

8.13. ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ СДЕЛКИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Ткач А.А., к.э.н., доцент,
кафедра «Учет, анализ и аудит»

*Московский государственный университет
им. М.В. Ломоносова, г. Москва*

Перейти на ГЛАВНОЕ МЕНЮ

Статья посвящена вопросам теории и практики хозяйственных сделок, являющихся основой функционирования хозяйствующих субъектов и условиями материальной жизни общества. Понятие «сделка» является одним из наиболее активно используемых в науке и практике понятий, но при этом остается крайне дискуссионным и расплывчатым. Существующие определения понятия «сделки» в большей части носят правовой характер и не отражают всей сущности данного явления. Для раскрытия сущности сделок предлагается рассматривать их с позиции базиса и надстройки – как производственные (экономические) отношения и юридическая форма этих отношений. Сделки лежат в основе движения капитала и устойчивого развития экономики.

Современная экономика представляет собой систему сделок, совершаемых экономическими субъектами в определенной последовательности и комбинации.

Несмотря на активное использование в науке и практике, понятие «сделка» остается крайне дискуссионным и расплывчатым. Понятие «сделка» нельзя назвать чисто экономическим, юридическим или каким-либо другим понятием, так как оно аккумулирует в себе множество различных сторон и интересов.

Понятие «сделка» считают одной из глобальных проблем, а категорию сделки – центральной категорией науки гражданского права, так как через сделку могут быть объяснены любые гражданско-правовые феномены, институты, конструкции и все гражданское право в целом [6, с. 7].

Сделка рассматривается как один из основных правовых институтов, институт, организующий главные сферы жизни общества [13, с. 27]. На наш взгляд через сделки можно объяснить не только гражданско-правовые, но и многие экономические институты, процессы и явления.

Существующие определения понятия «сделки» в большей части носят правовой характер и не отражают сущность данного явления. С целью раскрытия сущности и особенностей сделок предлагаем рассматривать их с позиции базиса (как производственные отношения) и надстройки (как юридическая форма производственных отношений).

Сделки как определенная совокупность однородных производственных отношений

Сделки являются условием материальной жизни общества, с одной стороны, зависящим от характера общественного строя, а с другой стороны – способным оказать на него влияние. Они представляют собой один из основных способов добывания необходимых для существования хозяйствующих субъектов средств и являются неотъемлемой частью

способа производства материальных благ, необходимых для жизни и развития общества.

Хозяйственная жизнь как физического, так и юридического лица представляет собой цепочку сделок с очень строгими контрагентами [23, с. 7]. В сделке реализуются экономические и иные интересы взаимодействующих сторон.

Сделки играют огромное значение в хозяйственной жизни:

- владение чем-либо предполагает осуществление сделок по приобретению (покупке) или по производству чего-либо;
- производство чего-либо требует привлечения денежного капитала и различного рода ресурсов, необходимых для производства, т.е. осуществления сделок по привлечению денежных средств (займы, кредиты), по привлечению рабочей силы (трудовые сделки), сделок по покупке сырья и материалов и т.п.

Особое внимание вопросам сделок уделял К. Маркс. В своих трудах он рассматривал различные виды сделок:

- сделки, относящиеся к сфере обращения;
- сделки товаровладельца;
- кредитные сделки;
- биржевые сделки и др.

Особенностью рассмотрения сделок в его работах является экономическая направленность в раскрытии их сущности.

Превращение формы капитала из товара в деньги и из денег в товар он считал торговыми сделками, актами купли и продажи [19, с. 147], а обмен – сделкой, в которой выигрывают обе стороны [18, с. 168].

Конечно, если сделка (обмен) произошла обманным путем (посредством введения в заблуждение одну из сторон), то одна из сторон может и проиграть.

Сделки всегда символизируют определенные производственные (экономические) отношения, совокупность которых составляет «экономическую структуру общества, реальный базис, на котором возвышается юридическая и политическая надстройка и которому соответствуют определенные формы общественного сознания» [15, с. 6].

К. Маркс отмечал, что «в общественном производстве своей жизни люди вступают в определенные, необходимые, от их воли не зависящие отношения – производственные, которые соответствуют определенной ступени развития их материальных производительных сил» [15, с. 6]. «Производственные отношения в своей совокупности образуют то, что называют общественными отношениями, обществом, и притом образуют общество, находящееся на определенной ступени исторического развития, общество со своеобразным отличительным характером» [14, с. 442]. Экономические сделки являются естественным следствием отношений производства и проявлением волевого действия участников (как выражением их общей воли) [17, с. 368].

Интересно то обстоятельство, что производственные отношения в трудах К. Маркса рассматриваются как не зависящие от воли людей отношения, а сделки – как проявление волевого действия.

Существующую совокупность отношений в зависимости от воли сторон можно разделить на две группы: зависящие и не зависящие от воли людей отношения.

При рассмотрении сделок с объективной точки зрения (как производственные отношения) – это совокупность не зависящих от воли людей отношений, а с субъективной позиции (как юридическая форма производственных отношений) – волевой акт, т.е. зависящие от воли людей отношения (правоотношения). Таким образом, сделки представляют собой совокупность за-

висящих и не зависящих от воли сторон отношений, между которыми существует взаимосвязь.

Следует отметить, что производственные, экономические отношения не ограничиваются только непосредственно сферой производства, но и включают отношения в сферах обмена, распределения и потребления.

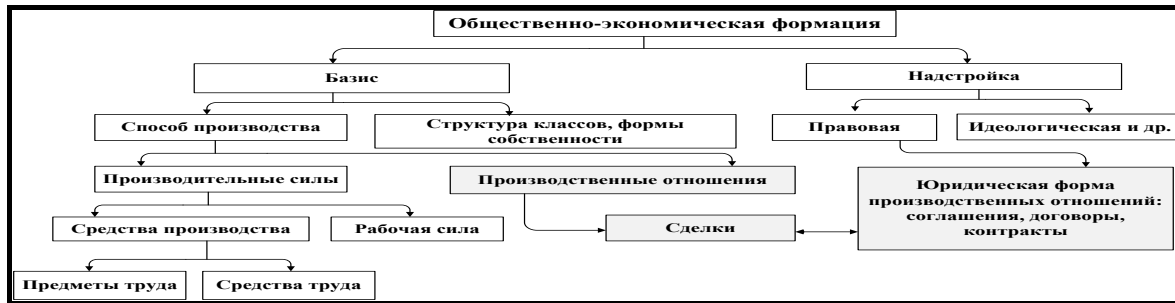


Рис. 1. Место сделок в общественно-экономической формации

Под сделками как объективной категорией предлагаем понимать совокупность производственных, экономических отношений, возникающих между хозяйствующими субъектами в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных и нематериальных благ.

Сделки являются одним из основных элементов базиса и надстройки, которые, с одной стороны, зависят, а с другой стороны – определяют способ производства и тип общественно-экономической формации. На рис. 1 показано место сделок в общественно-экономической формации.

Как уже было указано выше, производственные отношения оказывают влияние на общество, находящееся на определенной ступени исторического развития, и являются характерной чертой его развития. Поэтому исследование истории развития общества возможно не только с позиции изучения истории развития производительных сил, но и развития производственных отношений.

Тип общественно-экономической формации зависит от существующего способа производства, который в свою очередь представляет собой единство производительных сил и производственных отношений.

Следует отметить, что производственные отношения складываются в зависимости от характера и уровня производительных сил как форма их функционирования и развития, изменяются вслед за изменениями и развитием производительных сил общества, но в то же время и сами воздействуют на развитие производительных сил (ускоряя или замедляя) [12].

Рабочая сила и средства производства (составные элементы производительных сил) не являются капиталом от природы и получают этот специфический общественный характер только при определенных условиях [19, с. 44].

Считаем, что именно сделки являются теми условиями, при которых рабочая сила, средства производства и деньги становятся капиталом.

При этом сделки по покупке (приобретению) товаров $D - T$ будут бессмысленными, если нет продолжения $T - D$ для предприятий. Таким образом, только в комплексе совершаемых сделок и при условии их повторности возможен кругооборот капитала.

Особенностями кругооборота капитала является тот факт, что с одной стороны должны постоянно возобновляться элементы производимого капитала, с другой – реализация произведенного товара.

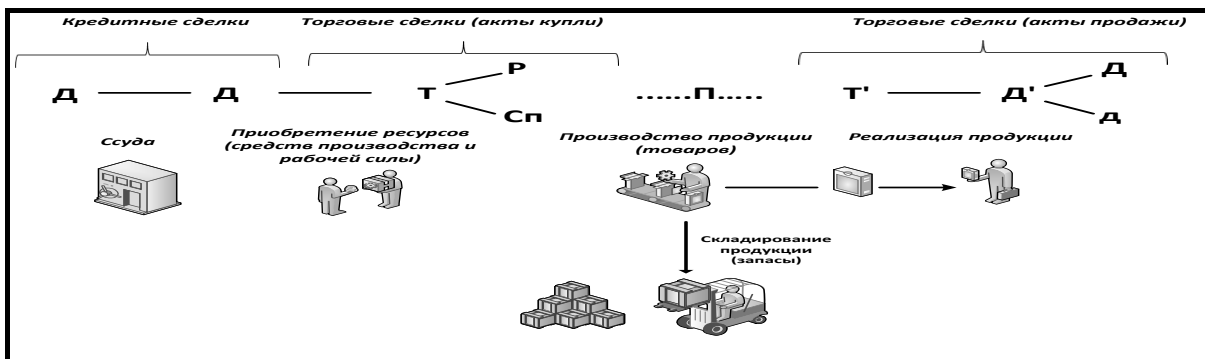


Рис. 2. Сделки и кругооборот капитала¹

¹ Условные обозначения: А – реальный процесс деятельности; Б – отражение реального процесса в денежном процессе; 1 – условно «касса» бухгалтерии; 2 – формирование капитала; 3 – расход денежных средств на производственные факторы; 4 – набор рабочей

силы, персонала; 5 – инвестиции в средства труда; 6 – заготовка и складирование предметов труда; 7 – организация производства товаров (продукции, работ, услуг); 8 – склад товаров; 9 – продажа товаров; 10 – приход денежных средств; 11 -возврат капитала.

На рис. 2 представлено место сделок в кругообороте капитала.

«Кругооборот капитала совершается нормально лишь до тех пор, пока его различные фазы без задержек переходят одна в другую». Если капитал задерживается на 1-й стадии (денежной) – капитал затвердевает, если на 2-й – простаивают ресурсы, если на 3-й – происходит затоваривание и прекращается обращение [21, с. 60].

Только посредством совершения сделок различного рода становится возможным кругооборот капитала. Так, не совершив сделки по приобретению ресурсов, невозможно создать условия для производства, а не получив заказ на производство и поставку товара (т.е., не совершив сделку продажи) у хозяйственного субъекта возникает проблема либо простаивания ресурсов, либо затоваривания продукции на складах.

Кругооборот производительного капитала ($P...T' - D' - T...P$) означает периодически возобновляемое функционирование производительного капитала, следовательно, означает воспроизводство, или процесс производства капитала как процесс его воспроизводства в связи с увеличением стоимости [21, с. 74]. Продолжительность времени оборота капитала зависит от величины сделок [21, с. 285].

В процессе воспроизводства капитал проходит три цикла: снабжение, производство и сбыт, являющиеся основными функциями предприятия, экономическими условиями выполнения которых служат сделки, совершаемые на соответствующих рынках с конкретными контрагентами (рис. 3).

Сделки являются основой процесса воспроизводства (в т.ч. капитала), а их непрерывный процесс совершения служит условием кругооборота капитала.

Хозяйственная жизнь (деятельность) представляет собой чередование и комбинацию различного рода сделок. Сделки как явления хозяйственной жизни тесно взаимосвязаны и определенным образом влияют друг на друга. В настоящей статье рассматриваются вопросы хозяйственных сделок, под которыми предлагаем понимать все сделки, совершаемые хозяйствующими субъектами, в процессе осуществления своей хозяйственной деятельности в соответствии с их уставными целями и условиями соответствующих соглашений (договоров, контрактов).

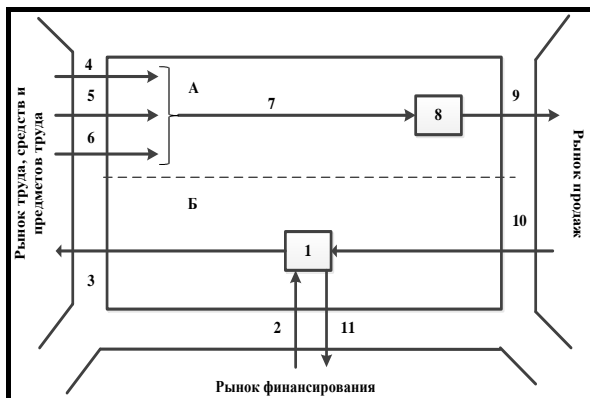


Рис. 3. Функции предприятия и кругооборот капитала [25, с. 19]

Каждый вид деятельности можно разделить на действия, которые в свою очередь можно разделить еще на более частные действия. Так и сделки можно представить как совокупность различных операций, которые в свою очередь состоят из других частных более мелких действий, совершаемых хозяйствующим субъектом.

Операции являются частью хозяйственных сделок и совершаются в процессе их заключения и выполнения. Все операции, совершаемые в ходе хозяйственной деятельности и в рамках конкретных хозяйственных сделок, являются хозяйственными. Минимальным действием, из которых состоят отдельные хозяйственные операции, можно условно назвать микродействием.

Сделки являются частью хозяйственной деятельности и занимают в ней центральное, ключевое место, так как представляют собой цель, результат и условие устойчивого развития и непрерывности деятельности. От сделок напрямую зависят доходы и расходы хозяйствующего субъекта, движение денежных средств, приток и отток капитала, финансовое состояние, риски, конечные результаты деятельности и перспективы развития.

Сделки являются одними из основных факторов и предпосылок развития хозяйствующих субъектов, индикатором востребованности и конкурентоспособности их продукции, залогом устойчивого развития. В основе сделок лежит учет интересов и удовлетворение реальных потребностей взаимодействующих сторон.

На рис. 4 представлены участвующие или заинтересованные в сделке стороны (стейкхолдеры).



Рис. 4. Стейкхолдеры хозяйственных сделок

Следует отметить, что каждая взаимодействующая сторона вносит свой вклад в совершение и исполнение той или иной сделки и имеет свои определенные интересы, а также устанавливает свои требования к информации о сделках.

Как уже было указано ранее, для более полного познания сущности сделок необходимо рассматривать их не только с позиции базиса, но и надстройки. Сделки как специальные производственные отношения представляют собой экономический базис, а при рассмотрении их как юридической формы производственных отношений – юридической (правовой) надстройкой.

Сделка как юридическая форма производственных отношений

В энциклопедическом словаре начала XX в. Брокгауза и Ефрона под «сделкой юридической» понимается «техничко-юридическое выражение,

означающее всякий акт и право дееспособного члена гражданского общества (договор с другими лицами, одностороннее обещание, совершение завещания, отказ от права наследования, прощение долга и т.д.), направленный на установление нового права или на видоизменение, уничтожение или передачу уже существующего» [26, с. 237].

В современных экономических словарях понятие «сделка» рассматривается как «действие, направленное на установление, изменение или прекращение отношений юридических или физических лиц в той или иной среде, прежде всего хозяйственной» [21], а также «соглашение двух или нескольких экономических субъектов, граждан и юридических лиц в виде устного и письменного договора о проведении некоторых действий, связанных с куплей-продажей, передачей имущества, денег, ценных бумаг, предоставлением ссуд, совместным производством, выполнением бизнес-операций или с другими формами экономического, торгового взаимодействия» [22].

Хотелось бы отметить, что определение понятия «сделка» в нормативно-правовых актах Российской Федерации на протяжении последних ста лет не претерпело существенных изменений. Об этом свидетельствуют результаты исследования Гражданского кодекса РСФСР и современного Гражданского кодекса РФ [1, 4, 5].

В современном Гражданском кодексе РФ (ГК РФ) (ч. 1 ст. 153) под сделками понимаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Понятие «сделка» активно используется во многих нормативно-правовых актах, в ряде из которых дается отличное от других определение данного понятия.

Так, согласно п. 8 ст. 3 Закона «О бухгалтерском учете», сделка, событие, операция, которые оказывают (или способны оказать) влияние на финансовое положение, финансовый результат деятельности экономического субъекта и движение денежных средств, являются фактами хозяйственной жизни [2].

Сделка является сложным фактом хозяйственной жизни хозяйствующего субъекта, так как она включает в себя множество различных операций и действий (более мелких фактов хозяйственной жизни), отражает интересы различных участников рыночных отношений и зависит (как и вся хозяйственная деятельность) от различного рода событий, происходящих во внешней и внутренней среде.

Под сделкой для целей применения положений раздела V.1 Налогового кодекса РФ (НК РФ) понимается каждая отдельная операция (транзакция) (например, отгрузка товаров, выполнение работ, оказание услуг, совершение операций с иным объектом гражданских прав), направленная на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. При этом договор необязательно признается сделкой и может содержать в себе несколько сделок [3].

Восприятие сделки как правового института лежит в основе работ многих ученых и практиков, занимающихся вопросами сделок (контрактов), отсюда и нацеленность только на правовой результат (эффект) от их совершения.

Представленные выше определения понятия «сделка» характеризуют сделки с позиции права, являющегося всего лишь надстройкой, юридической формой производственных отношений.

Наряду с проблемой одностороннего (например, правового) изучения вопросов сделок существует проблема расхождений в понятийном аппарате. Так, понятия «контракты», «договоры» и «соглашения» приравнивают к понятию «сделки», что не совсем корректно.

Наличие большого количества схожих со сделкой понятий приводит в заблуждение при исследовании сущности сделок.

В данной статье не ставится задача установления разграничений понятий «договор», «контракт» и «соглашение» между собой. В нашем случае мы будем исходить из условий, что данные понятия являются синонимичными. Основной целью является определение отличий схожих со сделкой понятий. Данная необходимость обусловлена тем, что ряд авторов считают договор и контракт сделкой.

Понятие «сделка» мы считаем более объемным, чем понятия «соглашение», «контракт» и «договор».

Соглашение. Под соглашением понимается «договор между двумя или несколькими лицами, оформленный в виде официального документа, или неофициальная договоренность по поводу взаимодействия, общих действий, платежей, кредитов, поставок, купли-продажи товаров и другим вопросам» [22].

Тамбовцев В.Л. отмечает, что соглашение представляет собой результат сделки, заключаемой в результате переговорного процесса [24, с. 24].

Соглашение, так же как и договор, по нашему мнению, корректнее считать одним из условий сделки, но не ее результатом. Результат сделки – это достижение поставленной цели в материальной или нематериальной форме, связанной с установлением, изменением или прекращением гражданских прав и обязанностей, а также удовлетворением конкретных потребностей взаимодействующих сторон.

Контракты. В ряде работ, посвященных вопросам контрактов, деятельность экономических агентов предлагается рассматривать как сеть обязательств, которые являются сутью любого контракта. При этом отмечается, что не всякое обязательство есть контракт [11, с. 155].

Под контрактом (лат. *contractus*) понимается юридическое обязательное соглашение между двумя или несколькими лицами, в котором определяются действия, подлежащие исполнению с их сторон, и ответственность за выполнение (или невыполнение) этих действий [22], а также инструмент координации действий экономических агентов и неотъемлемый элемент функционирования экономики [24].

Ряд авторов считает, что контракты (договоры) представляют собой «соглашения об установлении, изменении или прекращении тех или иных прав, в первую очередь прав собственности на то или иное имущество» [24, с. 24].

В литературе по институциональной экономике контракт (договор) рассматривается как разновидность институционального соглашения, как совокупность правил, структурирующих в пространстве и во

времени обмен между двумя и более экономическими агентами посредством определения обменываемых прав и взятых обязательств и определения механизма их соблюдения. При этом отмечается, что контракты представляют собой правила, «обслуживающие» (т.е. координирующие) различные обмены, под которыми понимается перераспределение прав собственности на те или иные блага между двумя и большим числом агентов [11, с. 156].

По данным Дмитровой Т.Ю., контракт представляет собой институциональные рамки осуществления конкретных сделок, институт, который не столько ограничивает взаимодействие, сколько создает для него предпосылки, что становится очевидным в случае сделок с несовпадением моментов их заключения и совершения [9, с. 14].

Понятия «контракт» и «договор» считают синонимичными понятиями [10, 22], правда, понятие «контракт» чаще применяется в сфере международных отношений и в сфере государственных закупок.

Договор. Считаю не совсем корректными утверждения, в которых договор рассматривается как важнейший вид сделки [20] или «...распространенной гражданско-правовой сделкой, порождающей экономические связи между предпринимателями и непосредственными потребителями их товаров, работ, услуг» [7, с. 43].

Брагинский М.И. отмечает, что законодатель вкладывает различный смысл в понятие «сделки» и ее разновидности – «договора», но при этом продолжает эти два понятия указывать как синонимы: «под «сделкой» («договором») подразумеваются, во-первых, юридический факт, порождающий определенное гражданское правоотношение (права и обязанности), и, во-вторых, само правоотношение, содержание которого составляют эти права и обязанности» [7, с. 43]. Он отмечает, что под договором подразумевается совокупность прав и обязанностей продавца и покупателя (займодавца и заемщика и др.), указывает, что все общие нормы о сделках в полной объеме распространяются и на договоры (кроме статей по односторонним сделкам) [7, с. 44]. Автор хотя и подтверждает наличие расхождений в понятиях «сделка» и «договор», но не производит их четкого разграничения.

Согласно п. 1 ст. 420 ГК РФ договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей.

Нормативная связь этих двух понятий прописана в положениях ГК РФ, согласно которым к договорам применяются правила сделок (например, к договорам применяются правила о двух- и многосторонних сделках, п. 2 ст. 420 ГК РФ), а к сделкам – правила договоров.

Под договором хозяйственным понимается соглашение, заключаемое между предприятиями, организациями в целях обеспечения и обслуживания их хозяйственной деятельности и выполнения взаимных обязательств в процессе осуществления хозяйственной деятельности [22].

К. Маркс в своих трудах отмечал, что юридическое отношение, формой которого является договор (все

равно, закреплен он законом или нет), есть волевое отношение, в котором отражается экономическое отношение [18, с. 94], а договор есть конечный результат, в котором воля сторон находит свое общее юридическое выражение [16, с. 195].

Договор является юридическим выражением, согласованной и задокументированной формой отношений между сторонами, участвующими в сделке, согласно которой каждая из сторон получает определенные права и принимает на себя обязательства.

Договор, как и контракт, представляет собой свод правил, норм, условий, в соответствии с которыми стороны планируют осуществить свои правоотношения (или вступить в экономические и иные отношения) является неотъемлемым элементом сделки.

По сути, в договоре происходит консолидация условий, планируемых действий сторон сделки. Любую сделку сопровождает договор в той или иной форме. Без договоренности ни одна из сторон не приступит к действию или бездействию, направленному на установление и прекращение гражданских прав и обязанностей.

Хорошо составленный договор является предпосылкой эффективности сделки и механизмом по снижению рисков. Договор хоть и направлен на учет интересов всех сторон сделки и снижение всевозможных рисков, но не может на 100% гарантировать успешность ее исполнения.

Договор служит подтверждением и основанием сделки, является своеобразным гарантом получения будущих прав и исполнения обязательств взаимодействующих сторон.

В момент заключения договора (контракта) сделка приобретает официальный статус и в это время начинает действовать заложенный в сделке механизм исполнения обязательств каждой стороной и приобретения прав.

В процессе исполнения сделки должны быть достигнуты ранее согласованные договоренности. Но необходимо отметить, что согласованные устно условия сделки, не зафиксированные в договоре (контракте), не могут быть доказаны после исполнения сделки.

Поэтому каждая сторона сделки старается в договоре учесть по возможности все особенности сделки, чтобы в дальнейшем избежать возможных рисков.

Когда договор (контракт) подписан и каждая из сторон подтверждает свое согласие с утвержденными условиями, тогда начинается самое ответственное время – период исполнения сторонами взятых на себя обязательств.

Справедливо утверждение, что каждая сделка оформляется соответствующим контрактом, или договором, или соглашением [8].

Заключение договора (контракта), как правило, предшествует реальным действиям (по поставке, производству и др.), выполняемым в рамках конкретной сделки. При этом хотелось бы отметить, что сделки включают действия не только связанные с исполнением условий контракта (т.е. контрактные действия), но и действия, предшествующие заключению самого контракта (предконтрактные), а также действия, совершаемые после завершения контракта (послеконтрактные).

Понятия «сделка», «контракт», «договор» и «соглашение» можно считать синонимичными только при рассмотрении сделок как юридической формы производственных (экономических) отношений.

Под сделками как юридической формой производственных отношений предлагаем понимать комплекс волевых и осмысленных действий, совершаемых юридическими и физическими лицами с целью установления, изменения или прекращения соответствующих гражданских прав и обязанностей, определенных договором, контрактом или соглашением.

Рассмотрение сделок как правового явления, оказывающего существенное влияние на экономические отношения [20, с. 4], позволяет исследовать лишь правовую природу сделки. На наш взгляд, сделки являются не только правовым, но и экономическим явлением.

Только при исследовании сделок как междисциплинарного объекта можно учесть всю многогранность и особенность данного понятия и явления. Для более полного понимания сущности сделок необходимо их рассматривать с позиции базиса и надстройки: с позиции базиса сделки представляют собой специальные производственные отношения, а с позиции надстройки – юридическую форму производственных отношений.

Сделки являются основой функционирования экономических субъектов, а непрерывность и эффективность их совершения являются условиями устойчивого развития экономики.

Литература

- Гражданский кодекс РФ [Электронный ресурс] : часть первая от 30 нояб. 1994 г. №51-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
- О бухгалтерском учете [Электронный ресурс] : федер. закон от 6 дк. 2011 г. №402-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
- О подготовке и представлении документации в целях налогового контроля [Электронный ресурс] : письмо Федер. налоговой службы от 30 авг. 2012 г. №ОА-4-13/14433@. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
- Гражданский кодекс РСФСР [Электронный ресурс] : утв. Верховным советом РСФСР 11 июня 1964 г. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
- О введении в действие Гражданского кодекса Р.С.Ф.С.Р. (вместе с Гражданским кодексом Р.С.Ф.С.Р.) [Электронный ресурс] : Постановление ВЦИК от 11 нояб. 1922 г. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
- Белов В.А. Учение о сделке в российской доктрине гражданского права (литературный обзор) [Текст] / В.А. Белов // Сделки: проблемы теории и практики : сб. ст. / рук. авт. колл. и отв. ред. М.А. Рожкова. – М. : Статут, 2008. – 480 с.
- Брагинский М.И. Сделки: понятие, виды и формы (комментарии к новому ГК РФ) [Текст] / М.И. Брагинский. Вып. 2 : Правовые нормы предпринимательства. – М. : Центр деловой продукции, 1995. – 137 с.
- Воловик Л.А. Основы внешнеэкономической деятельности [Текст] : учеб. пособие / Л.А. Воловик. – Калининград: КГУ, 1998. – 80 с.
- Дмитрова Т.Ю. Теория контрактов: анализ поведения экономических субъектов в трансформационной экономике [Текст] : учеб. пособие / Т.Ю. Дмитрова, М.В. Потехина. – Оренбург : Пресса, 2011. – 65 с.
- Институты и экономическая теория. Эрик Г. Фуруботн и Рудольф Рихтер [Текст] : пер. с англ. под ред. В.С. Катькало и Н.П. Дроздовой. – СПб. : Изд. дом СПб. госуд. ун-та, 2005. – XXXIV, 701 с.
- Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория [Текст] : учеб. / под общей ред. д.э.н., проф. А.А. Аузана. – М. : ИНФРА-М, 2007. – 416 с.
- История Всесоюзной коммунистической партии (большеви-ков) [Текст] : краткий курс / под ред. Комиссии ЦК ВКП(б). – М., 1938. – 356 с.
- Ковалев А.О. Аспекты изучения института сделки в теории гражданского права [Текст] / А.О. Ковалев. – М. : Спутник, 2001. – 31 с.
- Маркс К. Сочинения [Текст] / К. Маркс, Ф. Энгельс. Т. 6. – М. : Госуд. изд-во полит. лит-ры, 1957. – 781 с.
- Маркс К. Сочинения [Текст] / К. Маркс, Ф. Энгельс. Т. 12. – М. : Парт. изд-во, 1933. – 603 с.
- Маркс К. Сочинения [Текст] / К. Маркс, Ф. Энгельс. Т. 17. – М. : Госуд. изд-во полит. лит-ры, 1960.
- Маркс К. Сочинения [Текст] / К. Маркс, Ф. Энгельс. Т. 19 ; Ч. 1. – М. : Парт. изд-во, 1939. – VII, 504 с.
- Маркс К. Сочинения [Текст] / К. Маркс, Ф. Энгельс. Т. 23. М. : Госуд. изд-во полит. лит-ры, 1960. – 907 с.
- Маркс К. Сочинения [Текст] / К. Маркс, Ф. Энгельс. Т. 23. – М. : Госуд. изд-во полит. лит-ры, 1961. – 648 с.
- Рясенцев В.А. Лекции на тему: сделки по советскому гражданскому праву (1-я и 2-я) для студентов ВЮЗИ [Текст] / В.А. Рясенцев. – М. : ВЮЗИ, 1951. – 48 с.
- Румянцева Е.Е. Новая экономическая энциклопедия [Текст] / Е.Е. Румянцева. – 3-е изд. – М. : ИНФРА-М, 2008. – VI, 826 с.
- Райзберг Б.А. и др. Современный экономический словарь [Текст] / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева. – 6-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА М, 2011. – 512 с.
- Снисаренко С.В. Психология сделки [Текст] / С.В. Снисаренко. – М. Родина, 2007. – 208 с.
- Тамбовцев В.Л. Введение в экономическую теорию контрактов [Текст] : учеб. пособие / В.Л. Тамбовцев. – М. : ИНФРА-М, 2004. – 144 с.
- Шеремет А.Д. Теория экономического анализа [Текст] : учеб. / А.Д. Шеремет. – 2-е изд., доп. – М. : ИНФРА-М, 2005. – 366 с.
- Энциклопедический словарь [Текст] / Издатели Ф.А. Брокгауз, И.А. Ефронь. Т. XXIX : Сахарь – Семь мудрецов. – СПб., 1900.

Ключевые слова

Сделки; хозяйственные сделки; производственные отношения; юридическая форма; базис; надстройка; договор; контракт; соглашение; хозяйственная деятельность; кругооборот капитала; воспроизводство.

Ткач Александр Алексеевич

РЕЦЕНЗИЯ

Актуальность темы обусловлена высокой практической значимостью сделок в хозяйственной жизни экономических субъектов и наличием большого количества нерешенных вопросов по сделкам в теории и практике.

Научная новизна и практическая значимость. В статье исследованы теоретические основы сделок и определена необходимость их совершенствования. Автором справедливо отмечено, что значительная часть существующих определений понятия «сделки» носит преимущественно правовой характер и не раскрывает всю сущность данного явления, в частности не охватывает его экономическую составляющую. Предложенный подход к определению понятия «сделки» с позиций базиса (как производственных отношений) и надстройки (как юридическая форма производственных отношений) позволяет комплексно подойти к его рассмотрению и имеет элементы научной новизны. Практическая значимость представленного исследования заключается в комплексном подходе к определению понятия «сделки», а также в раскрытии значения и роли сделок в хозяйственной жизни экономических субъектов, кругообороте капитала и процессе воспроизводства.

В статье можно было более подробно рассмотреть значение сделок для различных категорий стейкхолдеров.

Заключение: рецензируемая статья отвечает требованиям, предъявляемым к научным публикациям, написана на актуальную тему, направлена на решение практических задач и может быть рекомендована к опубликованию.

Чая В.Т., д.э.н., академик РАЕН, профессор, заместитель заведующего кафедрой учета, анализа и аудита Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова, г. Москва.

Перейти на ГЛАВНОЕ МЕНЮ

