

10.27. НЕРАВЕНСТВО В РАСПРЕДЕЛЕНИИ ДОХОДОВ ИНДИВИДУУМОВ И СЕМЕЙ

Ревуцкий Л.Д., к.т.н., с.н.с., консультант по вопросам управленческого аудита и оценки производственной мощности, уровня экономического развития и стоимости предприятий

В статье рассмотрены вопросы, касающиеся влияния величины месячных доходов на социальное положение одинокого и семейного человека в обществе. Предложена шкала расслоения трудоспособного населения по величине получаемого дохода, измеряемого числом устанавливаемых государством прожиточных минимумов. Указано значение прожиточной нормы для людей, которое предложено считать оптимальным в настоящее время. На наш взгляд целесообразен систематический пересмотр этой нормы в сторону увеличения. Людям с ограниченными финансовыми возможностями рекомендуется вести учет и контроль получаемых доходов, расходов и накоплений.

Величина получаемого денежного дохода в определенном смысле характеризует качество жизни и статусное место человека в обществе, государстве и в мире.

Рассмотрим значения децильного коэффициента дифференциации доходов населения в некоторых странах мира и в Российской Федерации в 2011 г. Децильный коэффициент показывает разницу в величине среднедушевых доходов 10% самых богатых и 10% самых бедных людей в населении страны.

Значения этого коэффициента в разных странах мира:

- в Дании, Финляндии и Швеции – от 3 до 4;
- в Германии, Австрии и Франции – от 5 до 7;
- в Японии – 6;
- в США, по разным источникам информации, – от 12 до 15;
- в РФ – от 15 до 16,5 по данным Федеральной службы государственной статистики (Росстат), но на самом деле рассматриваемый индикатор расслоения населения по получаемым доходам у нас значительно выше;
- в Бразилии – 39.

Оптимальные значения этого коэффициента, по мнению многих экономистов, – 5-7.

В экономике с существенной дифференциацией величины денежных доходов децильных и других групп трудоспособного и прочего населения затрагиваемый вопрос требует серьезного внимания, всестороннего изучения, систематического мониторинга и соответствующей реакции государства в виде установления приемлемого предела такой дифференциации при постоянном контроле гражданского общества и всего народа за тем, чтобы этот предел не был превышен.

Задачу снижения уровня дифференциации величины денежных доходов населения той или иной страны обычно решают тремя способами:

- повышением величины доходов низкооплачиваемых слоев населения, проживающих в нищете, крайней бедности и просто бедности, в первую очередь, для обеспечения поэтапного сближения показателей прожиточного минимума и прожиточной нормы для одинокого человека и семьи;
- снижением величины доходов высокооплачиваемых и сверхвысокооплачиваемых групп населения за счет директивного ограничения и справедливого, прогрессивного налогообложения их неоправданно высоких и сверхвысоких доходов;
- одновременная работа в первом и втором направлениях.

Рассмотрены доходы трудоспособных индивидуумов и среднедушевые доходы в семьях разных слоев населения по уровню финансового достатка: живущих в нищете и бедности, имеющих доходы в зафиксиро-

ванных границах прожиточной нормы, а также представителей среднего класса населения.

Денежные доходы богатых и сверхбогатых людей, оставлены за рамками внимания автора. В связи с тем, что в Российской Федерации принято устанавливать месячные нормы прожиточного минимума (*Нпм*) и минимальных размеров оплаты труда (МРОТ), доходы одинокого работающего человека и среднедушевые доходы в семьях так же рассматриваются в месячном исчислении. В последующем, для полноты и повышения качества аналитической информации они могут суммироваться поквартально, за полугодия или за прошедший либо текущий календарный год.

Речь идет о доходах, которые с определенной степенью допустимости можно отнести к карманным денежным средствам, значительная часть которых расходуется получателями в течение месяца после их поступления. Имеющиеся у людей ценности в виде жилой, производственной, коммерческой, земельной и другой недвижимости, движимые и нематериальные активы, банковские вклады, ценные бумаги и страховки, как атрибуты преимущественно богатых и очень богатых личностей, к карманным денежным средствам не отнесены. Перечисленные ценности, как правило, являются разными формами капитальных накоплений различного происхождения. Скоротечная ликвидность существенной части таких ценностей по разным причинам может быть весьма проблематичной, поэтому рассматривать их в качестве карманных доходов нельзя. С экономической точки зрения некоторые крупные материальные и нематериальные ценности являются инвестиционными товарами с разной степенью ликвидности.

Не рассматривается роль конкретной величины денежных доходов в жизни пенсионеров, инвалидов, иждивенцев и детей. Однако при определении среднедушевых доходов в семьях разница в прожиточных минимумах работающих людей, детей и пенсионеров безусловно учитывается.

При написании данного материала автор использовал личный опыт, опыт своей семьи и совсем не претендует на изложение истины в первой инстанции. Допускаю спорность ряда моих соображений, утверждений и предложений, представленных на суд читателей.

Введем понятие карманных доходов индивидуума и семьи.

Карманными доходами (деньгами) индивидуума и семьи условно считаются соответствующие ежемесячные суммы реальных денег, оказавшиеся в распоряжении индивидуумов и семей в качестве оплаты затраченного ими труда работодателями, результатов их собственной предпринимательской деятельности, а также всякого рода пенсий, пособий и субсидий. Эффективное управление именно этими доходами и особенно их месячными расходами на существование является актуальной и важнейшей тактической задачей получающих их людей и семей. Систематический контроль капитальных накоплений в виде денежных средств, инвестированных (вложенных) в банковские вклады, ценные бумаги, недвижимость, движимость и прочее имущество, можно считать актуальной и не менее важной стратегической задачей рассматриваемых представителей населения.

Ежемесячно поступающие конкретному человеку или конкретной семье доходы используются (осваиваются) в двух направлениях, называемых нами расходами на проживание (существование, потребление, т.е., в про-

сторечии, – на жизнь) и накопление (сбережение), если такая возможность есть. Основными элементами расходов на существование являются затраты на питание, личные вещи и предметы быта; жилищно-коммунальные расходы, затраты на транспорт, связь и интернет, расходы на проведение отпускных дней, затраты на образование, здравоохранение, спорт и культуру и прочие, включая и вредные привычки. Отдельная статья расходов – дети, иждивенцы, помощь родителям и родственникам.

С остатками доходов, накоплениями дело проще. Они либо возможны, либо их нет. Вероятность жизни взаимно, к сожалению, для некоторых людей и семей не нулевая. Основные источники поступления доходов человеку или отдельным членам семьи:

- работа на работодателя;
- предпринимательская деятельность;
- покупка, продажа, перепродажа высоколиквидных товаров и продуктов питания;
- особые достижения в разных видах спорта, культуры и искусства;
- проценты по банковским вкладам и депозитам;
- дивиденды на акции разных компаний, если они есть;
- приносящие доходы хобби;
- прочие, широко не распространенные, не запрещенные законодательно способы зарабатывания денег (азартные игры, скачки, астрология, знахарство, гадание, предсказания и т.д. и т.п.).

Получению дополнительных доходов и особенно снижению расходов на существование безусловно способствует работа на приусадебном и / или садово-огородном (дачном) участках.

Напишем элементарные соотношения, показывающие взаимосвязь месячных значений дохода $Дф$, расходов $Рф$ и накоплений $Нф$ отдельного человека и семьи:

$$Дф = Рф + Нф. \quad (1)$$

Отсюда

$$Нф = Дф - Рф. \quad (2)$$

Более корректно соотношение (1) можно записать в следующих видах:

$$Дф = (Рф - Эф) + Нф$$

или

$$Дф = (Рф + Пф) + Нф, \quad (3)$$

где $Эф$ и $Пф$ – соответственно экономия или перерасход средств $Рф$ в каждом конкретном случае.

Раскрытие скобок в соотношениях (3) позволяют записать их в форме:

$$Дф + Эф = Рф + Нф;$$

или

$$Нф = (Дф + Эф) - Рф; \quad (4)$$

либо

$$Дф - Пф = Рф + Нф;$$

или

$$Нф = (Дф - Пф) - Рф. \quad (5)$$

Как следует из соотношений (4) и (5), экономия на $Рф - Эф$ равносильна получению дополнительного дохода, равного этой экономии и соответствующему увеличению величины $Нф$; перерасход затрат $Рф$ в свою очередь равноценен снижению части доходов, направляемых на накопление.

Некоторые источники достижения снижения величины $Рф$:

- среднедушевые месячные расходы на существование семейного человека при прочих равных услови-

ях, как правило, меньше аналогичных расходов человека одинокого;

- умелое пользование системами скидок и акций, в частности, в торговых сетях;
- стремление не переждать, не приобретать ничего лишнего, не покупать дорогие туры, предметы антиквариата и роскоши, не тратить на дорогие билеты в театры, музеи, на концерты и выставки; не пользоваться билетами бизнес-класса на транспорте, не останавливаться в дорогих отелях и пр.;

Для семей вместо показателя $Дф$, как указывалось выше, используется показатель месячных среднедушевых доходов $Дфс$, который определяют следующим образом:

$$Дфс = (\sum Др + \sum Пп + \sum Дп) + \frac{\sum (Л + С + Рв)}{Чч}, \quad (6)$$

где

$Др$ – доход 1-го работающего чел., руб./мес;

$Пп$ – пенсия 1-го пенсионера или инвалида, руб./мес;

$Дп$ – пособие на 1-го ребенка, руб./мес;

$Л$, $С$ и $Рв$ – соответственно льготы, субсидии и разовые выплаты, предоставляемые тем или иным семьям государством, с мест работы отдельных членов семейств, благотворительными фондами, родственниками и т.д.;

$Чч$ – общее число членов семьи, чел.

Аналогичным образом устанавливают величину среднедушевого прожиточного минимума в семье. В дальнейшем отдельно рассматривать доходы, расходы и накопления одинокого человека и семьи мы не станем: ограничимся анализом этих показателей только для отдельного трудоспособного, работающего индивидуума. Как отмечалось выше, определение среднедушевых значений этих показателей в семьях трудностей не представляет.

Нетрудно увидеть, что соотношение (1) содержит два основных параметра ($Дф$ и $Рф$) и один дополнительный параметр ($Нф$) управления социально-экономическим и финансовым положением человека в обществе и в семье. Наиболее управляемым из указанных основных параметров управления является показатель $Рф$, так как его величина полностью зависит от управляющего этими расходами субъекта, будь то одинокий человек или семья. Сумма поступающих человеку доходов $Дф$ не всегда зависит от его образованности и квалификации, желания, способностей и возможностей. Здесь главную роль играет окружающая среда, место работы, вид освоенного бизнеса, рыночная конъюнктура, уровень безработицы и многое другое. Поэтому управлять величиной $Дф$ намного труднее, чем затратами $Рф$. Переломить эту ситуацию коренным образом практически невозможно, но стараться что-то делать в этом направлении, найти себе достойное место работы с приемлемой оплатой труда, обязательно нужно.

Величина неизрасходованной части месячного дохода – потенциального элемента капитальных накоплений $Нф$, в качестве дополнительного параметра управления, может быть использована человеком только в том случае, если у него есть конкретная цель достигнуть определенной суммы накоплений для решения каких-то стоящих перед ним срочных или намеченных на более отдаленное будущее капиталоемких задач.

Управление параметрами $Дф$, $Рф$ и $Нф$ становится осуществимым только в том случае, если налажен соответствующий управленческий учет и контроль их величины (месячной – для $Дф$ и $Нф$ и ежедневной с последующим суммированием нарастающим итогом – для $Рф$).

Таблица 1

ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ ПО ОСНОВНЫМ СОЦИАЛЬНО-ДЕМОГРАФИЧЕСКИМ ГРУППАМ НАРОДА ЗА 1-Й КВАРТАЛ 2012 Г., МИНИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ОПЛАТЫ ТРУДА И СРЕДНЕМЕСЯЧНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА ТРУДЯЩИХСЯ ПО РФ В ЦЕЛОМ И ПО МОСКВЕ [1]

Руб.

Группы населения	Прожиточный минимум		МРОТ [2]		Среднемесячная зарплата	
	РФ в целом	Москва	РФ в целом	Москва	РФ в целом	Москва
1-й квартал 2012 г.						
На душу населения	6 307	9 265	-	-	-	-
Для трудоспособного населения	6 827 (220)	10 490 (335)	4 611 (148)	10 400 (332)	22 900 (760)	43 586 (1 450)
Пенсионеры	4963	6326	-	-	-	-
Дети	6070	7972	-	-	-	-

Примечания к табл. 1.

- Показатели в скобках указаны в долл. США.
- Цифры по заработной плате в Москве примерно то же самое, что средние температуры по больнице: они учитывают величину заработной платы как нищих, так и олигархов.
- Для сравнения: среднемесячная заработная плата в Таджикистане и Киргизии сегодня 100 долл., а в США – 4100 долл.
- По данным Росстата, в 2011 г. 18,1 млн. чел. в РФ (12,8% населения) имели доходы ниже прожиточного минимума, т.е. бесспорно были малообеспеченными.
- Экономический парадокс, состоит в том, что по РФ в целом установленный государством МРОТ в 1,5 раза ниже утвержденного прожиточного минимума, что узаконивает более чем 20% населения страны. Только по Москве значения этих показателей фактически совпадают.
- Денежное содержание **Пм** систематически корректируется государством с учетом достигнутого уровня экономического развития страны и индекса инфляционного обесценения денежных средств за принятый период его регуляторной фиксации. Однако часто происходит так, что директивный рост показателя **Пм** отстает от роста расходов человека в связи с инфляцией, и это несправедливо. Например, в 2013 г. планируется иметь прожиточный уровень **Пм** по РФ в целом, равный 7108 руб., т.е. на 200 руб. больше, чем в 2012 г. Даже если индекс инфляции за 2012 г. составит 6,0%, то величина **Пм** обесценится на 414 руб. при добавлении только 200 руб. Отсюда следует, что реальная покупательная и платежная способность **Пм** в 2013 г. будет на 214 руб. ниже, чем в 2012 г.

Очень важно следить за тем, чтобы экономия **Эф** на расходах **Рф** не достигалась за счет нанесения ощутимого ущерба здоровью, образованию и культуре человека или семьи. Все, что делается при управлении величиной этого показателя должно быть в разумных пределах.

Ниже приведена предлагаемая мною шкала классификации (градации, категоризации, разграничения) различных слоев населения нашей страны по уровню ежемесячно получаемых денежных доходов. Уровни этих доходов измеряются числом директивно устанавливаемых Правительством РФ на тот или иной квартал текущего года месячных прожиточных минимумов для разных регионов административно-территориального деления России, а также округленными значениями соответствующих количеству этих минимумов денежных сумм в тыс. руб. на конкретный период календарного времени (табл. 1).

Для анализа мы представим справочные данные по величинам прожиточного минимума **Пм**, минимального размера оплаты труда (МРОТ) и среднемесячной заработной платы **Зп** по РФ в целом и по Москве за 1-й квартал 2012 г. (см. табл. 1).

Итак, как же выглядит упомянутая выше предлагаемая нами шкала градации населения РФ по уровню получаемых доходов?

Группы населения страны:

- нищие люди с доходами ниже и равными одному прожиточному минимуму (6300 руб. и ниже для РФ в целом, 9 270 руб. и ниже – для Москвы);
- беднейшие люди, имеющие доходы свыше одного и до двух прожиточных минимумов включительно (от 6 310 до 12 600 руб. и от 9 270 до 18 530 руб.);
- практически бедные люди с доходами свыше двух, но ниже четырех прожиточных минимумов (от 12 610 до 25 200 руб. и от 18 540 до 37 060 руб.) при среднем значении – **3Пм** (соответственно 18 900 и 27 800 руб.);
- нормальными доходами подавляющего большинства людей, работающих преимущественно по найму (на работодателя), считаю доходы, находящиеся в границах от четырех до 12 прожиточных минимумов – от 25 250 до 75 750 руб. и от 37 100 до 111 300 руб. (среднее значение – **8Пм** – 50 400 и 74 200 руб.);
- для представителей среднего класса (предприниматели – бизнесмены, крупные чиновники, высокооплачиваемые служащие и т.п.) за нормы получаемых доходов могут быть приняты заработные платы, находящиеся в пределах от 13 до 23 прожиточных минимумов (от 82 000 до 145 000 либо 150 000 руб. и от 120 500 до 2 130 100 руб.) при среднем значении – **18Пм** (113 400 – для РФ в целом и 166 800 руб. – для Москвы).

При больших доходах, чем указаны выше для представителей среднего класса, люди, в зависимости от размеров ежемесячно получаемых средств, могут быть отнесены к богатым персонам и к олигархам.

Есть все основания полагать, что значения месячных доходов этого слоя населения РФ лежат в границах от 25 до 45 **Пм** и выше при среднем значении 30-35 **Пм** – где-то в районе 200,0 тыс. руб. Даже, если богатых в стране меньше 10% населения, то к ним всегда до этих процентов можно добавить верхушку представителей среднего класса с доходами 20-23 **Пм**. Таким образом, можно считать, что фактическое значение коэффициента децильности по РФ в целом равно 32, т.е. примерно в два раза выше официального, объявляемого Росстатом. В некоторых научных публикациях и в СМИ можно прочесть о том, что у нас в стране этот коэффициент равен 41.

Абсолютно нищие люди, в официальных документах называемые малоимущими или малообеспеченными гражданами, не сводят концы с концами, живут впроголодь и могут голодать, нуждаются в социальной поддержке государства, благотворительных фондов либо в помощи близких и родственников.

Беднейшие люди все доходы тратят на питание и содержание жилья. Многого из того, что им требуется даже для скромной жизни, они позволить себе не могут.

Бедные люди существуют, не испытывая чувства голода, но и не наслаждаясь всеми доступными благами жизни. У них при особом старании появляется возможность какие-то небольшие суммы средств откладывать

на черный день, перспектива планирования постепенного приобретения со временем не самых дорогих предметов длительного пользования. Для них важна политика экономии заработанных средств везде, там и тогда, когда это возможно.

Минимум нормальных для существования человека доходов (минимум прожиточной нормы) приближен к величине среднемесячной заработной плате как по РФ в целом, так и по Москве, тогда как максимум нормы таких доходов ненамного отстает от величины соответствующей минимальной заработной платы представителей среднего класса. Кстати. Получается, что сегодня средняя заработная плата людей по РФ в целом (22 900 руб.) ниже минимальной прожиточной нормы человека (25 250 руб.), что свидетельствует о том, что больше половины населения страны практически живет в бедности.

Расходы индивидуумов и семей на существование могут значительно отличаться друг от друга в зависимости от размеров получаемого дохода и наклонностей, а также пристрастий и хобби каждого человека.

Следует отметить, что отсутствуют утвержденные общероссийские, окружные, региональные и местные нормы (стандарты) доходов, расходов и накоплений для разных слоев населения, кроме прожиточного минимума, так как они, будучи индивидуальными для каждого человека и каждой семьи, для государства и общества в целом экономического смысла не имеют, так как не могут быть эффективно использованы в качестве параметров управления величиной этих показателей. С другой стороны, представляется, что разработка индикативных прожиточных норм (а может быть, и норм расхода доходов) для разных слоев основной массы населения (исключая богатых) была бы полезной для граждан и экономики страны, так как эти нормы могли бы служить ориентирами для принятия соответствующих результативных и эффективных управленческих решений.

Суть управления состоит в минимизации отклонения фактического значения выбранного для какого-то конкретного процесса параметра управления от нормативного значения этого параметра. Управление доходами и расходами человека или семьи не является исключением из указанного выше правила. Фактические значения месячных доходов и расходов как одинокого, так и семейного человека для них нетрудно получить в результате простейшего учета величины этих показателей. Сложнее установить индивидуальные нормальные (нормативные) значения этих показателей. Решений такой задачи может быть несколько: все зависит от существа выбранных целей управления доходами и расходами индивидуума и последующего анализа динамики изменений величины рассматриваемых показателей. В качестве норм доходов и расходов человека могут быть выбраны скорректированные и соответствующим образом округленные в сторону увеличения среднемесячные значения их величины за прошедший год. Нормой доходов и расходов условно можно считать факт за тот же самый месяц прошлого года, среднее значение этих показателей за прошедшие месяцы текущего года, данные за предыдущий месяц, аналогичные показатели у коллег, отраслевые цифры и т.д. Кроме того, для выбора рассматриваемых норм могут быть использованы эвристические методы и метод экспертных оценок с целью выхода на желательные величины фактических

индивидуальных значений таких показателей в существующих условиях жизни.

Ниже представлены элементарные соотношения, увязывающие фактические и нормативные значения доходов и расходов человека:

$$Dф = Dн - Oд \text{ или } Dф = Dн + Oд$$

и

$$Pф = Pн - Oр \text{ или } Pф = Pн + Oр, \quad (7)$$

где

$Dн$ и $Pн$ – соответственно нормы месячных доходов и расходов индивидуума, руб.;

$Oд$ и $Oр$ – соответственно отклонения от норм фактических значений месячных доходов и расходов индивидуума, руб.

Разумеется, что

$$Dн = Pн + Hн, \quad (8)$$

где $Hн$ – месячная норма накоплений индивидуума.

$$Hф = Hн + (Oд - Oр) \text{ или } Hф = Hн - (Oд - Oр). \quad (9)$$

Величины $Oд$ и $Oр$ могут быть независимыми друг от друга. Прямой связи между ними не существует.

Оптимальные в настоящее время соотношения месячных доходов, расходов и накоплений одинокого трудящегося человека и среднестатистических значений этих показателей для семей с нормальным обеспечением карманными денежными средствами видятся нами таковыми:

- для РФ в целом при $Pм = 6\,307$ руб.:
 - $Dф = Dн = 8 Pм$ (50 400 руб.);
 - $Pф = Pн = 4 Pм$ (25 200 руб.);
 - $Hф = Hн = 4 Pм$ (25 200 руб.);
- для Москвы при $Pм = 9\,265$ руб.:
 - $Dф = Dн = 8 Pм$ (74 200 руб.);
 - $Pф = Pн = 3 Pм$ (27 825 руб.);
 - $Hф = Hн = 5 Pм$ (46 375 руб.).

Достигнуть такого материального благополучия трудно, но стремиться к нему нужно.

Нетрудно увидеть, что оптимальные значения показателей $Dф$ для РФ в целом и для Москвы находятся в районе двух фактических среднемесячных заработных плат работающего населения. При этом оптимальная норма расходов для одиноких трудящихся и семей приближается к одной среднемесячной заработной плате для страны в целом и составляет чуть больше половины такой заработной платы для Москвы. Отсюда следует вывод о том, что все, кто получает заработную плату в размере ее среднемесячной величины по РФ, безусловно относятся к слою бедного населения страны, не имеющего накопления.

Показатель $Dф$ является характеристикой фактической величины человеческого капитала конкретного индивидуума на рассматриваемую дату календарного времени. Указанные выше оптимальные значения показателей $Dф$ для нормально материально обеспеченных людей можно с большой степенью допустимости принять за показатель средневзвешенной (или средней) величины человеческого потенциала (потенциального человеческого капитала) индивидуумов.

Представления о разных фактах и нормах (нормативах) доходов персоналий позволяют определять, с одной стороны, уровень роста (или снижения) экономического благосостояния (финансового благополучия) каждого конкретного человека и членов семей за определенный период календарного времени, по сравнению с аналогичным прошлым периодом, принятым за базу, а с другой, – достигнутый уровень их экономиче-

ской (деловой) активности (экономического развития, экономического благосостояния, финансового благополучия, достаточности получаемого дохода) на рассматриваемую дату.

Полагаю целесообразным определять упомянутые уровни роста или падения доходов не только по месячным фактическим (*Дфм*), но и по годовым фактическим значениям этих величин (*Дфг*):

$$Дфг = \sum Дфм, \text{ руб./год};$$

$$Днг = 12 * 8 Пм = 96 Пм.$$

Сопоставляя данные о *Дф*, *Рф* и *Нф* за смежные и несмежные месяцы календарных лет, за аналогичные месяцы других лет, соответствующие квартальные, полугодовые и годовые показатели, нетрудно определять уровни роста (снижения) – динамику изменений величины этих показателей за рассматриваемые периоды времени, выявлять сезонный характер получения доходов и их расходов, если такое явление наблюдается. Допустим, в июле с.г. доходы гипотетического человека оказались равными 27,0 тыс. руб.; в июне они составляли 30,0 тыс. руб., а в августе возросли до 36 тыс. руб. Отсюда видно, что в июле с.г. произошло снижение (падение) доходов рассматриваемого человека на 10%, по сравнению с июнем, а в августе имел место рост (скачок) этих доходов на 30% (20% по сравнению с июнем).

Если за три летних месяца прошлого года среднемесячный доход рассматриваемого человека был 25,0 тыс. руб., а за три зимних месяца того же года – 30,0 тыс. руб., то это означает, что сезонная разница в величине полученных доходов составила 20%.

Иначе определяется уровень финансового благополучия (достаточности получаемого дохода) какого-то конкретного человека или конкретной семьи.

Предположим, что конкретный человек в рассматриваемом году имел доход, равный 104 *Пм*, а среднедушевой годовой доход интересующей аналитика семьи составил 60 *Пм*, тогда при оптимальной норме годового дохода одинокого человека и человека в семье, принятой равной 96 *Пм*, получим уровень благополучия одинокого человека по величине полученного годового дохода, равный 108,33%, т.е. на 8,33% выше принятого нами оптимума годового дохода, а для рассматриваемой семьи искомый уровень составит 62,5%, т.е. будет на 37,5% ниже оптимальной нормы среднедушевого годового дохода членов этой семьи. В этих условиях все члены такой семьи должны быть настроены на всемерное повышение размеров получаемого дохода, постепенного приближения его к оптимальной величине.

Для повышения степени корректности устанавливаемых уровней роста или снижения величины годовых доходов одиноких и семейных людей целесообразно учитывать соответствующий индекс инфляции денежных средств в экономике страны. Всегда важно следить за сопоставимостью сравниваемых прошлых, позапрошлых и других годовых данных, обеспечиваемой с помощью учета соответствующих индексов инфляции, если она имела место в рассматриваемые годы.

Любые замечания по сути дела, отмеченные недостатки с рекомендациями по их устранению, будут приняты с благодарностью.

ВЫВОДЫ

Размер ежемесячно получаемого дохода бесспорно характеризует социально-экономическое и финансовое положение человека в государстве и обществе. Мизерный доход обрекает индивидуума на нищету и вырождение. В цивилизованном обществе каждый пятый человек не может и не должен жить в нищете.

Расцвет коррупции и преступности в стране – прямое следствие совершенно недопустимого расслоения населения по величине получаемого дохода. Проблема чрезвычайной дифференциации доходов и расходов населения требует неотложного внимания и обязательного решения всеми возможными способами.

В зависимости от величины ежемесячно получаемого дохода, человек может быть отнесен к слою (разряду, категории) нищих, беднейших (крайне бедных) и просто бедных людей; к слою людей, живущих в нормальных условиях; к представителям так называемого среднего класса, а также к классу, представляющих экономическую верхушку общества.

Предлагается возможная шкала распределения одиноких и семейных людей по перечисленным выше социальным слоям населения, в зависимости от уровня получаемого среднемесячного дохода для самостоятельного человека и среднедушевого среднемесячного дохода для семейных людей. Указанные доходы рекомендуется измерять как количеством директивно устанавливаемых государством на конкретный период календарного времени прожиточных минимумов (по РФ в целом в 2012 г. один минимум – это около 7,0 тыс. руб. в месяц для трудоспособного населения), так и в соответствующих количестве этих минимумов тысячах рублей.

По мнению автора, фактическое значение децильного коэффициента дифференциации населения РФ по величине получаемых доходов находится в границах от 30 до 35, т.е. примерно в два раза превышает его директивное значение, объявленное Росстатом, что небезопасно для социального порядка и спокойствия в стране.

Оптимальными нормами месячных доходов, расходов и накоплений для одинокого человека и семейных людей в настоящее время предлагается считать соответственно 8,0; 4,0 и 4,0 *Пм* для РФ в целом и 8,0; 3,0 и 5,0 *Пм* – для Москвы.

Денежный эквивалент прожиточного минимума систематически корректируется государством с учетом достигнутого уровня улучшения экономического состояния страны и фактического индекса инфляции денежных средств. Сегодня темпы роста показателя *Пм*, к сожалению, отстают от темпов роста расходов людей, что требует незамедлительного вмешательства.

Составными элементами нормы дохода человека являются соответствующие нормы расхода (потребления) и накопления. Для разных конкретных людей, людей с разными величинами получаемых доходов и разным отношением к жизни, нормы потребления и накопления бывают сугубо индивидуальными. Прямой зависимости между нормами дохода, потребления и накопления, как правило, не существует. Человек с более высоким доходом может тратить на жизнь столько же, а также больше либо меньше человека с невысоким доходом, и наоборот.

Значительный разброс прожиточных норм для людей с нормальным финансовым обеспечением обусловлен уникальностью выполняемой человеком работы, условиями труда, образованием, квалификацией, инициативностью в собственном бизнесе и в других областях.

В интересах каждого здравомыслящего, экономически грамотного человека и семьи вести учет и контроль доходов и расходов.

Ревуцкий Леопольд Давидович

Литература

1. О внесении изменения в ст. 1 Федерального закона №82-ФЗ «О минимальном размере оплаты труда (МРОТ)» [Электронный ресурс] : федер. закон от 1 июня 2011 г. №106-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по РФ за 1-й квартал 2012 г. [Текст] : постановление Правительства РФ №613 от 19 июня 2012 г. № // Российская газета. – 2012. – 25 июня.

Ключевые слова

Индивидуум; семья; доходы индивидуума; расходы индивидуума; накопления; прожиточный минимум; МРОТ; шкала показателей расслоения населения; оптимум нормы дохода.

РЕЦЕНЗИЯ

Величина денежных доходов одинокого человека и семьи характеризует социальное положение этих представителей общества. Сегодня дифференциация населения по уровню получаемых доходов достигла весьма опасных для общественного порядка в стране размеров. При официально объявленном значении децильного коэффициента дифференциации доходов жителей нашей страны – 15-16%, его фактическая величина примерно в два раза больше, т. е. более чем в три раза превышает общепризнанную норму величины этого коэффициента. Носителям власти обязательно нужно озаботиться решением этой проблемы.

Убедительно показано, что в стране более половины населения живет в условиях бедности и с этим что-то необходимо делать. Удивителен факт: минимальный размер заработной платы в стране в полтора раза ниже установленного прожиточного минимума. Как в таких условиях многим людям сводить концы с концами?

Автор статьи предлагает одиноким людям и семьям, особенно с ограниченными финансовыми возможностями, вести учет и контроль доходов, расходов и накоплений, и с этим можно согласиться.

В настоящее время затронутая автором тема волнует довольно многих, свидетельством чему служат частые публикации по этому вопросу в средствах массовой информации.

Думаю, что редакция любого серьезного экономического журнала не допустит ошибки, публикуя эту интересную статью.

Котилко В.В., д.э.н., профессор, академик РАЕН