

8.13. ПЕРСПЕКТИВНАЯ МОДЕЛЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ РОССИИ

Панкова Л.А., ассистент, кафедра иностранных языков для экономических специальностей

Ростовский государственный экономический университет

В результате анализа сложившейся ситуации в мировой экономике авторы статьи приходят к выводу, что в условиях глобализации и международной интеграции произошло значительное усиление международной производственной специализации и разделения труда в мировой экономике в последние годы. Российская Федерация не может оставаться в стороне от данного процесса. Чтобы усилить свои позиции в мировом хозяйстве, РФ необходимо выбрать и успешно реализовать собственную максимально эффективную модель международной производственной специализации. В данной статье авторы проводят сравнительный анализ существующих моделей международной специализации стран на основе цепочки добавленной стоимости и определяют наиболее перспективную модель для современной РФ.

Одной из важнейших экономических тенденций последних десятилетий является рост международных торговых потоков [23]. Объем мировой торговли товарами и услугами демонстрирует среднегодовой рост около 6% за период с 1974 г. по 2014 г., что значительно выше реальной скорости роста мирового валового внутреннего продукта (ВВП), среднегодовой темп роста которого за этот период составлял 3,7% [6] (рис. 1).

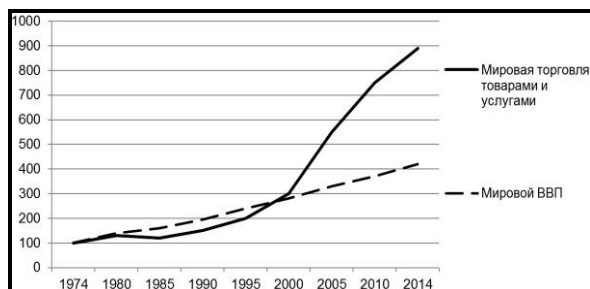


Рис. 1. Динамика мировой торговли товарами и услугами и мирового реального ВВП в 1974-2014 гг., млрд. долл.

Другой важной особенностью нынешнего этапа глобализации является увеличение объема прямых иностранных инвестиций и рост значимости транснациональных корпораций в мировом производстве [12]. Современными учеными-экономистами выдвинуты несколько объяснений этих тенденций. Во-первых, в последние десятилетия был достигнут существенный прогресс в либерализации международной торговли и потоков капитала, что привело к интеграции нескольких стран с формирующимся рынком с мировыми рынками [1, 15, 16].

Во-вторых, реализация транснациональными корпорациями международных маркетинговых компаний обуславливает тенденцию к увеличению потребительского спроса на диверсифицированную продук-

цию, что провоцирует усиление международных внутриотраслевых потоков готовой продукции. В-третьих, сформировалась новая парадигма в международной организации производственного процесса, поскольку значительный объем производства товаров вертикально интегрирован в разных странах [2, 18].

Такие мероприятия частично объясняются ростом мировой торговли, потому что больше промежуточных товаров циркулирует между странами [13]. Интернационализация производства соотносится также с увеличением прямых иностранных инвестиций, потому что часть этих мероприятий проводится в рамках структуры транснациональных корпораций в рамках внутрифирменной торговли [3, 17, 19].

Международный производственный обмен всегда было частью международной торговли [14]. Тем не менее, снижение транспортных и коммуникационных издержек, резкое ускорение темпов технического прогресса и удаление политических и экономических барьеров в торговле создает благоприятные условия для интернационализации торговли и производства [4, 20].

В целом эта новая парадигма, названная Р. Болдуином «второй ветвью международного разделения труда» [21], привела к вовлечению новых стран в мировую торговлю, благодаря усилению потенциальных выгод от международной производственной специализации. В географическом плане это явление в значительной степени представлено в странах с формирующейся рыночной экономикой, в первую очередь в странах Юго-Восточной Азии [5].

В данной статье предлагается использовать понятие вертикальной специализации для количественной оценки международных вертикальных связей. Это понятие в основном рассматривает ситуации, когда одна страна использует импортные ресурсы в производстве товаров, которые потом экспортируются за рубеж [11]. Таким образом, отличительной особенностью международной вертикальной специализации является условие, при котором производство осуществляется, по крайней мере, в двух странах, и что товары пересекают международные границы, по меньшей мере, два раза (рис. 2).

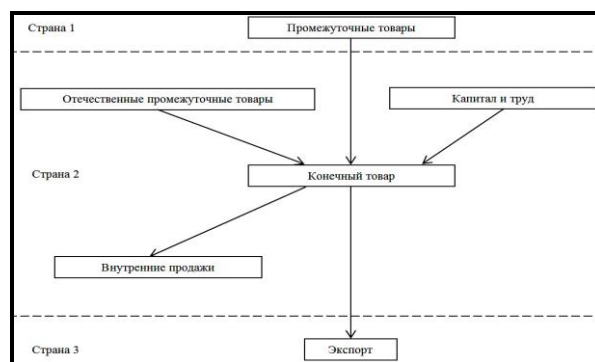


Рис. 2. Модель вертикальной специализации

В этом контексте страны специализируются на определенных этапах производства товаров. Для сравнения: в модели международной горизонтальной специализации страны торгуют товарами, которые производятся от начала и до конца только в одной стране [7].

Концепция вертикальной специализации имеет некоторое сходство с международным аутсорсингом, который широко используется для оценки влияния международного фрагментированного производства на внутреннюю занятость и относительную заработную плату [9]. Тем не менее, различия между этими двумя показателями заключаются в том, что международный аутсорсинг учитывает иностранный вклад в отечественное производство, то есть долю прямых импортируемых ресурсов в производстве, в то время как вертикальная специализация учитывает долю прямых и косвенных импортируемых ресурсов в общем объеме экспорта [8, 23].

Здесь уместно проанализировать опыт российской экономики в контексте международной вертикальной специализации. Во-первых, это новая парадигма в мировом производстве подразумевает перенос шаблонов сравнительных конкурентных преимуществ и потоков прямых иностранных инвестиций, что обуславливает важность способности российской экономики приспособиться к этой реальности. Кроме того, важно определить, какие секторы наиболее вертикально интегрированы, а также выявить географические звенья этого явления. Во-вторых, расчеты обеспечивают точное измерение доли импорта и экспорта, что является полезным в макроэкономическом анализе [10].

Для определения перспективных направлений международной производственной специализации для современной Российской Федерации обратимся к инструментам экономико-математического моделирования и составим модели пяти основных видов международной производственной специализации:

- вертикальной специализации в торговле;
- вертикальной специализации в добывающей промышленности;
- вертикальной специализации в обрабатывающей промышленности;
- вертикальной специализации в посредничестве;
- горизонтальной специализации в торговле;
- горизонтальной специализации в производстве товаров.

Вертикальная специализация в торговле предполагает использование импортных промежуточных товаров в производстве конечных товаров для экспорта. Международная вертикальная специализация страны в секторе j может быть определена в качестве вклада импортных материалов в экспорт сектора j в номинальном выражении следующим образом:

$$VS_j = \sum_{i=1}^n [(M_{ij} * X_j) / Y_j] = \sum_{i=1}^n a^{M_{ij}} * X_j. \quad (1)$$

где M_{ij} – стоимость ввозимого промежуточного продукта i , используемого в секторе j ;

Y_j – валовая продукция сектора j ;

X_j – стоимость экспорта сектора j ;

$a^{M_{ij}}$ – доля импортной продукции для выходного Y_j , $i, j = 1, 2, \dots, n$;

VS_j – это общее количество импортных промежуточных товаров, необходимых для функционирования сектора j , т.е. доля импорта, включенного в экспорт сектора j .

Прибыль страны определяется как разница между импортом и экспортом в секторе j .

Вертикальная специализация в добывающей промышленности предполагает поставку ресурсов из одной страны в другую страну или другие страны для их последующего использования в производстве товаров. То есть страна, вертикально специализирующаяся на добывающей промышленности, фактически играет в мировой экономике роль поставщика ресурсов для других стран. Учитывая сырьевую направленность современной российской экономики, можно утверждать, что в настоящее время наша страна играет именно такую роль в международном разделении труда. Модель выглядит следующим образом:

$$VS_j = \sum_{i=1}^n X_j / Y_j. \quad (2)$$

Вертикальная специализация в обрабатывающей промышленности предполагает непосредственное производство товаров из сырья, поставляемого из других стран. Это может быть промежуточное или конечное производство. Модель выглядит следующим образом:

$$VS_j = \sum_{i=1}^n [(M_{ij} * X_j) / Y_j] = \sum_{i=1}^n a^{M_{ij}} * X_j. \quad (3)$$

Вертикальная специализация в посредничестве предполагает, что страна выступает транзитером ресурсов или товаров и взимает плату за их транзит через ее территорию. В этом случае вклад страны в цепочку добавленной стоимости товара минимален. Модель выглядит следующим образом:

$$VS_j = \sum_{i=1}^n (M_{ij} / X_j). \quad (4)$$

Горизонтальная специализация в торговле предполагает производство промежуточной или конечной продукции из импортируемого сырья и ее последующий экспорт в другие страны. В данном случае страна замыкает цепочку добавленной стоимости. Если данная цепочка достаточно длинная, страна может использовать промежуточную продукцию, поставляемую из других стран. Модель выглядит следующим образом:

$$VS_j = \sum_{i=1}^n [(M_{ij} * X_j) / Y_j] = \sum_{i=1}^n a^{M_{ij}} * X_j. \quad (5)$$

Горизонтальная специализация в производстве товаров предполагает использование собственного сырья в производстве промежуточных товаров. Другими словами, в рамках горизонтальной специализации в производстве товаров в одной добывающей и обрабатывающей производстве сосредоточено в одной стране с последующей цепочкой добавленной стоимости с участием других стран. Модель выглядит следующим образом:

$$VS_j = \sum_{i=1}^n X_j / Y_j. \quad (6)$$

Прибыль страны определяется как разница между стоимостью добычи и производства и экспортом в секторе j . Сравнительный анализ моделей международной специализации стран произведен в табл. 1.

Как видно из табл. 1, у каждой модели международной специализации стран есть преимущества и недостатки. Преимуществом модели вертикальной специализации в торговле является отсутствие необходимости в организации производства, недостатком – высокая степень зависимости от поставок ресурсов и промежуточных товаров. Преимуществом модели вертикальной специализации в добывающей промышленности является отсутствие необходимости в организации производства, недо-

статком – высокие риски колебания мировых цен на ресурсы и прибыли соответственно.

Таблица 1

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МОДЕЛЕЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ СТРАН

Модель международной специализации стран	Преимущества модели	Недостатки модели
Вертикальная специализация в торговле	Отсутствие необходимости в организации производства	Высокая степень зависимости от поставок ресурсов и промежуточных товаров
Вертикальная специализация в добывающей промышленности	Отсутствие необходимости в организации производства	Высокие риски колебания мировых цен на ресурсы и прибыли соответственно
Вертикальная специализация в обрабатывающей промышленности	Стабильность прибыли из-за реального производства	Зависимость от поставок ресурсов
Вертикальная специализация в посредничестве	Отсутствие необходимости в организации производства	Минимальная прибыль из-за ничтожного вклада в цепочку добавленной стоимости товара
Горизонтальная специализация в торговле	Отсутствие посредников, аккумулярование всей прибыли в руках одной страны	Сложность организации целостного производства в одной стране
Горизонтальная специализация в производстве товаров	Независимость от поставок ресурсов и промежуточных товаров	Необходимость организации и добывающего, и обрабатывающего производства

Вертикальная специализация в обрабатывающей промышленности обеспечивает стабильность прибыли из-за реального производства, но в то же время зависимость от поставок ресурсов. Вертикальная специализация в посредничестве характеризуется отсутствием необходимости в организации произ-

водства и минимальной прибылью из-за ничтожного вклада в цепочку добавленной стоимости товара.

Горизонтальная специализация в торговле обеспечивает отсутствие посредников и аккумулярование всей прибыли в руках одной страны, но предполагает сложность организации целостного производства в одной стране.

Горизонтальная специализация в производстве товаров гарантирует независимость от поставок ресурсов и промежуточных товаров и в то же время необходимость организации и добывающего, и обрабатывающего производства.

Модели международной специализации стран на основе цепочки добавленной стоимости приведены на рис. 3.

Для РФ наиболее целесообразно использовать модель горизонтальной специализации в производстве товаров, так как РФ обладает серьезными запасами ресурсов и производственными мощностями. Сегодняшняя роль РФ как поставщика ресурсов лишает страну возможности развития и вгоняет ее в стагнацию. Роль торгового посредника в мировой экономике больше подходит для небольших стран с низкими производственными возможностями. Для РФ данная роль не представляет интереса, так как она не может предоставить ни международного влияния, ни стабильности, которую может гарантировать лишь реальное производство.

Следовательно, роль мирового производителя товаров из собственных ресурсов устраняет зависимость от импорта ресурсов и обеспечивает возможности для развития страны. Следует отметить, что в рамках модели горизонтальной специализации в производстве товаров могут быть использованы не только природные ресурсы, которые, как известно, являются иссякаемыми, но также человеческие ресурсы, что будет способствовать снижению безработицы, а также технологические ресурсы, что сформирует у РФ образ не только мирового производителя товаров, но и поставщика технологий.

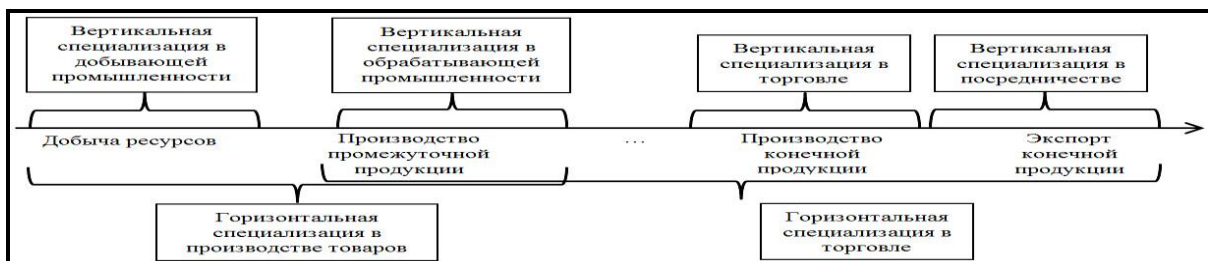


Рис. 3. Международная специализация стран на основе цепочки добавленной стоимости

Таким образом, можно сделать вывод, что в качестве перспективной модели международной производственной специализации для современной РФ в данном исследовании предлагается модель горизонтальной специализации на производстве товаров. Данная модель создаст необходимые условия для развития отечественной экономики, снизит ее зависимость от колебания мировых цен на ресурсы, а также увеличит ее влияние на международные политические процессы. Помимо обозначенных преимуществ, переход от ресурсодобывающей экономики к производственной

позволит создать новые рабочие места и в большей степени использовать имеющийся интеллектуальный капитал и производственный потенциал страны.

С точки зрения политики важно отметить, что невозможно непосредственно связать степень вертикальной специализации с экономической эффективностью страны. В самом деле, страна может хорошо работать на международных рынках, если она является конкурентоспособной в сфере производств, где вертикальная специализация невозможна. С другой стороны, страна с высокой долей вертикальной специализации

не может принимать значительные выгоды, если она находится на участке производственной цепи, связанной с очень низкой добавленной стоимостью товаров. Таким образом, участие в вертикальной специализации представляет собой возможность, но основные детерминанты сравнительных преимуществ остаются решающими для экономического роста.

Литература

1. Алабян С.С. Международная специализация России на мировом рынке оборудования для атомных электростанций [Текст] / С.С. Алабян, В.В. Рогов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2012. – №8. – С. 48-55.
2. Баринаева Е. Состояние и стратегия развития размещения и специализации производства пшеницы в России [Текст] / Е. Баринаева // Междунар. сельскохозяйственный ж-л. – 2013. – №1. – С. 41-42.
3. Бартнев С.А. Международная специализация и кооперирование – две стороны единого процесса [Текст] / С.А. Бартнев // Росс. внешнеэкон. вестн. – 2012. – №3. – С. 3-7.
4. Беляжова В.А. Межстрановая специализация как основополагающий фактор международной конкуренции [Текст] / В.А. Беляжова // Проблемы экономики, финансов и управления производством : сб. науч. тр. вузов России. – 2012. – №31. – С. 75-80.
5. Войнова Н.Б. Особенности и проблемы взаимодействия национальных и международных стандартов учета и отчетности в России [Текст] / Н.Б. Войнова // Экономичный форум. – 2013. – №1. – С. 411-416.
6. Гичиев Н.С. Взаимосвязь международной специализации, внешней торговли и экономического роста [Текст] / Н.С. Гичиев // Приоритетные научные направления: от теории к практике. – 2014. – №11. – С. 161-166.
7. Гоголева Т.Н. Определение перспективных направлений экономического развития страны с позиции международного сотрудничества и специализации (компаративный подход) [Текст] / Т.Н. Гоголева // Новый тип экономической системы хозяйствования : сб. ст. Всеросс. науч.-практ. конф. / Редколл. : Ю.И. Хаустов (ответственный редактор), В.Г. Ключищева. – 2014. – С. 62-69.
8. Гоголева Т.Н. Роль интеллектуальных ресурсов в формировании международной специализации страны [Текст] / Т.Н. Гоголева, Н.И. Шикина // Поволжский торгово-экон. ж-л. – 2014. – №6. – С. 51-57.
9. Егорова Л.И. и др. Перспективные направления международной инновационной специализации промышленного сектора экономики России как основа экономической безопасности [Текст] / Л.И. Егорова, К.А. Дорошенко, Е.М. Егорова // Экономика устойчивого развития. – 2012. – №10. – С. 64-69.
10. Златкина Е.Д. Место научно-технологической специализации и кооперации в системе международных экономических отношений [Текст] / Е.Д. Златкина // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – №4. – С. 433.
11. Ковалев Е.В. Экспортная специализация сельского хозяйства России: утопия или реальный путь развития [Текст] / Е.В. Ковалев // Вестн. Росс. ун-та дружбы народов ; Сер. : Экономика. – 2012. – №1. – С. 14-27.
12. Кунаков Д.А. Профиль внешнеэкономической специализации национальной экономики России на современном этапе [Текст] / Д.А. Дунаков // Росс. внешнеэкон. вестн. – 2012. – №12. – С. 11-18.
13. Леденева М.В. Сырьевая внешнеторговая специализация России: расчет потерь добавленной стоимости [Текст] / М.В. Леденева // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2011. – №23. – С. 47-58.
14. Оболенский В.П. Россия в международном разделении труда: сохранение или обогащение специализации? [Текст] / В.П. Оболенский // Росс. внешнеэкон. вестн. – 2013. – №1. – С. 32-38.
15. Попкова Е.Г. Финансовый рынок России как инструмент развития инновационной экономики [Текст] / Е.Г. Попкова, Т.Н. Митрахович // Инновационное развитие экономики. – 2011. – №4. – С. 44-48.

16. Потоцкая Т.И. Международное разделение труда в алмазно-бриллиантовом комплексе: специализация и кооперация [Текст] / Т.И. Потоцкая // Региональные исследования. – 2013. – №2. – С. 52-60.
17. Таранова И.В. Международная специализация размещения агропроизводства как новая фаза инновационного развития [Текст] / И.В. Таранова // Вестн. Ин-та дружбы народов Кавказа ; Сер. : Теория экономики и управления народным хозяйством. – 2012. – №2. – С. 83-91.
18. Таранова И.В. Основные виды международной специализации производства в условиях глобализации [Текст] / И.В. Таранова // Вестн. Северо-Кавказского федер. ун-та. – 2012. – №2. – С. 167-172.
19. Федосова С.П. Специализации страны в системе международного разделения труда и ее влияние на экономическую безопасность [Текст] / С.П. Федосова // Вестн. Воронежского госуд. ун-та ; Сер. : Экономика и управление. – 2014. – №2. – С. 55-64.
20. Шамрай Ю.Ф. Международная технологическая специализация как составляющая конкурентной платформы российской экономики [Текст] / Ю.Ф. Шамрай // Вестн. Росс. госуд. гуманитарного ун-та. – 2012. – №12. – С. 63-70.
21. Baldwin R. Globalisation: the great unbundlings [Text] / R. Baldwin // Secretariat of the Economic council of Finland. – 2013. – 152 p.
22. Gruschynska N. International experience of the national economies expertise structure forming in conditions of global technological transformations [Text] / N. Gruschynska // Ekonomichny chasopis–XXI. – 2013. – No. 3-4. – Pp. 7-10.
23. Popkova E.G. Drivers and contradictions of formation of new quality of economic growth [Text] / E.G. Popkova, V.I. Tiniakova // Middle-east journal of scientific research. – 2013. – Vol. 15 ; no. 11. – Pp. 1635-1640.

Ключевые слова

Международная производственная специализация; международное разделение труда; международные торговые потоки; экспорт; импорт; современная Российская Федерация.

Панкова Лидия Александровна

РЕЦЕНЗИЯ

Актуальность исследования вопросов международной производственной специализации Российской Федерации не вызывает сомнения и заключается в том, что для того, чтобы занять достойное место в системе международного разделения труда, современной РФ необходимо определить оптимальное направление международной производственной специализации с учетом ее относительных и абсолютных конкурентных преимуществ.

В статье автором проанализирована динамика мировой торговли товарами и услугами и мирового реального валового внутреннего продукта в 1974-2014 гг., составлены шесть моделей международной специализации на основе цепочки добавленной стоимости: вертикальной специализации в торговле, вертикальной специализации в добывающей промышленности, вертикальной специализации в обрабатывающей промышленности, вертикальной специализации в посредничестве, горизонтальной специализации в торговле, горизонтальной специализации в производстве товаров, произведен сравнительный анализ моделей международной специализации стран и составлены авторские рекомендации по реализации перспективной модели международной производственной специализации РФ.

Значимость и доказательность научных результатов, содержащихся в статье, не вызывает сомнения. Таким образом, вопросы затронутые автором в рецензируемой статье, являются актуальными и обладают практической значимостью, что позволяет рекомендовать статью к опубликованию в журнале «Аудит и финансовый анализ».

Попкова Е.Г., д.э.н., профессор кафедры мировой экономики и экономической теории Волгоградского государственного технического университета