малого бизнеса при мощной государственной поддержке.

Установление целевых ориентиров финансовой системы для нашей страны связаны не только со снижением уровня коррумпированности власти и поддержкой малого бизнеса. В условиях финансовой глобализации необходимо выстроить приоритеты бюджетной политики, которые будут способствовать продолжению реформ, придадут экономическому росту долгосрочный характер и будут способствовать формированию прочных социально-экономических основ общества.

Расходы на образование, здравоохранение и социальную сферу в РФ на порядок ниже бюджетных расходов на оборону, государственное управление и правоохранительную деятельность. Изменчивость цен на

нефть является серьезной финансовой проблемой, так как пополнение российского бюджета напрямую зависит от нефтедоллара.

Современное участие РФ в международной экономике характеризуется крайне невысокой степенью диверсификации экспорта, слабым использованием конкурентных преимуществ в экспорте услуг, прежде всего транспортных, медицинских и образовательных, продукции наукоемких отраслей.

РФ необходимо трансформировать собственные основы регулирования с учетом международных стандартов, решая возникающие проблемы в сотрудничестве с другими странами.

Основные направления государственных реформационных действий должны содержать следующие тенденции:

- повышение прозрачности финансовых институтов и рынков;
- усиление регулирования финансовой системы, в первую очередь в кредитной и бюджетной сферах;
- совершенствование макроэкономической политики и обеспечение стабильности основных макроэкономических показателей;
- улучшение работы по предотвращению и управлению кризисами;
- проведение социальной политики, нацеленной на защиту наиболее уязвимых слоев населения.

В соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г. (далее – Концепция), в 2015-2020 гг. РФ должна войти в пятерку стран-лидеров по объему валового внутреннего продукта (по паритету покупательной способности) [1].

Следует отметить, что по данным Министерства финансов РФ за 2008 г. [8], наша страна находилась по этому показателю, составившему 15 923 млрд.долл., на 32-м месте, в то время как лидер рейтинга – Люксембург – имел объем ВВП, равный 78 922 млрд. долл.

Системное решение поставленных задач, определенных Концепцией, состоит в переходе российской экономики от экспортно-сырьевого к инновационному социально ориентированному типу развития, что позволит резко расширить конкурентный потенциал российской экономики за счет наращивания ее сравнительных преимуществ в науке, образовании и высоких технологиях и на этой основе задействовать новые источники экономического роста и повышения благосостояния.

Формирование инновационной экономики означает превращение интеллекта, творческого потенциала человека в ведущий фактор экономического роста и национальной конкурентоспособности. Источником высоких доходов становится не только возможность получения ренты от использования природных ресурсов, обусловленной высокой мировой конъюнктурой, но и производство новых идей, технологий и социальных инноваций.

Финансирование НИОКР в РФ находится на уровне, значительно отстающем от объемов финансирования развитых и даже отдельных развивающихся государств. В табл. 4 приведены сравнительные данные по расходам на НИОКР в процентах от ВВП (включая исследования в сфере культуры и общества) [9].

В настоящее время можно выделить три главных типа моделей научно-инновационного развития промышленно развитых стран [2]:

- страны, ориентированные на лидерство в науке, реализацию крупномасштабных целевых проектов, охватывающих

все стадии научно-производственного цикла, как правило, со значительной долей научно-инновационного потенциала в оборонном секторе (США, Англия, Франция);

- страны, ориентированные на распространение нововведений, создание благоприятной инновационной среды, рационализацию всей структуры экономики (Германия, Швеция, Швейцария);
- страны, стимулирующие нововведения путем развития инновационной инфраструктуры, обеспечения восприимчивости к достижениям мирового научно-технического прогресса, координации действий различных секторов в области науки и технологий (Япония, Южная Корея).

Таблица 4

РАСХОДЫ НА НИОКР

Страна	Годы		
	2005	2006	2007
Израиль	4,51	4,53	4,74
Финляндия	3,48	3,43	3,47
Швеция	3,69	3,83	3,68
Япония	3,33	3,40	3,45
Корея	2,98	3,22	3,47
США	2,61	2,65	2,67
Германия	2,49	2,55	2,55
Дания	2,45	2,47	2,57
Китай	1,33	1,42	1,49
Россия	1,07	1,07	1,12

Один из лидеров-государств по финансированию наукоемких и комплексных исследований – США. Страна стимулирует создание венчурных фондов и исследовательских центров, а самые эффективные и наукоемкие исследования финансируются полностью из бюджета в силу их сложности, высоких издержек, риска, сильной международной конкуренции.

Инновационное развитие страны невозможно обеспечить без достижения целей макроэкономической политики. Согласно Концепции, макроэкономические аспекты стратегии модернизации нашей страны должны осуществляться по следующим приоритетным направлениям.

1. Снижение инфляции до 3% в год.

В рамках Европейского союза определенные правила в области бюджетной политики устанавливает так называемый Пакт о стабильности и росте, предписывающий странам-участникам не превышать величины государственного долга – в 60% ВВП, а уровня бюджетного дефицита в 3%. При этом в настоящее время европейские государства стараются приблизиться к двухпроцентному показателю дефицита бюджета.

2. Переход к новым денежно-кредитным механизмам обеспечения спроса экономики на деньги, базирующимся на пополнении ликвидности преимущественно за счет рефинансирования банков Центральным банком РФ (ЦБ РФ).

3. Усиление стимулирующего влияния налоговой системы на развитие экономики при одновременном устойчивом выполнении фискальной функции.

Механизмы налоговой политики, в том числе администрирования налогов и сборов, должны предусматривать упрощение налоговой системы, снижение издержек налогоплательщиков, связанных с исполнением налогового законодательства, стимулировать перемещение финансовых центров и центров прибыли корпораций из стран с пониженным налогообложением в РФ.

Вопросы налогообложения достаточно многогранны и неоднозначны, если рассматривать налоги как ос-

новой источник пополнения доходной части бюджета, с одной стороны, и как один из способов стимулирования предпринимательской деятельности, – с другой. В табл. 5, представлены данные по предельным ставкам налогов для физических лиц и корпораций за 2009 г. в ряде развитых стран и РФ.

Таблица 5

ПРЕДЕЛЬНЫЕ СТАВКИ НАЛОГА В 2009 г. [18]

Страна	Для физических лиц	Для корпораций
Великобритания	40	28
Германия	45	29
Дания	62	25
Канада	29	33
РФ	13	20
США	35	40
Швеция	57	26
Япония	50	41

Для оптимизации структуры и уровня налогов, реально стимулирующих модернизацию и обеспечивающих конкурентоспособность российской юрисдикции, требуется налоговый маневр. Он состоит в переносе нагрузки с налогообложения заработной платы, высокотехнологичного оборудования, интеллектуальной собственности (источников инновационного модернизационного развития) и добавленной стоимости, прибыли (следствия такого развития) на налогообложение дорогой земли и недвижимости, предметов роскоши, табака, крепкого алкоголя [10].

4. Увеличение государственных расходов на устранение инфраструктурных и институциональных ограничений и создание условий для инновационного развития экономики, повышения уровня и качества жизни населения.

Ключевую роль в данном направлении играет изменение структуры расходов бюджетной системы, так как сложившаяся в настоящее время система фактических приоритетов расходов не соответствует решению задач инновационного социально ориентированного развития. Для достижения целевых ориентиров развития необходимо, как уже было отмечено ранее, обеспечить увеличение составляющей бюджета, включающей расходы на образование, здравоохранение, культуру, с одновременным совершенствованием системы финансирования услуг в этих секторах экономики.

Кроме изменения структуры расходов в горизонтальной плоскости, необходима их оптимизация и в вертикальном направлении. Требуется повышать уровень самостоятельности субъектов бюджетной системы, что связано в том числе с укреплением их доходной базы, умеренным повышением доли субъектов в доходах и расходах бюджетной системы. Изменение распределения доходов и обязательств в бюджетной системе должно происходить одновременно с согласованием стратегических задач, решаемых на всех уровнях системы государственного управления.

5. Повышение эффективности бюджетных расходов и системы бюджетирования.

Необходимость реализации приоритетов в области расходов в условиях ограничения на величину ресурсов бюджетной системы ставит задачу повышения эффективности управления государственными и муниципальными финансами. Несмотря на переход к планированию и утверждению бюджетов на три года

должна обеспечиваться гибкость бюджетных процедур в случае изменения экономических условий или тактических приоритетов.

Предложенные Министерством финансов РФ и реализованные законодательной и исполнительной властью РФ реформы, нацеленные на оптимизацию бюджетных расходов по модели программирование – планирование – бюджетирование (ППБ), сосредоточены на проведении эффективных и результативных правительственных операций. Составление трехлетних планов облегчает принятие решений, снимает дублирование и финансирование от достигнутого уровня на основе составленных ведомствами смет, делает более прозрачным использование финансовых средств, усиливается контроль за результатами их использования, что является важным в условиях финансовой глобализации.

Приоритетом в развитии финансовых рынков в РФ, утвержденным Концепцией, является создание международного финансового центра – системы взаимодействия организаций, нуждающихся в привлечении капитала, и инвесторов, стремящихся к размещению своих средств, которая охватывает участников из многих стран. За счет большого количества участников, интеграции в мировые финансовые рынки и создания специальных условий регулирования международного финансовый центр должен решить задачу привлечения и размещения капитала более эффективно, чем национальный фондовый рынок.

Финансовая архитектура мира постепенно меняется и в дальнейшем будет в гораздо большей степени отражать удельный вес экономик в рамках мировой системы. По прогнозам мирового финансового сообщества, финансовая мощь будет смещаться в другие экономические центры: из развитых стран – в развивающиеся. Большинство экспертов уверены, что бум развития финансовых центров придется на новые индустриальные страны (Индия, страны Южной Африки, Бразилия, Мексика, страны Ближнего Востока, а также Сингапур, Гонконг, Дубай, Шанхай). Первый несомненный кандидат на создание нового глобального финансового центра на своей территории, который со временем может конкурировать с США и Великобританией, – это Китай [7].

Превращение финансового рынка РФ в международный финансовый центр позволит решить ряд стратегических задач:

- привлечение в российскую экономику зарубежных и внутренних ресурсов для финансирования модернизации;
- повышение эффективности инвестиций за счет использования более широкого набора рыночных инструментов и развитой инфраструктуры финансового рынка;
- привлечение новых технологий;
- расширение международного сотрудничества и экономического присутствия в странах Содружества Независимых Государств и Центральной и Восточной Европы, содействие продвижению российской продукции и финансовых услуг на внешние рынки;
- контроль за ценами на российские активы и структурой собственности;
- минимизация потерь от торговли российскими активами за рубежом;
- эффективное использование государственной собственности;
- развитие софинансирования масштабных (прежде всего инфраструктурных) проектов за счет внутренних и внешних частных ресурсов, эффективная реализация механизмов государственно-частного партнерства.

Целевыми ориентирами развития финансового рынка в Концепции определены следующие направления:

- повышение уровня банковского кредитования экономики до 70-75% ВВП в 2015 г. и 80-85% ВВП в 2020 г.;
- повышение вклада банковского сектора в финансирование инвестиций в основной капитал до 20-25% в 2020 г., в том числе благодаря разворачиванию деятельности государственных институтов развития и усилению долгосрочной составляющей в банковском кредитовании;
- повышение относительного уровня капитализации российских компаний до 150-200% ВВП к 2020 г.;
- повышение отношения стоимости российских корпоративных облигаций в обращении к ВВП до 22-25% в 2020 г. (в 2007 г. этот показатель равнялся 3,8% ВВП);
- повышение отношения собранных страховых премий к ВВП до 7-9% в 2020 г.

О необходимости развития финансовых рынков РФ, в том числе фондового, свидетельствуют цифры, приведенные в табл. 6.

Таблица 6

КАПИТАЛИЗАЦИЯ РЫНКА ИЗ КОМПАНИЙ, ВХОДЯЩИХ В ЛИСТИНГ [21]

Млн. долл.

Страна	Годы				
	2005	2006	2007	2008	2009
Велико-Британия	3 058 180	3 794 310	3 858 510	1 851 950	2 796 440
Германия	1 221 250	1 637 830	2 105 510	1 107 960	1 297 570
Франция	1 758 720	2 428 570	2 771 220	1 492 330	1 972 040
США	16 970 900	19 425 900	19 947 300	11 737 600	15 077 300
Канада	1 480 890	1 700 710	2 186 550	1 002 220	1 680 960
Япония	4 736 510	4 726 270	4 453 470	3 220 490	3 377 890
Россия	548 579	1 057 190	1 503 010	397 183	861 424
Китай	780 763	2 426 330	6 226 310	2 793 610	5 007 650
Китай, Гонконг	693 486	895 249	1 162 570	1 328 840	2 291 580
Индия	553 074	818 879	1 819 100	645 478	1 179 240
Бразилия	474 647	711 100	1 370 380	589 384	1 167 330

От безусловного лидера по емкости рынка – США – РФ отстает по показателям 2009 г. более чем в 17 раз. Также обгоняют нашу страну по объему капитализации и страны – члены БРИК – Бразилия, Индия, Китай.

В развитие и дополнение Концепции, Президент РФ в Бюджетном послании на 2011 г. выделил основные направления налоговой политики и политики формирования доходов бюджетов. К ним отнесены [11].

1. Поддержка компаний, где интеллектуальный труд является основным. Существенная часть налоговой нагрузки в таких компаниях ложится на фонд оплаты труда. Поэтому для их поддержки предполагается снизить на период до 2015 г., а для отдельных категорий организаций – до 2020 г. совокупную ставку страховых взносов до 14% в пределах страхуемого годового заработка.
2. Создание дополнительных условий для активизации инновационной деятельности, в первую очередь в инновационном центре «Сколково», где следует предусмотреть для участников проекта отдельные налоговые льготы.
3. Стимулирование энергосбережения и рационального использования природных ресурсов.
4. Привлечение частных инвестиций в системы здравоохранения и образования. Президентом внесено предложение освободить от налога на прибыль (до 2020 г.) работающие в данных отраслях организации независимо от формы собственности. При этом соответствующие льготы должны распространяться только на те виды деятельности, которые носят социально значимый характер.
5. Расширение и укрепление налоговой базы бюджетов бюджетной системы РФ. Круг налогоплательщиков должен расширяться за счет возникновения новых активных хозяй-

ствующих субъектов. Также необходимо ускорить подготовку введения налога на недвижимость, в том числе формирование соответствующих кадастров, а также разработать систему, позволяющую взимать данный налог исходя из рыночной стоимости облагаемого имущества с необлагаемым минимумом для семей с низкими доходами.

6. Совершенствование налогового администрирования. Необходимо провести инвентаризацию и оценить эффективность влияния на социальные и экономические процессы уже принятых налоговых и таможенных стимулирующих механизмов.

В целях недопущения дальнейшего углубления разрыва в уровнях развития экономик, в жизни между беднейшими и наиболее богатыми странами важное значение имеет расширение через международные организации, в том числе Всемирной торговой организации (ВТО), преференций, льгот для развивающихся стран, реструктуризация и списание их долгов развитым странам.

Согласно экономической теории, при прочих равных условиях от международной торговли выигрывают все ее участники. На практике прочие условия редко оказываются равными. Тем не менее, лишь немногие могут оспаривать выгоды международной торговли.

Участие в ВТО дает стране множество преимуществ. Их получение и является в прагматическом смысле целью присоединения к ВТО. Конкретными целями присоединения для РФ можно считать [3]:

- получение лучших, в сравнении с существующими, недискриминационных условий для появления российской продукции на иностранных рынках;
- доступ к международному механизму разрешения торговых споров;
- создание благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствие с нормами ВТО;
- расширение возможностей для российских инвесторов в странах – членах ВТО, в частности, в банковской сфере;
- создание условий для повышения качества и конкурентоспособности отечественной продукции в результате увеличения потока иностранных товаров, услуг и инвестиций на российский рынок;
- участие в выработке правил международной торговли с учетом своих национальных интересов;
- улучшение имиджа РФ в мире как полноправного участника международной торговли.

Присоединение РФ к ВТО серьезным образом скажется на деятельности органов государственного управления, в той или иной степени затронет большинство российских хозяйствующих субъектов, предоставляя им новые возможности и в то же самое время создавая дополнительные угрозы.

Стратегический плюс для РФ – это возможность участия в процессе разработки правил и норм международной торговли. Сейчас наша страна лишена такой возможности, и если в рамках ВТО будут обсуждаться какие-либо важные для настоящего и будущего российской экономики положения, то, не являясь членом организации, РФ никак не сможет повлиять на принятие нужного решения.

Еще одно важное потенциальное преимущество от присоединения к ВТО – более легкий доступ российских производителей на зарубежные рынки за счет получения режима наибольшего благоприятствования (РНБ) и национального режима, а также снижения угрозы дискриминационных санкций. Последнее обстоятельство наиболее значимо прежде всего для таких отраслей российской экономики, как металлургия и химическая

промышленности. Многочисленные ограничения в виде квот или повышенных ввозных пошлин в отношении импорта металлопродукции из РФ применяются на рынках Европейского союза, Западного полушария, ряда других стран. Активно используются и антидемпинговые процедуры. По данным комитета Государственной думы РФ по промышленности, строительству и наукоемким технологиям, в благоприятном случае РФ удастся прекратить около 35-40% антидемпинговых процедур, ежегодный ущерб от которых для российских металлургических компаний составляет около 2,3 млрд. долл. [6].

Отдельно следует обратить внимание на то, что одним из последствий вступления в ВТО в среднесрочной перспективе должно стать снижение цен на товары и услуги на российском рынке, расширение их номенклатуры, повышение качества.

Речь в данном случае идет не только о продукции потребительского назначения, хотя ее удешевление, безусловно, важно, поскольку напрямую влияет на уровень жизни населения. Однако важно учесть и то обстоятельство, что в структуре международной торговли значительную долю занимают полуфабрикаты, комплектующие изделия, машины и оборудование. Приобретая их по более низким ценам, российские промышленные предприятия получают возможность повысить конкурентоспособность своей продукции как внутри страны, так и за ее пределами. Именно в этом контексте следует оценивать уже упоминавшееся выше предстоящее после присоединения РФ к ВТО снижение ставок импортных пошлин на технологическое, строительное, научное и измерительное оборудование.

В то же время к негативным последствиям присоединения РФ к ВТО можно отнести:

- пересмотр правил и порядка поддержки отечественных товаропроизводителей за счет прямого и косвенного субсидирования из федерального бюджета и бюджетов субъектов РФ;
- действующий в ВТО судебный механизм не гарантирует от принятия в отношении РФ антидемпинговых и других ограничительных процедур. В результате можно ожидать сохранения большей части ограничений на российский экспорт продукции с высокой степенью переработки и как следствие консервации сырьевой структуры экспорта;
- расширение возможностей по доступу на российский рынок иностранной готовой продукции;
- ухудшение конкурентоспособности российских предприятий на внутреннем рынке в связи с внедрением правил ВТО;
- уменьшение прямого государственного регулирования внутренних цен на энергоносители и транспортные тарифы, сближение их с уровнем мировых цен вызовут неизбежный рост затрат в производстве, особенно в энергоемких отраслях, и как следствие – снижение ценовой конкурентоспособности на экспортируемую продукцию.

Одной из возможных угроз для отечественной экономики может стать усиление конкурентных позиций зарубежных производителей за счет увеличения присутствия зарубежных товаров на российском рынке. Вызовом экономике РФ скорее всего станут изменение порядка ценообразования, сокращение возможностей государственной поддержки отечественных производителей и, как результат, банкротства предприятий, сокращение занятости в ряде отраслей и регионов.

Конечно, далеко не все сектора российской экономики характеризуются равной степенью уязвимости в отношении давления со стороны зарубежных конкурентов. При прочих равных условиях те отрасли, которые отличаются более высокими показателями соотноше-

ния собственной и импортной продукции на внутреннем рынке, доли экспорта в общем объеме производства, доли крупных и крупнейших компаний, способных конкурировать на внешних рынках, скорее всего в наименьшей степени ощутят на себе негативные последствия присоединения к ВТО. С этой точки зрения наиболее уязвимыми представляются станкостроение, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, химико-фармацевтическая, микробиологическая и биотехнологическая промышленность, производство медицинской техники, пищевая промышленность и сельское хозяйство, а также авто- и авиастроение.

Аналогичным образом на региональном уровне в худшем положении окажутся те субъекты РФ, для которых характерны узкая специализация в направлении неконкурентоспособных в настоящее время отраслей (автомобилестроение, авиационная промышленность, легкая и пищевая промышленность, животноводство), либо большое количество так называемых монофункциональных городов. В плане занятости наиболее уязвимыми представляются регионы, где одновременно имеют место высокая доля работающих в относительно неконкурентоспособных отраслях промышленности и сельском хозяйстве и не развит малый и средний бизнес.

Определенные финансовые минусы ожидают и потребителей. После присоединения Россия будет обязана выполнять соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), в том числе и в части правоприменительной практики. Это означает, еще более активно должна будет вестись борьба с контрафактной продукцией.

Примером для нашей страны может послужить вступление в ВТО Китая, которое оказало значительное влияние не только на развитие китайской экономики, но и на расстановку сил в глобальном масштабе. В результате быстрых темпов экономического роста с 2004 г. внешняя торговля Китая демонстрирует небывалые в истории мировой торговли темпы роста – свыше 300 млрд. долл. в год. С этого времени Китай занимает 3-ю позицию в мировом торговом рейтинге после США и Германии, хотя в 2001 г. находился на 6-м месте [6].

Вступление Китая в ВТО способствовало ускорению темпов реализации внутренних экономических реформ, проводимых страной на протяжении последних 20 лет. Наиболее значимыми стали реформы финансового сектора и госпредприятий. Не менее важным итогом членства стало ускорение в общественном сознании идей рыночной экономики и основных принципов всемирной торговли.

Официальные средства массовой информации и руководство страны отмечают положительные последствия вступления Китая в ВТО. Но есть и другие мнения. Так, высказываются опасения по поводу усиления зависимости темпов экономического роста в Китае от внешней торговли. Основными получателями выгоды от роста китайского экспорта, являются предприятия с иностранными инвестициями. А поскольку эти инвестиции осуществляются в основном в сборку и переработку товаров, они могут задержать Китай на низшем конце международной стоимостной цепочки.

В результате присоединения к ВТО Китай в значительной степени утратил возможность защиты национальных производителей на основе требований локализации производства и обязательной передачи технологии, поскольку такие оговорки запрещаются правилами ВТО.

Несмотря на это, Китаю удалось сохранить государственный сектор, элементы планирования экономики, внушительные масштабы государственного регулирования. В руках государства остаются монополия на импорт (экспорт) стратегически важных видов продукции, государственное ценообразование на ряд первичных товаров и услуг.

Государства-державы высшего государственно-корпоративного капитализма не отгорожены стеной от стран с низким уровнем развития рыночных отношений. Это и обуславливает возникновение определенных отношений эксплуатации странами высшего уровня развития капитализма стран, находящихся на более низких этапах развития, во многом устанавливает характер межстрановых противоречий и особенности угроз экономической безопасности странам, находящимся в различном экономическом положении и занимающим различные финансовые ниши в мировом экономическом пространстве.

Это особенно касается РФ, которая формально относится к государствам-державам, а по уровню финансового положения развитости рыночных отношений занимает промежуточное положение между развитыми странами и странами-аутсайдерами [14].

Будущее РФ – в концентрации усилий на основе генеральной общенациональной стратегии мобилизации сил на проведение коренной модернизации реального сектора и финансового сегмента экономики.

Меняется структура и форма организации мировой экономики, международных экономических отношений. Все это происходит с нарастающей динамикой и взаимозависимостью, появляются новые закономерности, которые предстоит изучить и осознанно использовать. Поэтому глобализация должна рассматриваться как процесс, который способствует новым потребностям в мировых хозяйственных связях, эффективного сотрудничества и развития.

Вопрос интеграции РФ в систему мирохозяйственных связей должен обеспечиваться решением ключевых задач, таких как диверсификация рынков, отраслей и форм участия российского бизнеса в системе международного разделения труда и кооперирования; активизация притока прямых иностранных инвестиций, прежде всего в секторы российской экономики, испытывающие их нехватку, и расширения российских инвестиций за рубежом в следующих случаях: когда это способствует улучшению условий доступа на международные рынки; использования механизмов регионального и многостороннего сотрудничества для либерализации условий доступа российских товаров, услуг, капиталов; построение новой экономики, реализующей принципы инновационного социально ориентированного типа развития.

Модернизацию российской экономики следует рассматривать как единый проект национального масштаба. Для финансирования модернизации нужно привлекать прямые иностранные инвестиции, обеспечивая благоприятный инвестиционный климат. Помимо прямых инвестиций, необходимы мероприятия, связанные с созданием национальной сети инфраструктурных фондов прямых инвестиций.

Необходимо продолжать развитие фондового рынка, в том числе стимулирование долгосрочных инвестиций граждан, их прямого участия в инвестировании, развитие инвестиционной структуры; упрощение процедуры эмиссии ценных бумаг для среднего бизнеса при одновре-

менном повышении ответственности владельцев и руководителей перед инвесторами. Кроме того, требуется построение эффективной банковской системы как источника финансирования модернизации. Формирование условия для развития предприятий реального сектора не относится к ключевым задачам ЦБ РФ, что выражается в проводимой им политике и соответствующим образом сказывается на структур банковских продуктов. Используя свои полномочия макрорегулятора, ЦБ РФ должен активно побуждать банки кредитовать промышленность, инвестиционные и инфраструктурные проекты.

Стремясь к равноправному партнерству в мировом сообществе, РФ должна выстраивать свои приоритеты и формировать свою модель экономического развития при условии защиты своих национальных интересов. Только в этом случае будет обеспечен стабильный и устойчивый рост российского бизнеса и благосостояния российского народа.

Литература

1. Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г. [Электронный ресурс] : распоряжение Правительства РФ от 17 нояб. 2008 г. №1662-р. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Алексеев А.Н. Инновационный менеджмент [Электронный ресурс] : учеб. курс (учеб.-метод. комплекс). – Режим доступа: <http://www.e-college.ru>.
3. Быстров Г.М. Россия и ВТО: актуальные проблемы внешней торговой политики [Текст] : монография / Г.М. Быстров. – Казань : Отечество, 2008.
4. Гарант [Электронный ресурс] : справочно-правовая система. – Режим доступа: <http://www.garant.ru>.
5. Гринспен А. Эпоха потрясений: проблемы и перспективы мировой финансовой системы [Текст] / Алан Гринспен ; пер. с англ. – М. : Юнайтед пресс, 2010.
6. ВТО: механизм взаимодействия национальных экономик. Угрозы и возможности в условиях выхода на международный рынок [Текст] / под ред. С.Ф. Сутырина. – М. : Эксмо, 2008.
7. Данилов Ю. и др. Финансовая архитектура посткризисного мира: эффективность и/или справедливость? [Текст] / Ю. Данилов, В. Седнев, Е. Шипова // Вопросы экономики. – 2009. – №11.
8. Министерство финансов РФ [Электронный ресурс] : официальный сайт. – Режим доступа: <http://info.minfin.ru>.
9. Мировой банк [Электронный ресурс] : официальный сайт. – Режим доступа: <http://worldbank.org>.
10. Модернизация экономики России: кардинальное улучшение инвестиционного климата (экономический доклад Общероссийской общественной организации «Деловая Россия») [Текст] // Вопросы экономики. – 2010. – №10.
11. Президент РФ [Электронный ресурс] : официальный сайт. – Режим доступа: <http://президент.рф>.
12. РБК Рейтинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rating.rbc.ru>.
13. Сорос Дж. О глобализации [Текст] / Джордж Сорос ; пер. с англ. А. Башкирова. – М. : Эксто, 2004.
14. Стратегия экономической безопасности при разработке индикативных планов социально-экономического развития на долго- и среднесрочную перспективу [Текст] : монография ; под ред. В.И. Павлова. – М. : Ин-т экономики РАН, 2009.
15. Федякина Л.Н. Международные финансы [Текст] / Л.Н. Федякина. – СПб. : Питер, 2005.
16. Экономические проблемы инновационного развития [Текст] : монография ; под ред. К.А. Хубиева. – М. : Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2009.
17. Beck T. Creating an efficient financial system, Challenges in a Global Economy. The World Bank development Research Group, 2006.

18. Globalization and national financial systems / edited by James A. Hanson, Patrick Honohan, Giovanni Majnoni. The World Bank, 2003.
19. Tanzi P., Davoodi H.R. Corruption, growth and public finances. IMF Working Paper, 2000.
20. Transparency international. <http://www.transparency.org>.
21. Unctad. World Investment Report 2010. <http://www.unctad.org>.

Ключевые слова

Финансовые модели; глобализация; мировые финансовые системы; финансовый центр; финансовые рынки; инвестиции.

Ишина Ирина Валериевна

Афанасьева Елена Юрьевна

РЕЦЕНЗИЯ

Процессы глобализации и интеграции, происходящие в мировой финансовой среде, во многом определяют дальнейшее развитие любой страны, в том числе преобразование ее финансовой системы. Россия должна, а порой, вынуждена, приспосабливаться к меняющимся условиям международного сотрудничества, возникновению новых механизмов взаимодействия в финансовых отношениях. Вместе с тем не следует забывать и о проблемах, существующих внутри страны – это и отсутствие достаточного объема прямых инвестиций в реальный сектор экономики, и наличие огромной коррумпированной государственной машины, тормозящей развитие малого и среднего бизнеса, это и вопросы международной торговли с точки зрения вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию. Авторами широко рассмотрены выше перечисленные аспекты, даны примеры развития финансовой сферы, приведены объемы финансирования в развитых зарубежных странах. Одним из наиболее интересных ориентиров развития финансовой системы нашей страны, представляется обозначенная в статье цель по созданию международного финансового центра, призванного решить часть финансовых проблем, связанных в первую очередь с привлечением иностранного капитала. Его создание, кроме прочего, должно повлиять на улучшение условий работы российских компаний на международной арене, укрепить позиции РФ за рубежом в целом. Рассмотрение модернизации финансовой системы страны в ее взаимосвязи с другими элементами государственного устройства, гибкость и лояльность политического курса, проводимого высшей властью, успешная борьба с коррупцией и произволом на местах, станет своеобразным трамплином для положительных изменений в финансовом благополучии бизнеса, государства и его граждан. Статья рекомендуется к печати.

Рыкова И.Н., д.э.н., заместитель заведующего кафедрой «Финансы и кредит» Академии труда и социальных отношений

10.4. TARGET REFERENCE POINTS OF DEVELOPMENT OF A FINANCIAL SYSTEM

I.V. Ishina, Professor, Managing Chair «Finance and Credit»;

E.J. Afanaseva, Senior Lecturer of Chair «Finance and Credit»

Tax Academy of the Ministry of Finance of Russia

In article the basic directions of development of a financial system of Russia are considered, the separate purposes and problems which should be reached and solved in the near future are designated that the country became the partner equal in rights for all participants of the international economic relations.

Literature

1. L.N. Fedikina. International the finance. Spb, 2005.
2. A. Grinspen. Epoha of shocks: problems and prospects of a world financial system / Alan Grinspen, the lane about English M.: Open Company «Junajted the Press», 2010.
3. Globalization and national financial systems/edited by James A. Hanson, Patrick Honohan, Giovanni Majnoni. The World Bank, 2003.
4. Soros George. About globalization / of the lane with English And Bashkurov. M.; publishing house Eksto, 2004.
5. Thorsten Beck. Creating an efficient financial system, Challenges in a Global Economy. The World Bank development Research Group, 2006.
6. <http://data.worldbank.org>.
7. Economic problems of innovative development. The scientific monography / under K.A.Hubieva's edition. M.; economic faculty of the Moscow State University, ТЕИС, 2009.
8. Unctad. World Investment Report 2010. <http://www.unctad.org>.
9. <http://www.garant.ru>.
10. <http://www.worldbank.org>.
11. <http://www.transparency.org>.
12. <http://rating.rbc.ru>.
13. Corruption, Growth and Public Finances / Vito Tanzi and Hamid R. Davoodi. IMF Working Paper, 2000.
14. The order of the Government of the Russian Federation from 11/17/2008 of the №1662-river.
15. <http://info.minfin.ru>.
16. <http://data.worldbank.org>.
17. Alexeys A.N.innovative management. A training course (an uchebno-methodical complex). <http://www.e-college.ru>.
18. <http://data.worldbank.org>.
19. Modernization of economy of Russia: cardinal improvement of an investment climate (the economic report of the All-Russian public organization «Business Russia»), «economy Questions» №10, M.; 2010.
20. Ю. Danilov, B. Sednev, E. Shipova. Financial architecture of the postcrisis world: efficiency and-or justice? Ж «economy Questions» №11, M.; 2009.
21. <http://data.worldbank.org>.
22. <http://президент.рф>.
23. G.M. Bustrov. Rossija and the WTO: actual problems of a foreign trade policy. The monography. Kazan: Fatherland, 2008.
24. The WTO: the mechanism of interaction of national economies. Threats and possibilities in the conditions of an exit on the international market / under the editorship of S.F. Sutyryna. M: Eksmo, 2008.
25. Strategy of economic safety by working out of indicative plans of social and economic development on long – and intermediate term prospect. The monography / under the editorship of V.I. Pavlova. M.; Institute of economy of the Russian Academy of Sciences, 2009.

Keywords

Financial models; globalization; world financial systems; the financial center; the financial markets; investments.