

## 5.4. ИСТОЧНИКИ ОБЩЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Голубев А.А., д.э.н., профессор,  
кафедра финансового менеджмента и аудита;

Варламов Б.А., к.э.н., доцент, заведующий кафедрой, кафедра экономики и стратегического менеджмента

*Санкт-Петербургский национальный  
исследовательский университет  
информационных технологий, механики  
и оптики, г. Санкт-Петербург*

Сценарий лидерства по приоритетным направлениям научно-технологического развития предполагает эффективную перестройку корпоративного и государственного сектора исследований и требует опережающего увеличения расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по отношению к валовому внутреннему продукту. Основными источниками финансирования инновационной деятельности коммерческой организации могут выступать собственные средства организации, включающие нераспределенную прибыль и ресурсы, получаемые посредством эмиссионной деятельности; а также заемные средства, включающие займы, банковские кредитные инструменты, коммерческие кредиты. Общее финансирование инновационной деятельности предполагает комплексное обеспечение финансовыми ресурсами всей инновационной деятельности организации.

### Литература

1. О Стратегии научно-технологического развития РФ [Электронный ресурс] : указ Президента РФ от 1 дек. 2016 г. №642. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Белоглазова Г.Н. Деньги, кредит, банки [Текст] / Г.Н. Белоглазова. – М. : Юрайт, 2011. – 158 с.
3. Брейли Р. Принципы корпоративных финансов [Текст] / Р. Брейли, С. Майерс. – М. : Олимп-бизнес, 2015. – 1008 с.
4. Бюджетирование, ориентированное на результат [Текст]. – М. : ГЭОТАР-Медиа, 2014. – 256 с.
5. Ван Хорн Дж. Основы финансового менеджмента [Текст] / Дж. Ван Хорн, Дж. Вахович. – М. : Вильямс, 2016. – 1232 с.
6. Голубев А.А. Экономика, финансирование и управление инновационной деятельностью [Текст] / А.А. Голубев. – СПб. : НИУ ИТМО, 2016. – 143 с.
7. Ковалев В.В. Управление финансовой структурой фирмы [Текст] / В.В. Ковалев. – М. : Проспект, 2007. – 256 с.
8. Кожухар В.М. Основы научных исследований [Текст] / В.М. Кожухар. – М. : Дашков и Ко, 2010. – 216 с.
9. Лещенко М.И. Основы лизинга [Текст] / М.И. Лещенко. – М. : Финансы и статистика, 2004. – 328 с.
10. Тютюкина Е.Б. Инвестиции и инновации в реальном секторе российской экономики: состояние и перспективы [Текст] : монография / Е.Б. Тютюкина. – М. : Дашков и К, 2014. – 221 с.

### Ключевые слова

Инновации; инновационный процесс; инновационная деятельность; источники финансирования; собственные средства; нераспределенная прибыль; эмиссия прав собственности; займы; банковские кредитные инструменты.

*Голубев Андрей Александрович*

*Варламов Борис Александрович*

### РЕЦЕНЗИЯ

Актуальность темы статьи заведующего кафедрой экономики и стратегического менеджмента ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики», кандидата экономических наук, доцента Бориса Александровича Варламова и профессора кафедры финансового менеджмента и аудита, доктора экономических наук, профессора Андрея Александровича Голубева не вызывает сомнений. Состояние и перспективы развития Российской Федерации определяются средней ожидаемой продолжительностью жизни, уровнем технологий и инновационной сферой. Следует отметить, что, несмотря на затраченные средства на инновационную инфраструктуру (технопарки, бизнес-инкубаторы и технологические платформы), не удалось создать в РФ национальной инновационной системы.

Дело в том, что вложения в науку дают новые ресурсы для экономики и позволяют создавать новые технологии, предприятия, а иногда и отрасли промышленности, что дает возможность более эффективно использовать имеющиеся невосполнимые ресурсы — это экономит ресурсы для дальнейшего развития, социальных программ, активной поддержки науки и образования. Мировой опыт свидетельствует, что обрабатывающая промышленность страны выживает, когда банковская система выдает кредиты, процент выплат по которым не превышает 10-12% годовых, а высокотехнологичная — когда 3-4%. Авторами справедливо отмечено, что общее финансирование инновационной деятельности обладает рядом преимуществ по сравнению с проектным финансированием, под которым обычно подразумевают такой тип организации финансирования, когда доходы, полученные от реализации проекта, являются единственным источником погашения долговых обязательств. инвестору бывает весьма сложно выбрать вариант из предложенных инновационных проектов. Для минимизации проектных рисков и оптимизации параметров успешности проекта наиболее широко применяется портфельный подход, направленный на распределение инноваций с высокой результативностью финансово-экономических показателей, а также для успешной стратегии развития фирмы.

Источниками финансирования инновационной деятельности могут быть предприятия, финансово-промышленные группы, малый инновационный бизнес, инвестиционные и инновационные фонды, органы местного управления, частные инвесторы, участвующие в хозяйственном процессе и способствующие развитию инновационной деятельности. Источники финансирования инновационной деятельности можно группировать следующим образом по трем признакам.

1. По видам собственности:
  - государственные инвестиционные ресурсы (бюджетные средства, средства внебюджетных фондов, государственные заимствования, пакеты акций, имущество государственной собственности);
  - инвестиционные ресурсы хозяйствующих субъектов, а также общественных организаций, физических лиц и т.д. Сюда же относятся собственные средства предприятий, а также кредитные ресурсы коммерческих банков, прочих кредитных организаций и специально уполномоченных правительством инвестиционных банков.
2. На уровне государства и субъектов Федерации:

- собственные средства бюджетов и внебюджетных фондов;
  - привлеченные средства государственной кредитно-банковской и страховой систем;
  - заемные средства в виде внешнего (международных заимствований) и внутреннего долга государства (государственных облигационных и прочих займов).
3. На уровне предприятия:
- собственные средства (прибыль, амортизационные отчисления, страховые возмещения, нематериальные активы, временно свободные основные и оборотные средства);
  - привлеченные средства, полученные от продажи акций, целевые поступления и пр.;
  - заемные средства в виде бюджетных, банковских и коммерческих кредитов.

Можно сделать вывод, что статья Бориса Александровича Варламова и Андрея Александровича Голубева может быть рекомендована к публикации в журнале «Аудит и финансовый анализ».

*Барыкин С.Е., д.э.н., доцент, профессор Международной высшей школы управления ИПМЭиТ Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого, г. Санкт-Петербург.*