

## 8.8. ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА (НА ПРИМЕРЕ КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ)

Круглов В.Н., д.э.н., профессор,  
кафедра «Экономика»;

Пауков С.А., аспирант, кафедра «Менеджмент»

*Институт управления, бизнеса и технологий,  
г. Калуга*

Перейти на ГЛАВНОЕ МЕНЮ

В статье анализируются происходящие события, которые трансформируют отечественный фармацевтический рынок. Выявлены особенности состояния фармрынка как в Российской Федерации в целом, так и в Калужском регионе в частности. РФ, несмотря на сложную экономическую ситуацию, остается привлекательной для инвестирования международными компаниями, что подтверждается открытием новых производств. Целью статьи является изучение инновационного опыта формирования фармацевтического кластера Калужской области. Модель развития кластера может быть калькирована в других субъектах РФ после соответствующих адаптационных мер.

Сегодня, когда экономические санкции со стороны Запада достаточно ощутимы, возникает множество новых вызовов и угроз наряду с возможностями дальнейшего развития отечественного товаропроизводителя как по Российской Федерации в целом, так и в регионах. Поэтому необходим реальный курс на новую индустриализацию, создание новых высокотехнологичных рабочих мест, диверсификацию экономики по инновационному сценарию, который является лучшей превентивной мерой по обеспечению устойчивости экономики перед любыми санкциями. Растет инвестиционная привлекательность регионов РФ, в которых создаются индустриальные парки, производственно-промышленные площадки, технологические кластеры.

Создание территориальных инновационных кластеров является хорошим подспорьем для развития рынка, поскольку они решают сразу несколько социально и экономически значимых задач: повышение уровня научной базы, создание инновационных предприятий, увеличение доли инновационных продуктов и технологий на локальном рынке и, самое главное, – способствуют развитию территории. Также инновационные кластеры «способствуют повышению конкурентоспособности экономики» [3].

В целом 2015 г. ознаменован ухудшением макроэкономической конъюнктуры. Динамика курсов доллара США и евро к рублю РФ представлена на рис. 1. Динамика цены на нефть марки Brent представлена на рис. 2. Динамика индекса потребительских цен (ИПЦ) и индекса физического объема валового внутреннего продукта (ВВП) представлены соответственно на рис. 3 и 4.

Фармацевтическая сфера деятельности, ввиду своей социальной значимости, менее подвержена

влиянию экономических факторов, но 2015 г. можно назвать турбулентным и для нее.

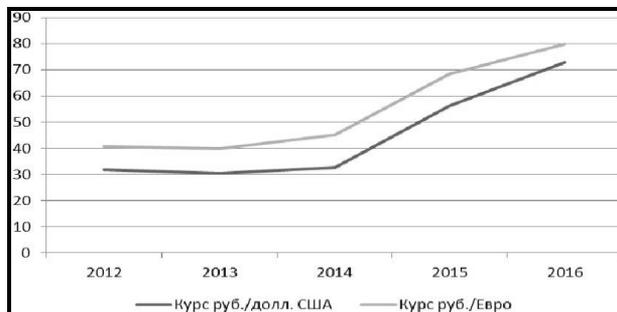


Рис. 1. Динамика курса иностранных валют (доллар США, евро)<sup>1</sup>

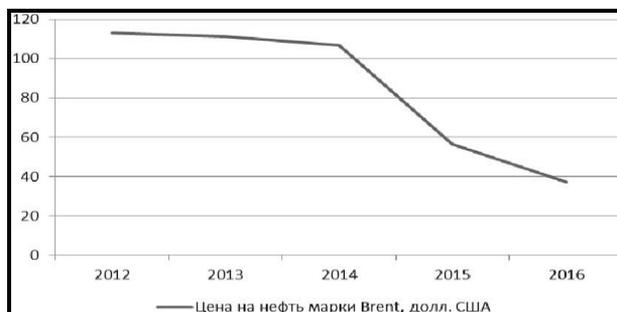


Рис. 2. Динамика цены на нефть марки Brent<sup>2</sup>

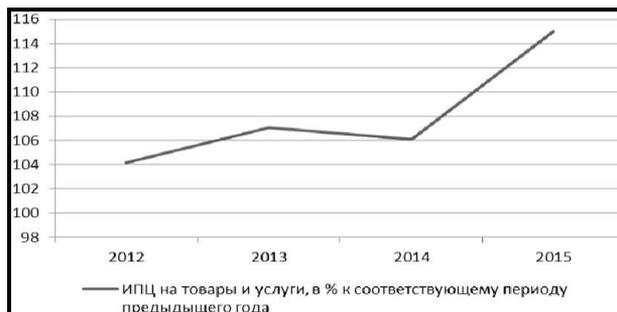


Рис. 3. Динамика ИПЦ на товары и услуги, % к соответствующему периоду предыдущего года<sup>3</sup>

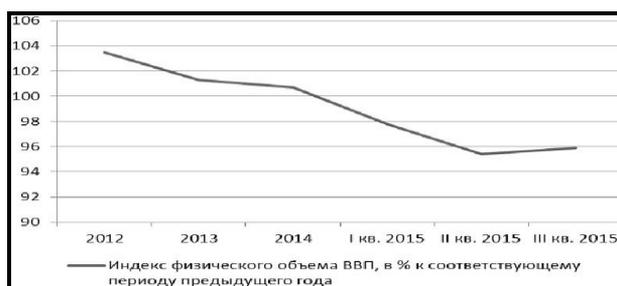


Рис. 4. Динамика индекса физического объема ВВП, % к соответствующему периоду предыдущего года<sup>4</sup>

<sup>1</sup> Источник: сайт Центрального банка РФ.

<sup>2</sup> Источник: сайт Bloomberg Business.

<sup>3</sup> Источник: сайт Росстата.

Поэтому представляется весьма актуальным дать оценку состоянию фармацевтической отрасли и обсудить возможные сценарии развития. Обстановка на данном направлении создалась неоднозначная.

В связи со сложной геополитической и экономической ситуацией сложились противоречивые тенденции. Как отмечает Н. Адамян<sup>5</sup> в интервью корреспонденту «Российской газеты», санкции и необходимость усиления национальной безопасности страны актуализировали тренд, направленный на локализацию производства препаратов и субстанций. Он получил продолжение не только в индустриальной политике, но и в госзакупках, когда предпочтение отдается российским производителям. В то же время, с точки зрения здравоохранения, государству необходимо лечить пациентов инновационными препаратами, а многие из них иностранного производства [4].

Локализации производства отаается ключевым трендом фармацевтической отрасли. По мнению Н. Хессманна<sup>6</sup>, стратегия локализации открывает дополнительные возможности для повышения доступности лекарственных препаратов для пациентов в РФ. Трансфер технологий в фарминдустрии становится все более актуальным и важным [13]. Такой формат отношений позитивно влияет как на экономику РФ, так и на систему здравоохранения, фармацевтические компании. Например, компания Bayer локализует свой портфель с помощью партнерских соглашений с российскими фармпроизводителями и организацию производства полного цикла.

Одной из инициатив Правительства РФ стало постановление Правительства РФ от 30 декабря 2015 г. №1503 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на возмещение части затрат на реализацию проектов по разработке схожих по фармакотерапевтическому действию и улучшенных аналогов инновационных лекарственных препаратов» в рамках подпрограммы «Развитие производства лекарственных средств» государственной программы «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» на 2013-2020 гг. Заново утвержденная федеральная программа включает в себя три подпрограммы (они предусматривают развитие производств лекарственных средств, медицинских изделий и совершенствование государственного регулирования в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий) и федеральную целевую программу (ФЦП) «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности РФ на период до 2020 г. и дальнейшую перспективу». Общий объем финансирования – более 99 млрд. руб. Целью программы является создание инновационной российской фармацевтической и медицинской промышленности мирового уровня. В качестве задач программы обозначено формирование инновационного, технологического и производственного потенциала фармацевти-

ческой и медицинской промышленности, а также развитие производства инновационных лекарственных средств и медицинских изделий.

В подписанном Д.А. Медведевым постановлении утверждены правила, согласно которым установлен порядок и условия предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на возмещение части фактически осуществленных затрат (не более 50%) не ранее 1 января 2015 г. на реализацию проектов по разработке схожих по фармакотерапевтическому действию и улучшенных аналогов инновационных лекарственных препаратов. Из федерального бюджета на 2016 г. на эти цели предусмотрено более 1,1 млрд. руб.

Также месяцем ранее Д.А. Медведевым было подписано постановление Правительства РФ «Об ограничениях и условиях допуска происходящих из иностранных государств лекарственных препаратов, включенных в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 30 ноября 2015 г. №1289, которое сразу окрестили «третий лишний». Теперь предложения о поставке лекарственных препаратов иностранного происхождения не смогут участвовать в закупках при наличии двух и более заявок о поставке препаратов происхождением из стран Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Действие документа распространяется только лишь на половину препаратов из списка жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП) (646 препаратов по международным непатентованным наименованиям, МНН). Среди них – препараты для лечения сердечно-сосудистых заболеваний, заболеваний желудочно-кишечного тракта (ЖКТ), инфузионные растворы, препараты вспомогательной терапии и др. В меньшей степени ограничения затронут новые препараты для лечения онкологии, аутоиммунных, неврологических, орфанных заболеваний и вируса иммунодефицита человека (ВИЧ) [11].

В научной сфере тренд необходимости трансфера технологий нашел отражение в работе [14] Г. Чесбро и Э.Л. Чена. Ученые отмечают, что за последнее двадцатилетие произошел переход от закрытой модели инноваций к более открытой модели. Анализируя деятельность фармацевтических компаний, ученые считают, что многие компании вынуждены сворачивать свои научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР) и., как результат, инвестиционные и инновационные проекты прекращают свое существование до выхода продуктов на рынок. При этом растущая потребность в инновационных продуктах побуждает восстанавливать и продолжать работу над заброшенными проектами. Данная инициатива имеет ряд преимуществ, поскольку она расширяет когнитивные рамки на стадии исследования. В данном аспекте открытые инновации недостаточно изучены, поскольку современная модель открытых инноваций ориентирована на поиске внешних источников инноваций. В то время как подавляющее большинство потенциальных инноваций прекратили свое существование еще на стадии разработки. В связи с чем учеными была предложена модель поиска знаний

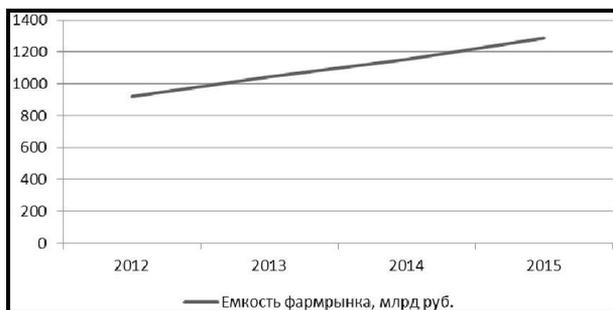
<sup>4</sup> Источник: сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстат).

<sup>5</sup> Н. Адамян – председатель совета директоров Ассоциации международных фармацевтических производств (AIPM), генеральный директор Группы компаний «Санофи» в Евразии.

<sup>6</sup> Н. Хессманн – генеральный директор компании Bayer.

внутри внешних источников. Она должна стимулировать восстановление и / или перераспределение заброшенных исследований для удовлетворения существующих потребностей. Эта модель предлагает не накопление потенциальных продуктов, разработка которых прекращена, а сотрудничество с другими организациями для нахождения нового применения своим проектам.

В целом динамика емкости фармацевтического рынка РФ представлена на рис. 5. Н. Беспалов<sup>7</sup> отмечает, что одним из результатов кризиса стал рост спроса на продукцию российских производителей, что в сочетании с активными процессами импортозамещения, особенно в сегменте высокотратных нозологий, привело к скачкообразному росту доли российской продукции. За полгода она выросла с 23% до 27,5%, хотя раньше повышалась в лучшем случае на 0,5% в год [13]. Если подводить итоги 2015 г., то необходимо отметить мнение П. Доброцки<sup>8</sup>: «Еще один тренд – готовность международных фармкомпаний продолжать инвестировать в российский рынок, что подтверждает открытие в стране новых производственных площадок. Россия по-прежнему привлекательна, даже несмотря на сложную экономическую ситуацию» [13].



**Рис. 5. Динамика емкости фармацевтического рынка РФ, млрд. руб. [9, 12]<sup>9</sup>**

А какие тенденции на региональном уровне? Что происходит с региональными фармацевтическими кластерами и компаниями? Для дальнейшего изучения в качестве такого кластера был выбран Калужский фармацевтический кластер.

Опыт создания фармацевтического кластера Калужской областью можно назвать уникальным [5, 10]. О Калужском фармацевтическом кластере можно говорить, как о кластере, дающем не только мультипликативный, но и синергетический эффект [2]. И очередным подтверждением этому является присвоение бронзового сертификата Cluster Excellence Калужскому фармацевтическому кластеру, прошедшему процедуру оценки системы управления организованную Европейским секретариатом кластерного анализа (*ESCA*). Х. Кергель<sup>10</sup> отметил, что результаты деятельности калужского фармкластера стали лучшими по таким параметрам, как

привлечение финансирования, число разработанных его участниками продуктов и услуг, развитие малого предпринимательства, подготовка кадров, развитие международного сотрудничества и взаимодействия в рамках кластера [1].

С 2008 г. была произведена экспертиза более 750 кластеров. Из них только представители шести регионов РФ стали обладателями европейского сертификата – Московская, Ульяновская, Калужская, Самарская области, Пермский край и Республика Татарстан.

Началом создания фармацевтического кластера является открытие завода немецкой компании NemoFarm в 2006 г. Особое место в создании кластера заняла и федеральная программа развития наукоградов, в которую вошел Обнинск. В результате политики, направленной на привлечение иностранных инвесторов в область к 2012 г. были подписаны инвестиционные соглашения с компаниями Berlin Chemie/Menarini (Италия), Novo Nordisk (Дания), AstraZeneca (Великобритания), которые являются одними из ключевых игроков международного фармрынка [6].

Логическим результатом такой деятельности стало включение кластера в перечень пилотных программ развития инновационных территориальных кластеров в 2012 г. Конкурс проводился под эгидой Министерства экономического развития РФ (Минэкономразвития РФ). Из 94 конкурсных заявок на первом этапе конкурса экспертной группой были отобраны 37 территориальных кластеров, получившие наиболее высокие оценки. На втором этапе рабочей группой были отобраны 25 кластеров, из которых были сформированы две группы (14 и 11 кластеров соответственно). Участниками кластера в 2013 г. были: ООО «Ново Нордиск», ООО «Хемофарм», ООО «НИАРМЕДИК ПЛЮС», ЗАО «Берлин Хеми», ООО «АстраЗенека Индастриз», ООО «Мир-Фарм», ЗАО «Обнинская химико-фармацевтическая компания», Группа компаний «Медбиофарм». Развитию кластера способствует не только приход крупных инвесторов, но и их кооперация с местными новаторами [8]. На территории парков возводятся пять заводов, и к 2020 г. объем выпускаемой продукции в кластере увеличится в 30 раз, с 5 млрд. руб. до 150 млрд. руб. [7].

При этом одной из особенной калужской модели создания фармацевтического кластера является то, что привлекаемые компании расположены в различных индустриальных парках, тем самым давая дополнительные стимулы для экономического и социального развития территории.

В индустриальном парке «Грабцево» размещается высокотехнологичное предприятие компании «Ново Нордиск». Это единственный в РФ завод по производству инсулина, построенный с нулевого цикла. Объем инвестиций – 100 млн. долл. США.

В индустриальном парке «Обнинск» размещается ГК «НИАРМЕДИК». Главной особенностью предприятия является то, что весь цикл, от синтеза исходных веществ до изготовления готовых препаратов, происходит в рамках одного производства. Объем инвестиций – 4 млрд. руб. Всего в портфеле предприятия около 20 продуктов, которые планируется производить в

<sup>7</sup> Н. Беспалов – директор по развитию аналитической компании «RNCФарма».

<sup>8</sup> П. Доброцки – генеральный директор «Берингер Ингельхайм».

<sup>9</sup> Источник: DSM Group, Deloitte.

<sup>10</sup> Х. Кергель – директор Европейского секретариата кластерного анализа.

Калужской области, что позволит снизить зависимость государства от импортной продукции.

В индустриальном парке «Ворсино» размещено российское предприятия компании «АстраЗенека», в котором будет производится около 30 инновационных препаратов для лечения онкологических, кардиологических, гастроэнтерологических, психиатрических и пульмонологических заболеваний, что составляет порядка 80% портфеля компании в РФ. Объем инвестиций – 224 млн. долл. США. Компания также является примером успешного применения модели открытых инноваций. Только в августе 2015 г. компания «АстраЗенека» объявила о подписании соглашения с компанией «Джензайм» о передаче прав на препарат «Капрелса». В рамках сотрудничества с компанией «Валент Фармасьютикалз» была предоставлена эксклюзивная лицензия на разработку и коммерциализацию препарата «Бродалумаба» во всех регионах, кроме Японии и некоторых других азиатских стран, где эти права будут принадлежать компании «Куова Накко Kirin Co., Ltd.» (согласно договоренности с компанией «Амджен Инк.», первоначально разработавшей препарат). Помимо передачи прав «АстраЗенека» активно занимается исследованиями и разработками. Компанией начато сотрудничество с «Айсис Фармасьютикалз» и «Перегрин Фармасьютикалз». Компания «МедИммьюн», представляющая собой глобальное подразделение компании «АстраЗенека», начала обширную программу сотрудничества в области клинических исследований с «Мирати Терапьютикс, Инк» и «Иновио Фармасьютикалз». Также «АстраЗенека» в рамках лицензионного соглашения с Hertares Therapeutics приобретает эксклюзивные права во всех регионах на разработку, производство и коммерческую реализацию антагониста аденозиновых рецепторов **A2A** – препарата НТЛ-1071, представляющего собой малую молекулу – иммуноонкологическое лекарственное средство, а также ряд других молекул, потенциально способных блокировать рецепторы **A2A**.

По итогам 2015 г. калужский фармкластер объединяет 62 участника, которые в этот нестабильный период смогли открыть три крупных фармпроизводства. 27 компаний занимаются разработкой фармацевтической продукции с нуля. Более 80% продукции кластера – готовые лекарственные средства, причем 70% – доля инновационной продукции. В кластере равное внимание отводится как вопросам производства лекарственных форм и фармсубстанций, исследованиям и разработкам оригинальных фармсубстанций и «активных молекул», так и обучению и подготовке специалистов в этой области.

В 2015 г. по итогам исследования экспертами Ассоциации инновационных регионов России на основании методики европейской системы оценки кластеров European cluster excellence initiative (**ECEI**), кластер «Фармацевтика, биотехнологии и биомедицина» Калужской области занял 2-е место. Эксперты высоко оценили деятельность специализированной организации по управлению кластером – Открытое акционерное общество (ОАО) «Агентство инновационного развития – центр кластерного развития Калужской области», в том числе по таким значимым показателям, как: количество обслужива-

емых предприятий, вовлеченность организаций в кластерные проекты, число новых участников кластера, количество личных контактов координаторов с участниками и прочее.

Всего в обследовании приняли участие 19 кластеров и управляющих компаний. Максимальное количество баллов – 825 – набрал томский кластер. Второе место разделили Калужский фармацевтический кластер (компанией-координатором выступает Центр кластерного развития Калужской области) и кластер Республики Татарстан «ИННОКАМ» (781 балл), третье – территориальный кластер Зеленограда (723 балла).

Кстати, в начале 2015 г. в Обнинске было подписано соглашение о технологическом сотрудничестве между Фондом «Сколково» и биофармацевтическим Альянсом компетенций «Парк активных молекул» (АК «ПАМ»). Документ предусматривает технологическое взаимодействие «Сколково» и АК «Парк активных молекул». В рамках соглашения на базе ПАМ будет создан Центр коллективного пользования для проектов «Сколково». В свою очередь, компании АК «ПАМ» смогут получить статус резидента «Сколково». На основании этого налоговые льготы, гранты и инфраструктурная поддержка станут доступными для проектов ПАМ.

На данный момент в кластер биомедицинских технологий «Сколково» входят 240 компаний. В калужский фармацевтический кластер входят более 60 компаний. Теперь они в полной мере смогут использовать инфраструктурные ресурсы «Парка активных молекул». Таким образом, концентрация компетенций и поток инновационных разработок откроют новые возможности для развития фарминдустрии.

Главная цель калужского фармацевтического кластера на этом фоне – создание наукоемкого импортозамещающего производства. Одним из основных и стратегически важных направлений деятельности кластера являются разработка и внедрение фармацевтических субстанций, а также проведение доклинических и клинических исследований. Именно этим и занимается Альянс компетенций «Парк активных молекул», в который входит «Медбиофарм». Компания уже является резидентом «Сколково» с проектом «Проведение исследований и регистрация инновационного оригинального лекарственного средства для лечения вирусных заболеваний («МБФ-Противовирус»)). Сейчас идет работа по подготовке к размещению в «Сколково» еще трех проектов. ООО «Кардио-Плюс» став резидентом фонда «Сколково» смогла рассчитывать на мини-грант в размере 5 млн. руб. на проект «Проведения клинических исследований теста для ранней экспресс-диагностики острого инфаркта миокарда».

По мнению авторов, характерными трендами развития фармацевтической деятельности в РФ, помимо GMPзации и общего рынка медицинских изделий на уровне ЕАЭС, стало импортозамещение и локализация производства. Но при этом не стоит забывать, что инновации в фармацевтической отрасли имеют высокую стоимость. Поэтому помощь государства должна сказываться не в создании и увеличении заградительных пошлин, а в снижении затрат наших производителей, иначе российская продукция не сможет конкурировать на внутреннем рынке, не говоря уже о конкурентоспособности на рынке мировом.

Инструментами поддержки производственных компаний могут стать государственная товарная интервенция для снижения стоимости сырья на внутреннем рынке для российских производителей, нулевые ставки подключения к энергосетям, снижение налогов для производящих предприятий, а также строительство технопарков для российского бизнеса с низкими арендными ставками.

В целом нестабильные экономические условия продолжают оказывать негативное влияние на развитие компаний. Введение экономических санкций, снижение цен на нефть, стагнация экономики, значительное замедление темпов роста, усиление долгового бремени, девальвация, рецессия и инфляция в сочетании с политической нестабильностью отрицательно влияют на экономическую деятельность различных стран мира. В тоже время старение населения, увеличение числа как хронических заболеваний, так и болезней вызванных различными вирусами, представляющими угрозу международного масштаба, например, вирусы, вызывающие геморрагическую лихорадку Эбола или лихорадку Зика – факторы, способствующие увеличению расходов на здравоохранение и повышению спроса на медико-биологическую продукцию в будущем.

Такие результаты доказывают всю важность формирования в РФ эффективной модели создания и управления территориальными инновационными кластерами, в том числе и фармацевтическими кластерами. Эффективная система оценки управления кластером, необходимость унификации понимания всеми участниками показателей оценки, структурирования показателей по критериям значимости и влияния на результаты деятельности кластера, будут способствовать развитию экономики.

## Литература

1. Вестник Министерства экономического развития Калужской области [Электронный ресурс]. – 2015. – № 10-11. URL: <http://arko.ru/deyatelnost/iakaluga/heralds/vestnik-10-2015-itogi-2015/>.
2. Воронов А.С. Перспективы кластерного развития инновационной экономики регионов [Текст] / А.С. Воронов, В.Н. Круглов // Региональная экономика: теория и практика. – 2014. – №25. – С. 26-32.
3. Гуськова Н.Д. и др. Развитие инновационных территориальных кластеров [Текст] / Н.Д. Гуськова, Е.А. Неретина, С.М. Вдовин // Региональная экономика: теория и практика. – 2013. – №11. – С. 30-36.
4. Искать баланс интересов [Электронный ресурс] // Российская газета : спецвыпуск. – 2015. – №6854. URL: <http://www.rg.ru/2015/12/15/tendencii.html>
5. Круглов В.Н. Инновационное развитие региона: кластерный подход [Текст] / В.Н. Круглов // Региональная экономика: теория и практика. – 2014. – №12. – С. 18-22.
6. Круглов В.Н. Проблемы активизации инновационного потенциала регионального уровня [Текст] / В.Н. Круглов, Л.С. Леонтьева // Аудит и финансовый анализ. – 2014. – №5. – С. 310-315.
7. Крутиков В.К. и др. Политика кластеризации в обеспечении лекарственной безопасности: региональный опыт импортозамещения / В.К. Крутиков, Ю.В. Зайцев, Т.В. Дорожкина // Креативная экономика. – 2015. – Т. 9 ; №4. – С. 553-564.
8. Орехов С.А. Инновационные аспекты экономического роста (практика региона) [Текст] / С.А. Орехов, В.Н. Круглов // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. – 2014. – №6. – С. 330-335.
9. Результаты исследования «Тенденции и практические аспекты развития российского фармацевтического рынка – 2015» [Электронный ресурс]. URL: <http://www2-deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/life-sciences-health-care/russian/russian-pharmaceutical-industry-2015.pdf>
10. Сотников А.А. Опыт формирования и развития территориальных кластеров Калужской области [Текст] / А.А. Сотников, И.И. Новикова // Инновации. – 2013. – №8. – С. 89-91.
11. Третий лишний [Электронный ресурс] // Фармацевтический вестник. – 2015. – №40. URL: <http://www-pharmvestnik.ru/archive/1/770512.html>.
12. Фармацевтический рынок России – 2014 [Электронный ресурс]. URL: [http://pharmexperience.ru/wp-content/uploads/2015/03/dsm\\_report\\_2014\\_rus\\_web.pdf](http://pharmexperience.ru/wp-content/uploads/2015/03/dsm_report_2014_rus_web.pdf).
13. Фармрынок вырос, но похудел [Электронный ресурс] // Российская газета : спецвыпуск. – 2015. – №6854. URL: <http://www.rg.ru/2015/12/15/itogi-goda.html>.
14. Chesbrough H. Using inside-out open innovation to recover abandoned pharmaceutical compounds [Text] / H. Chesbrough, L. Chen Eric // Journal of innovation management. – 2015. – Vol. 3. – Pp. 21-32.

## Ключевые слова

Инвестиции; инновации; инновационное развитие; экономический рост; регион; индустриальные парки; кластеры; фармацевтическая деятельность.

*Круглов Владимир Николаевич*

*Пауков Сергей Алексеевич*

## РЕЦЕНЗИЯ

Актуальность статьи определяется в первую очередь тем, что на фоне международных санкций и снижения цен на сырьевые ресурсы экономики Российской Федерации жизненно необходима активизация реального сектора производства, выпускающего продукцию с предельно высокой прибавочной стоимостью. Именно одной из таких сфер деятельности и является фармацевтическая промышленность, которая среди множества различных приоритетов может успешно решать также и проблему замещения импорта. Тем более что система кластерного образования позволяет приобрести множество конкурентных преимуществ.

Калужский регион к настоящему времени уже перестал быть «экспериментальной лабораторией» по привлечению инвестиций в инновационные кластерные проекты. Мотивационные стимулы по привлечению как отечественных, так и зарубежных инвестиций успешно сочетаются здесь с созданием благоприятного инвестиционного климата. Поэтому анализ сделанных наработок может стать хорошим подспорьем при распространении передового опыта для других регионов РФ.

Авторы статьи вполне справедливо отмечают, что «фармацевтическая сфера деятельности ввиду своей социальной значимости менее подвержена влиянию экономических факторов». При этом она сама в значительной степени формирует экономическую составляющую, помогая преодолеть кризисные явления. Локализация партнёрских отношений видится при этом своеобразным хеджирующим инструментом возникающих рисков.

В статье доказывается достаточно высокая ресурсная емкость имеющегося рынка в данном направлении. Прослеживаются тенденции перехода от продукции импортной на отечественную продукцию. Предполагается, что «инструментами поддержки производственных компаний могут стать государственная товарная интервенция для снижения стоимости сырья на внутреннем рынке для российских производителей, нулевые ставки подключения к энергосетям».

Можно рекомендовать данную статью к публикации в журнале, как систему практических рекомендаций по интенсификации инновационных процессов в регионах РФ.

*Птускин А.С., д.э.н., профессор, кафедра «Экономики и организации производства», Калужский филиал Московского государственного технического университета им. Н.Э. Баумана, г. Москва, г. Калуга.*

Перейти на ГЛАВНОЕ МЕНЮ

