

## 10.10. ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Максимова Е.Н., старший преподаватель

*Всероссийская государственная  
налоговая академия Министерства финансов РФ*

Автор статьи подчеркивает важность мер по поддержке инновационных предприятий, характеризует такие формы поддержки как создание особых экономических зон, образование технопарков и бизнес-инкубаторов, отмечает их роль в активизации инновационной деятельности предприятий региона

В современных условиях все большего использования научно-технических инноваций в производстве товаров и услуг, в том числе потребительского характера, все острее встают вопросы инновационной конкурентоспособности отдельных регионов и государств. Развитие инновационного бизнеса в регионе является одним из приоритетных направлений российской экономики. Основная роль в реализации этой задачи принадлежит региональным и муниципальным органам власти, которые в связи с близостью к субъектам хозяйствования, расположенным на соответствующей территории, способны наиболее эффективно управлять, проводить текущий мониторинг, контролировать их деятельность и оценивать их вклад в социально-экономическое развитие региона.

Любой инновационный бизнес проходит несколько стадий своего развития, на которых ему необходима поддержка, как в области финансирования, так и в области создания необходимой организационной инфраструктуры. Поддержка инвестирования малых инновационных предприятий может осуществляться различными финансовыми институтами (бизнес-ангелами и их ассоциациями, венчурными фондами, фондами прямых инвестиций, корпоративными венчурными инвесторами и другими институциональными инвесторами) в зависимости от стадии развития компании.

Научную, техническую и технологическую поддержку новым идеям могут оказывать инновационные центры при вузах и академических институтах. Научно-информационные и деловые центры могут помочь специальными образовательными и коучинговыми программами для предпринимателей.

Одной из форм поддержки инновационных предприятий являются особые экономические зоны (ОЭЗ). Они стимулируют модернизацию различных отраслей экономики в регионах. На территории особых экономических зон действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, в результате чего:

- снижаются издержки инвестора на 30%;
- инвесторы получают созданную за счет средств государственного бюджета инфраструктуру для развития бизнеса, что позволяет снизить издержки на создание нового производства (офисные помещения, газ, вода, энергия и т.д.);
- благодаря режиму свободной таможенной зоны резиденты получают значительные таможенные льготы (режим свободной таможенной зоны);
- предоставляется ряд налоговых преференций (снижение ставок налога на прибыль, освобождение от земельного налога);

- система администрирования «одно окно» позволяет упростить взаимодействие с государственными регулирующими органами [4].

В регионах с развитым научно-техническим потенциалом одна из ключевых проблем – это отсутствие эффективной системы связей и кооперации между субъектами инновационной экономики, в качестве которых выступают научно-исследовательские институты и университеты, инновационные фирмы, промышленные кластеры, муниципалитет и региональная власть, финансовые организации, собственники (арендодатели) недвижимости, а также сервисные компании. Одной из организационных форм, которая позволяет комплексно решить эту проблему, является технопарк. Основными целями создания технопарка являются укрепление экономической и технологической базы региона деятельности технопарка, а также содействие инновациям на основе промышленных вариантов использования технологий, разработанных в местных университетах и научных центрах, накопленного там опыта. Однако в Российской Федерации существуют проблемы с привлечением в технопарки частных инвесторов и научных работников, поскольку имеет место слабый спрос на инновации. Финансирование такого рода объектов поддержки преимущественно обеспечивается за счет бюджетных средств, а также за счет собственных средств, получаемых за услуги, оказываемые предприятиям.

Инициаторами создания технопарка выступают юридические лица – различные некоммерческие организации (высшие учебные заведения, государственные научно-исследовательские организации и др.), органы государственного управления разных уровней (федерального, регионального) и местного самоуправления (мэрии, районные администрации). Их интересы заключаются в получении возможностей инновационного развития определенной территории, использовании научно-исследовательского и технологического потенциала групп (или отдельных) организаций и предприятий, повышении уровня занятости населения и увеличения его доходов и достижении других общественно значимых целей. Инициаторы создания технопарка не преследуют коммерческих целей, поэтому их участие ограничивается вложениями в капиталоемкую инфраструктуру, услуги которой часто имеют нулевую рентабельность или даже требуют дотаций при использовании. Это услуги инженерных сетей, разовое или эпизодическое предоставление в аренду уникального оборудования и т.п. В рамках государственно-частного партнерства инициаторы участвуют в создании и обеспечении условий функционирования технопарка, но непосредственно не определяют значительную часть спектра предоставляемых им услуг. Эту функцию выполняет девелоперская фирма – стратегический инвестор технопарка. Девелопер – юридическое или физическое лицо, иницирующее и обеспечивающее реализацию наилучшего из возможных вариантов развития недвижимости, включая организацию финансирования инвестиционного проекта. Экономические интересы девелоперской фирмы, заключающиеся в получении доходов от созданных при ее участии объектов недвижимости, приводят к участию фирмы в технопарке как к наиболее доходному направлению вложений. При работе в рамках традиционного девелопмента эта фирма организует процесс строительства объектов недвижимости. Начальная стоимость последних определяет величину доходов девелоперской фирмы при их продаже или сдаче в аренду. В слу-

чае предоставления помещений (или целых зданий) в аренду уровень доходов может быть повышен за счет роста стоимости объектов недвижимости. Девелоперская фирма может обеспечить такой рост, предоставляя в аренду не просто помещения, а дополняя эту услугу комплексом сервисных услуг, то есть сформировать бизнес-центр. Поскольку именно технопарк реализует концепцию развития своих резидентов – арендаторов, возможности получения более высоких доходов побуждают девелоперскую фирму к участию в создании и функционировании технопарка. При этом стоимость бизнеса девелоперской фирмы определяется не только доходом от сбора арендной платы – она зависит и от объема потенциального спроса на офисные и лабораторно-производственные помещения со стороны развивающихся инновационных предприятий и обслуживающих их сервисных фирм [3].

Существенным недостатком является факт, что большинство технопарков фактически представляют собой офисные комплексы. Арендаторами в таком технопарке становятся мелкие фирмы, занимающиеся посредническими, торговыми и прочими подобными операциями. Автор предлагает технопаркам перенести акцент в принятии решений с технологических (традиционных) на инновационные. Для этого необходимо использовать механизмы по привлечению малого инновационного бизнеса, а именно необходимо:

- вводить для них преференции в виде низких арендных ставок за помещения, оборудование, электроэнергию;
- предоставлять организационные льготы, компенсации затрат на обучение фирмам, которые осуществили госрегистрацию инноваций (например, зарегистрировали товарный знак);
- вводить организационные ограничения, а именно, запрет вмешательства с недружественным поглощением большими компаниями малых инновационных фирм.

Для активной поддержки малого инновационного бизнеса на территории технопарков создаются бизнес-инкубаторы – специализированные службы инфраструктуры, которые берут на себя решение организационных и методических задач, необходимых для их успешного развития на первоначальном этапе, предоставляя им внутренние ресурсы и сеть внешних контактов. Комплекс услуг (секретарских, бухгалтерских, юридических, консалтинговых, помощь в аренде нежилых помещений, поиск партнеров для реализации инвестиционных проектов), предоставляемых бизнес-инкубаторами в одном месте – одно из главных условий поддержки, поскольку именно комплексность имеет значение для успешного старта малых предприятий. Осуществляя инновационную деятельность в бизнес-инкубаторах, предприниматель сосредоточен на первоочередной задаче – начать выпуск продукции или оказание услуги и выйти на рынок, все остальные проблемы ему помогают решить сотрудники бизнес-инкубатора.

Роль бизнес-инкубатора в создании нового предприятия заключается не только в инкубации start-ups, но и в том, что органы местного самоуправления могут оказывать прямую помощь предприятиям, деятельность которых учитывает приоритеты инновационного развития региона. Например, бизнес-инкубаторы инновационного направления в наукоградах. Следовательно, успешное функционирование бизнес-инкубаторов способствует повышению эффективности муниципальной политики не только в сфере поддержки малого предпринимательства, но и в сфере реализации социально-экономической по-

литики муниципалитета. Вместе с тем, деятельность бизнес-инкубаторов в муниципальном образовании способствует легализации присутствующих на рынке субъектов малого предпринимательства [2, с. 28].

Бизнес-инкубатор может самостоятельно создавать предприятия по выпуску принципиально новых продуктов или оказания инновационных услуг в ходе изучения тенденций сложившейся рыночной конъюнктуры и опыта других регионов. Тем самым, бизнес-инкубаторы способствуют созданию рабочих мест, уменьшая безработицу. Автор предлагает предоставлять помещения в бизнес-инкубаторе на неограниченный срок при условии производства инновационной общественно значимой для региона продукции и услуг и создания новых рабочих мест. Данная мера должна способствовать инновационной активизации малого и среднего бизнеса.

В структуре инновационной поддержки существует такая организация, как Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере.

- 80% средств фонда расходуется на поддержку конкретных проектов и производств;
- 10% расходуется на развитие инфраструктуры (бизнес-инновационных центров);
- 10% расходуется на поддержку образовательных проектов.

Мировой опыт показывает, что эффективным средством поддержки рискованных инновационных проектов является создание венчурных фондов, осуществляющих прямые инвестиции в такие проекты и участвующих в их реализации. Основная цель венчурных фондов – поддержка перспективных российских компаний и привлечение западных инвесторов для создания условий их дальнейшего развития.

Важным направлением поддержки является страхование как эффективный способ защиты от разнообразных рисков. Суть его – в переносе риска со страхователя (венчурного фонда) за определенную плату (страховой взнос) на страховщика – специализированную организацию, занимающуюся управлением страховыми резервами, сформированными из взносов страхователей. Распределение рисков в группе и во времени позволяет страховщику при разумном ведении дел обеспечить эффективную защиту интересов страхователя по многим рискам.

Обеспечение регионального инновационного развития – не только экономическая, но и социально-политическая задача, требующая серьезного отношения со стороны федерального правительства и региональных органов власти. Эта проблема особенно актуальна для РФ с ее федеральным устройством, существенной децентрализацией системы государственного управления и повышением экономической самостоятельности регионов. Новые условия экономики меняют прежние стереотипы хозяйственного поведения и заставляют искать дополнительные формы организации поддержки предприятий, занятых созданием инновационных продуктов и услуг в регионе.

*Максимова Елена Николаевна*

## Литература

1. Стратегия развития науки и инноваций в РФ на период до 2015 г. [Электронный ресурс] : утв. Межвед. комиссией по науч.-инновационной политике 15 февр. 2006 г. №1. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Беспалов В.А. Инновационная инфраструктура для целевого инкубирования стартовых высокотехнологичных компаний [Текст] / В.А. Беспалов // Инновации. – 2006. – №6. – С. 26-30.
3. Елизарова Е.Ю. Технопарк в сфере высоких технологий [Электронный ресурс] / Е.Ю. Елизарова // ЭКО : всеросс. экон. ж-л. – 2008. – №5. Режим доступа: <http://econom.nsc.ru/eco>
4. ОАО Особые экономические зоны [Электронный ресурс] Официальный сайт. Режим доступа: [http://www.oao-oez.ru/special\\_economic\\_zones/](http://www.oao-oez.ru/special_economic_zones/)

## Ключевые слова

Регион; инновационная деятельность; особые экономические зоны; технопарки; бизнес-инкубатор.

## РЕЦЕНЗИЯ

Государственная поддержка инновационного предпринимательства в условиях переходной рыночной экономики имеет огромное значение. В начальный период рыночных реформ она является по сути единственным фактором предотвращения распада инновационного потенциала страны и выражается в основном в финансовой поддержке. Однако по мере преобразований экономики государственные средства не могут и не должны оставаться единственной формой поддержки развития инновационной деятельности. Все большую роль в инновационном развитии предприятий отводится региональным фондам поддержки и организациям, обеспечивающим предприятиям условия для разработок и внедрения.

В статье автор дает характеристику сформировавшейся инфраструктуры региональной инновационной системы, указывает на роль ее элементов в инновационном развитии предприятий, анализирует процесс их развития и отмечает их преимущества и недостатки.

Выводы, представленные автором статьи, являются аргументированными и обоснованными. Информация, представленная в статье, представляет интерес для преподавателей финансово-экономических дисциплин и может быть использована как прикладной материал по данной теме или для дальнейшего исследования. Статья представляет интерес для студентов экономических специальностей и для специалистов.

*Ишина И.В., д.э.н., профессор Всероссийской государственной налоговой академии Министерства финансов РФ*